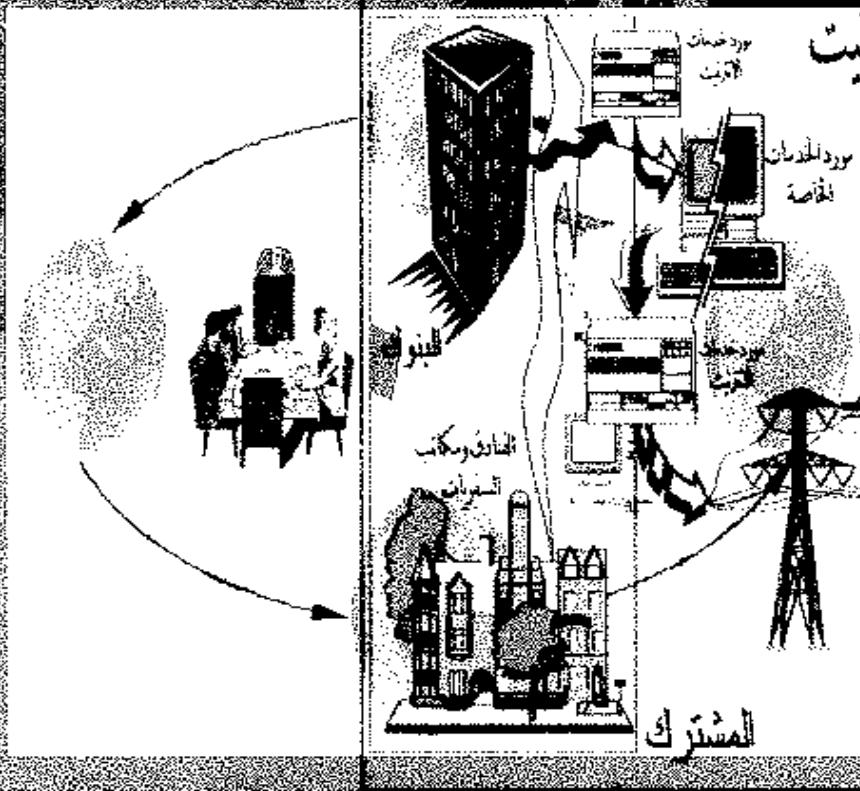


الإدارة والتقنية

شركاء في مواجهة تحديات عصر الإنترنت



د. محمد حسن عمر

استشاري نظم تقنية المعلومات

1997

اهداءات 2002

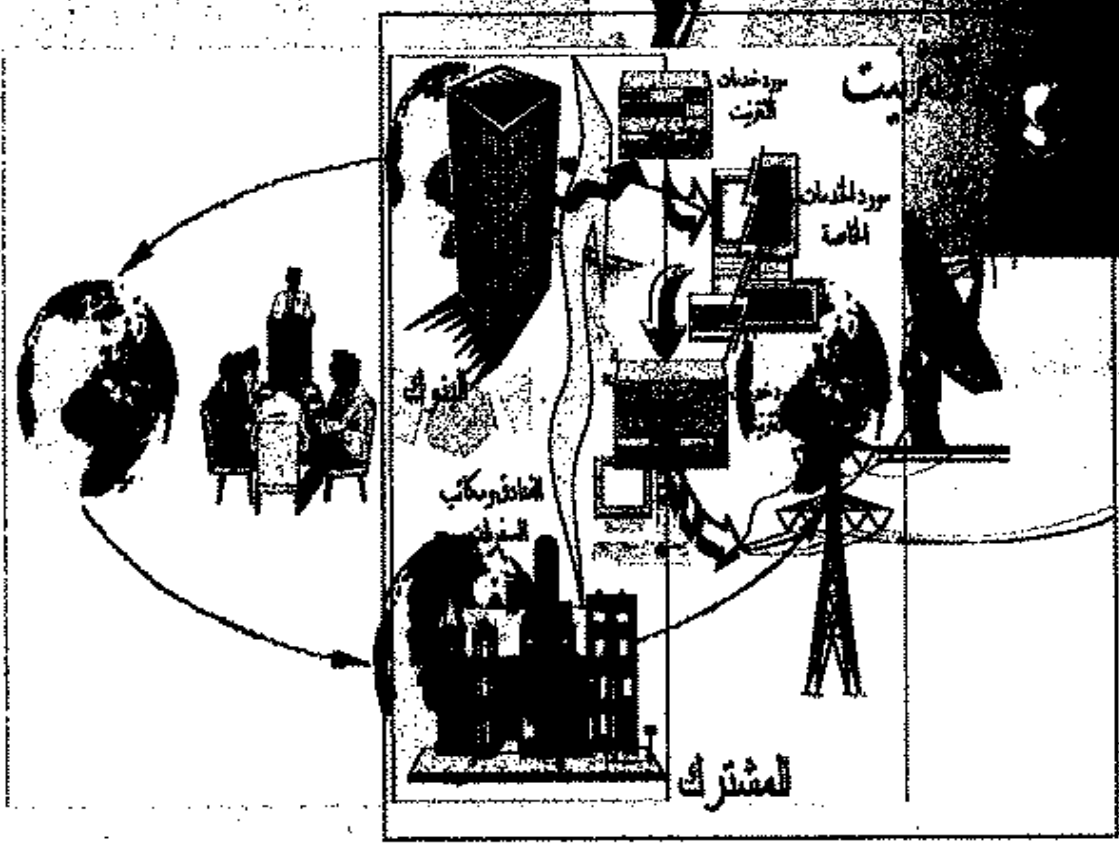
**المهندس/ سيد مصطفى أبو السعود
القاهرة**

دكتابيا حكرابي
(إهداء)
مكتبة الإسكندرية
Bib. 7/17

رقم التسجيل
٧٥٥٥٧

الأمية والتقنية

مقدمات في مواجهة تحديات عصر الانترنت



د . محمد حسن عمر

استشاري نظم تقنية المعلومات

1997

Ⓢ محمد حسن عمر ، ١٤١٨هـ

مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر

عمر ، محمد حسن

الاطرة والتقنية : شركاء في مواجهة تحديات عصر الانترنت - الرياض.

ص ١ ... ص

ردمك X-٢٥٩-٣٤-٩٩٦٠ (مجموعة)

٩٩٦٠-٣٤-٢٧٠-٠ (ج ٣)

١ - شبكة المعلومات العالمية ٢ - الاطرة والتقنية آ - العنوان

١٨/١٣٥٧

ديوي ٣٥٠

رقم الإيداع : ١٨/١٣٥٧

ردمك : X-٢٥٩-٣٤-٩٩٦٠ (مجموعة)

٩٩٦٠-٣٤-٢٧٠-٠ (ج ٣)

149

كل من كان له
الحق في ان ياتي
الى

شكروا وتقدير

أدوية علاج السرطان والكروما والتقدير

المختبرين والأكاديميين

المساعدين وتوفير البحوث والمعالج

الأكاديمية والكفاءة

والأبحاث من الزملاء الذين ساعدوا

على إنجاز الأبحاث

المحتويات

مقدمة الكتاب أ

الجزء الأول

الفصل الأول: العلاقة بين الإدارة التنفيذية ودائرة التقنية

9	مقدمة
13	الانقسام
20	الغفل في الاتصال
22	التضليل المعلومات
31	إعادة بناء الجسور
41	مقترحات لتحسين العلاقة بين المدير العام ومدير تقنية المعلومات

الفصل الثاني: الشركة السايبرناتية

47	مقدمة
49	صفات الشركة السايبرناتية

الفصل الثالث: التسويق السايبرناتي

65	التد الإلكتروني
68	تغير الاتجاهات في التسويق

الفصل الرابع: البنية التنظيمية للشركات السايبرناتية

75	مقدمة
76	مسار التمسمة
86	الافتراضية

الفصل الخامس: النظم الاقتصادية في عصر المايورناتية

93	مقدمة
96	أهمية تقنية المعلومات في عصر المايورناتية
98	تكاليف التفكير الغير متطور
101	علما تصاب الشركة بالوهن والجنون
105	بيئة العمل
108	الحاجة إلى التعلم المستمر

الجزء الثاني

الفصل السادس: مبادئ تقنية المعلومات المعاصرة

117	مقدمة
119	بنية الحاسوب
123	نظم قواعد البيانات
125	واجهة الاستعمال التصوري
127	التحجيم المصغر والتحجيم المناسب
129	أسلوب الخادم / المستخدم
132	شبكات الحاسوب
133	تطوير التطبيقات
134	هندسة البرامج بمساعدة الحاسوب (CASE)

الفصل السابع: شبكة الاتصالات الداخلية (الانترنت)

137	نظام شبكة الأعصاب في الشركة المايورناتية
140	الانترنت بداية الطريق إلى الانترنت العالمية

الفصل الثامن: شبكة الانترنت العالمية

172	استخدامات الانترنت في المعاملات التجارية
176	الويب العالمية
180	البريد الإلكتروني
184	تصفح الويب
188	البحث والتفتيش عن مواضيع على الانترنت
192	إعداد الصفحات الدورية

الجزء الثالث: إدارة الجودة لتقنية المعلومات

205	مقدمة
206	نظرات في دائرة تقنية المعلومات
208	مبادئ إدارة الجودة الشاملة
215	إدارة الجودة والمعايير القياسية للتطبيقات
228	الدليل في تطوير وإعادة هندسة النظم التطبيقية

مقدمة

إننا نعيش اليوم في عصر تكاد تلتحم فيه عناصر الإدارة وأدوات العمل والتقنية التكاملاً يصعب معه التفريق بين دور كل من هذه العناصر نظراً لتداخلها وتكاملها مع بعضها البعض. ولاشك أن نواحي النجاح ترتبط إلى حد كبير بقدرة المسؤولين عن هذه العناصر عن التفاعل والعمل المشترك سواء على مستوى تحديد الأهداف والاستراتيجيات أو على مستوى تنفيذ الأعمال وادائها بما يحقق الأهداف ويكسب المؤسسة موقعاً تنافسياً مميزاً .

وإذا كان أي من المسؤولين عن هذه العناصر يشعر بأي قدر من الإحباط لعدم القدرة على الوصول إلى التلاحم المطلوب فليعلم أنه ليس الوحيد الذي يواجه هذه المسألة . لقد لازمت مسألة الانضمام بين الإدارة والتقنية جميع المؤسسات منذ بدء استخدام تقنية المعلومات كمورد أساسي من موارد المؤسسة في الدول المتقدمة في هذا المجال ، ورغم كل التقدم الذي نراه حالياً في تطبيقات تقنية المعلومات فلا زال الكثير من المؤسسات يعاني من نفس المسألة . إلا أن حدة هذه المشكلة في دول العالم الثالث أكبر منها في غيرها نظراً لحدائثة عهدنا في الممارسة والتجارب .

لقد كان من حسن حظي أن شاهدت ومارست أدواراً قيادية في مجالات الإدارة وتطبيقات التقنية في كل من الولايات المتحدة ودول الشرق الأوسط ، كما ساهمت في كثير من البحوث والدراسات المتعلقة بمثل هذه المواضيع . فقد حصلت على الدكتوراة في إدارة الأعمال وبشكل خاص في إدارة نظم تقنية المعلومات ، وعملت خلال حياتي المهنية مدة عشر سنوات في التدريب والاستشارات في أمريكا والشرق الأوسط وسبع سنوات في تدريس نظم تقنية المعلومات في الجامعات الأمريكية وخمس سنوات كمدير تنفيذي الدارة نظم تقنية المعلومات في مؤسسة مصرفية عربية وثلاث سنوات كمدير عام لتطوير نظم تقنية المعلومات في أحد كبريات شركات الحاسوب والاتصالات العربية .

وانه لمن دواعي سروري أن أقوم بصهر خبراتي فسي اللواحي الأكاديمية والدراسات والبحوث والاستشارات مع خبراتي العملية في مجال الإدارة ونظم تقنية المعلومات لأضعها في هذا الكتاب الذي أرجو أن يساهم في تشخيص حالة المؤسسات في الدول المتقدمة ودول العالم الثالث في ظل عصر المسابرة والتنافسية والانترنت ، والمساهمة في خلق تفهم لدى جميع الأطراف المشاركة في تطبيق التقنية بشكل يحقق أهدافها في الصمود والبقاء في عصر يشهد فيه التنافس ويتحول فيه العالم إلى سوق واحدة بلا حدود جغرافية مرتبطة بطرق سريعة للمعلومات .

مادة هذا الكتاب موجهة إلى جميع مستويات الإدارة في أي مؤسسة حكومية أو خاصة بحيث:

• تستطيع الإدارة العليا للمؤسسة من خلال التعرف على وسائل وطرق تنظيم وأداء العمل والتنافس في عصر الانترنت ، ومن خلال تفهم أساسيات التقنية والتمكن من التمازج مع أخصائي التقنية بلغة مشتركة ، وبالتالي التمكن من المساهمة الفعالة في المشاركة بوضع الخطط الاستراتيجية لاستخدامات التقنية ومتابعة تطبيقها وتقييم نتائجها في المؤسسة .

• يستطيع مدراء وأخصائيو التقنية من التعرف على أهداف وطبيعة عمل المؤسسة ومسارات القيمة الاستراتيجية التي تشكل مورد الدخل الأساسي للمؤسسة بحيث يتمكنوا من أخذها بالاعتبار لدى تحضير الخطط الاستراتيجية لتقنية المعلومات والتمكن من المشاركة الفعالة في توجيه خطط ونشاطات المؤسسة بشكل عام .

• يستطيع رؤساء الأقسام وموظفوا الدوائر المستفيدة من خدمات تقنية المعلومات من خلال التعرف على الاتجاهات الحديثة في تنظيم وإدارة المؤسسات وكيفية التكيف للتعيش مع عصر يتسم بالتغيير السريع وبالاعتماد المتزايد على المعلومات في أداء العمل .

لقد اعتمدت في إعداد هذا الكتاب على أحدث المراجع في مجال الإدارة والتقنية
ويوجه خاص على المراجع التالية:

References

1. British Standards ISO BS 5750 *for Design, Development, Implementation, and Maintenance of Software Systems*
2. Braithwaite Timothy, *Information Service Excellence Through TQM*, ASQC Quality Press, Milwaukee, Wisconsin, 1994 .
3. Crumlish, Christian *The ABCs of the Internet, Arabization & Software center*, Arab scientific Publishers, 1996.
4. Davis, Stan and Davidson, Bill , *2020 Vision*, Simon & Schuster, 1992.
5. Martin, James, *Rebuilding the IT profession*, Carnforth, England: Savant, 1995
6. Martin, James, *Cybercorp : the new business rerolution*, Amacam, NY, 1996
7. Wang, Charles , *Techno Vision*, Mo Graw-Hill, 1994
8. *The Tickit Guide to Software Instruction & Certification for ISO 9001.*

الجزء الأول

الفصل الأول : العلاقة بين العارة التحفيزية ودارة الترقية التقليدية

الفصل الثاني : الشركة الإلكترونية

الفصل الثالث : التسويق الإلكتروني

الفصل الرابع : البنية التنظيمية للشركات الإلكترونية

الفصل الخامس : الختام الإلكتروني في عصر الإلكترونيات

الفصل الأول

العلاقة بين الإدارة التنفيذية ودائرة التقنية

- ◆ مقدمة
- ◆ تطور حالة الانقسام
- ◆ الفشل في الاتصال
- ◆ التضليل المعلوماتي
- ◆ إعادة بناء الجسور
- ◆ تحسين العلاقة بين المدير العام ومدير تقنية المعلومات

العلاقة بين الإدارة التنفيذية ودائرة التقنية

مقدمة

خلال العشرين سنة الماضية وأثناء ممارستي في البحوث وإدارة نظم المعلومات والاستشارات في مجال تقنية المعلومات في أمريكا والشرق الأوسط ، لاحظت بطريق مباشر وغير مباشر كما لاحظ العديد من الباحثين والكتاب فسي الدول المتقدمة وجود ثغرة بين الإدارة التنفيذية العليا في المؤسسات وبين المسؤولين عن نظم تقنية المعلومات في هذه المؤسسات ، من حيث الفهم المشترك لدور كل منهما ومن حيث عملية الاتصال والتنسيق بينهما . وقد أدركت الدول المتقدمة منذ بداية السبعينات أهمية التحالف بين الطرفين بشكل يؤدي إلى تكامل في العمليات ويحقق أهداف المؤسسة ويقوي من مركزها التنافسي . ولتحقيق هذا التكامل ظهرت تخصصات في الجامعات في إدارة نظم المعلومات ضمن كليات إدارة الأعمال ، لرسم الهوية بين الإدارات العليا التي كانت تنظر إلى التقنية والعاملين فيها كأنهم من عالم آخر ، وبين الفنيين العاملين في مجال التقنية الذين اقتفوا الأبواب على أنفسهم وعلى أجهزتهم وصاروا يطورون أنظمة تشبع رغباتهم وقدراتهم الفنية دون فهم واضح لطبيعة أعمال المؤسسة التي يعملون فيها . وعندما بدأت التحضير للدكتوراة في أمريكا فسي كلية إدارة الأعمال للتخصص في إدارة نظم تقنية المعلومات في أواسط السبعينات لم يكن هذا التخصص موجوداً إلا في تسع من جامعات أمريكا . وبعد سنوات معدودة ومع تزايد الإدراك لأهمية هذا النوع من المعرفة الذي يجمع بين علوم الإدارة وعلوم التقنية . أصبح مثل هذا التخصص موجوداً في كل الجامعات تقريباً . وبالرغم من ذلك لازالت المشكلة في التنسيق بين الطرفين قائمة نظراً للتطورات السريعة المذهلة في عالم التقنية وللاثار التي نجمت عنها في مجال الإدارة . إلا أن حدة المشكلة تزداد في دول العالم الثالث التي وإن استطاعت نقل التكنولوجيا فسي أحدث صورها إلى المنطقة ، إلا أنها لم تعالج مشكلة الثغرة الكبيرة بين فهم

الإدارات العليا لاستخدامات التقنية وبين فهم التقنيين لمتطلبات الإدارة ، وكيفية الاستفادة من التقنية في تدعيم قدرة المؤسسة على المنافسة والبقاء في عالم يتسم بديناميكية التغيير والاعتماد المتزايد على التقنية في جميع مجالات العمل .

لقد لاحظت من خلال الممارسة

- ◆ كيف يتحول عدم التفاهم بين الطرفين إلى حالات غضب وتشنج واضطراب ، وإلى أسوأ من ذلك في بعض الأحيان ، حيث تصل إلى درجة بأس كل طرف من إمكانية التفاهم مع الطرف الآخر مع ما يتبع ذلك من ألم في التعامل ومن انعكاسات سلبية على العمل .
- ◆ كيف أن الترييقين لا يتكلمون مع بعضهم أثناء نقاش المواضيع المشتركة وإنما يتكلمون على بعضهم وبطريقة اللف والدوران حول الموضوع ، وذلك راجع في معظم الأحيان إلى عدم للتكافؤ الناتج عن الفروقات في خلفية وتدريب وخبرات كل من الطرفين .
- ◆ كيف أن كلا من الطرفين يتكلم بلغة أجنبية بالنسبة للطرف الآخر . فسي الاجتماعات المشتركة تجد الإداريين التنفيذيين يتكلمون عن العملاء وأهمية تقديم خدمة على مستوى عالٍ وعن المنافسة العالمية والعائد من الاستثمار ، بينما يتكلم التقنيون عن الأجهزة ونظم التشغيل وعن ضرورة استخدام للنظم الحديثة المبنية على أساس الخادم/العميل وعن البرمجة بطريقة Object Oriented . انه لمن المولم أن تجد كلا من الطرفين خالي الذهن عما يتكلم عنه الطرف الآخر ، وانه لا يوجد قلموس مشترك للمفردات المستعملة من الطرفين ، وبالتالي لا تشعر بوجود معنى للحوار القائم بينهما .
- ◆ لا بد من القضاء على الانقسام الحاصل بين الإدارات التنفيذية وبين دائرة التقنية ولا بد من خلق حلقة من الاتصالات القوية بين الطرفين وخلق أرضية مشتركة من المعرفة تمكن الطرفين من إجراء الحوار المفيد المؤدي إلى رفع قدرات المؤسسة وتحسين وضعها التنافسي في مجالات الإنتاج والخدمات التي تقدمها .

♦ كانت الجهات المعنية بمشكلة الانقسام في الدول المتقدمة تقنياً تامل أن يعمل الزمن على حلها تلقائياً حين يصبح الجيل الجديد الذي نشأ في أحضان عصر التقنية هو المالك لزام الإدارة العليا في المستقبل ، إلا أن هذه الآمال لم تتحول إلى حقائق بعد نظراً لطول عمر الإدارات العليا والتقدم واستمرارها في الهيمنة على اتخاذ القرارات وبالنسبة لدول العالم الثالث فمثل هذه الآمال تحتاج إلى وقت أطول بكثير من الدول المتقدمة .

هناك حقائق على الإدارات العليا إيراكها ومنها :

♦ يجب على المدراء التنفيذيين الاقتناع بضرورة العمل على تفهم مدلولات التقنية وكيفية استخدامها لتحقيق أهداف المؤسسة وخاصة تقنية المعلومات والوسائل الحديثة للوصول إليها واستخدامها .

♦ الكثير من المدراء العامين لازالوا يعتقدون أن مهمة مدير دائرة تقنية المعلومات تنحصر في تحديد احتياجات المؤسسة من النظم ونقل هذه الاحتياجات إلى الإدارة العليا . وهنا يكمن الخطأ وعدم الفهم لدور كل من الأداة (Tool) ، خبير الأداة (Tool Expert) ، مستعمل الأداة (Tool User) ففني هذه الحالة تكون :

الأداة : أجهزة الحاسوب والاتصالات وبرمجياتها

خبير الأداة : مدير دائرة للتقنية والتفنيون في إدارته الذين لديهم الخبرة في تشغيل الأجهزة وكتابة البرامج والنظم .

مستعمل الأداة : المدراء العامون ومدراء الأقسام الإدارية التي ستستعمل الحاسوب لتحقيق أغراض العمل ، والتي تحدد المعلومات اللازمة وطرق عملها والأهداف التي ينبغي تحقيقها ومن سيستفيد منها وكيف ستستخدم المعلومات وأولويات الاستخدام وكيفية ترابط المعلومات والأنظمة ببعضها .

♦ يجب أن يقتنع المدراء العامون بأن أجهزة وبرامج الحاسوب والاتصالات هي أدوات العمل ، وأن الفنيين هم خبراء في هذه الأدوات وإن مهمة المدراء

التنفيذيين هي استعمال هذه الأدوات ، وان أول واهم شيء بالنسبة للإدارة يتمثل في اخذ المبادرة في تسلم المسؤولية عن المعلومات ، ويتبع ذلك :

- تحديد ماهية المعلومات التي تحتاجها كل دائرة للقيام بعملها .
- تحديد شكل المعلومات وأنواعها بالاستعانة بالخبراء
- تحديد الزمان الذي تلزم فيه المعلومات
- تحديد مصادر المعلومات
- تحديد المعلومات التي تنتج عن العمل ومن سيستفيد منها
- ♦ يجب بناء هيكلية المؤسسة اعتمادا" على سير المعلومات فيها ، وغالبا" مسسا يتبع ذلك إلغاء أدوار بعض الدوائر والأقسام التي تنحصر مهمتها عمليا" في نقل المعلومات وتلخيصها وعرضها حيث يمكن أتمة معظم هذه المهمات .
- ♦ يجب الاهتمام بمعالجة المعلومات الخارجة عن حدود المؤسسة ضمن نظم معلومات الشركة للتمكن من مجابهة المنافسة العالمية . فلا يكفي التركيز على المعلومات التي تبين وتفصل ما حدث وما يحدث ، وإنما يجب أن يتم أيضا التركيز على الحصول على معلومات تبين ما سوف يحدث ، وعلى المعلومات التي تساعد في تشكيل وتحديد الاتجاه لما سوف يحدث . فبالرغم من أهمية الحصول على معلومات عن عملاء الشركة الحاليين ومتابعة احتياجاتهم وطلباتهم ، إلا أن الأهم هو الحصول على معلومات عن غير العملاء لمعرفة كيف يمكن تحويلهم إلى عملاء للشركة .
- ♦ أن عالم الأعمال يزداد ارتباطا" بأدوات التقنية واستخداماتها وهو عالم سريع التغير وعلى الإدارات أن تتعلم كيفية مواكبة هذا التفسير والاستفادة من الإمكانيات التي يحدثها التغير .

الانقسام

من الصعب إطلاق مصطلح مبسط على الحالة التي نود معالجتها هنا والخاصة بضعف الروابط بين المدراء العامين وبين مدير نظم تقنية المعلومات . وانطلاقاً من مبدأ أن الأساس في العلاقة يكمن في كون عرى الترابط بينهما وثيقة جداً ، فإن أي خلل في العلاقة يؤدي إلى انفصام العرى . ومن هذا المفهوم أطلقنا على هذه الحالة مصطلح " الانقسام " . ويمكن تعريف حالة الانفصام بأنها حالة الصراع (السائد وان يكن غير طبيعي) الذي يؤدي إلى تضارب أهداف المدراء العامين مع مدير وخبراء نظم التقنية ، والذي يمنع أو يعيق المؤسسات من الحصول على مردود معقول لتكلفة الاستثمار في تقنية المعلومات . وقد أدى هذا الصراع إلى استنزاف للطاقات الإنتاجية والقدرات التنافسية للشركات التي تعاني من هذه الحالة .

لا يختلف اثنان على أن إمكانيات واستخدامات تقنية المعلومات لا حدود لها . إلا أنه يوجد شبه إجماع لدى إدارات الشركات والمؤسسات بأن الاستثمارات في تقنية المعلومات لم يكن مرودها متوافقاً مع الوعود والتوقعات من التقنية واستخداماتها . لذا تجد القليل من المدراء العامين من يقف مدافعاً حسن مسجل وتاريخ تطبيقات تقنية المعلومات . وعلى العكس من ذلك ، فالكثير لديهم من الروايات المخيفة عن الخسارة في الإيرادات وفشل تطبيقات التقنية وضياع فرص الربح . وهذه بعض الأمثلة على نتائج حالة الانفصام . ولا يجد الباحث في هذا المجال غير القليل من الدراسات التي عالجت مدى وأسباب الانفصام وآثاره . وعليه فإن حالات فشل تقنية المعلومات تظهر وكأنها حالات وأحداث غير مترابطة ، تعزى إلى الأجهزة والبرامج وحالات عشوائية من استخدامات التقنية . لكن الحقيقة اعقد من ذلك ، ولا يمكن حل المشكلة بتحسين التقنية فقط ، فالمشكلة ليست في البرامج والأجهزة وإنما في الإنسان والإدارة ، وما لم تعترف الإدارة بهذه الحقيقة فلا يمكن إيجاد حل لها . أنها مشكلة تواجه الرئيس الأعلى للمؤسسة والمدراء العامين فيها ولا يمكن التخلص من حملها ، ولا يمكن تفويض آخرين بمعالجتها كما لا يمكن لوم الآخرين على حصولها . وما لم تواجه بكل

صراحة كمشكلة انفصام في الشراكة بين الإدارة العليا وإدارة التقنية ، وبغض النظر عن المعلوم فيها ، فإن يكون لها حل .

أن الإحباط الناشئ عن حالة الانفصام هذه يتمثل في عدة أشكال منها :

- بالرغم من تخوف المدراء المعامين من تقنية المعلومات وحيرتهم في التعامل معها ، فإنهم في الغالب يفتخرون بضخامة الاستثمار في التقنية لديهم ، وفي كثير من الأحيان تمثل أجهزة التقنية أكبر استثمار منفرد تقوم به الشركة . وبالتالي تكون المخاطرة عالية سواء من الناحية العاطفية أو المالية .
- خلافاً لأي نوع من الاستثمارات الأخرى ، فإن المدراء المعامين يجدون صعوبة في تقييم نتائج تقنية المعلومات بشكل كمي . وبالرغم من فشل كثير من تطبيقات التقنية في تحقيق أهداف الإدارة العليا ، نجد أن بعض هذه التطبيقات تتجح بشكل يفوق التوقعات ، وعدم الثبات هذا في توقع النتائج يزعج المدراء المعامين .
- تضم كل مؤسسة فرقاً من خبراء التقنية الذين يكرسون وقتهم وجهدهم لرعاية النظم وتغذيتها وتطويرها ، وكنيجة لذلك يميل المدراء المعامون إلى الاعتماد عليهم ، وعدم محاولة فهم التقنية المستخدمة في الشركة وظروفها ومتطلباتها والقبول بقيام مدير دائرة نظم التقنية بدور الوسيط بين الإدارة العليا والفنيين ونظمهم .
- تتضافر أسباب عديدة لجعل التفاهم بين المدير العام ومدير نظم التقنية صعباً ولجعل الشراكة بينهم في تحقيق أهداف المؤسسة غير مريحة وغير فعالة ، ونتيجة لعدم التفهم يصبح المدراء المعامون عاجزين عن توفير المناخ الصحي للشراكة .

وليس غريباً أن نجد أن الشركات التي تستخدم تقنية المعلومات بنجاح تتوفر لديها قيادات إدارية استطاعت أن تفهم دور تقنية المعلومات وإمكانياتها . وبالطبع فإن المدراء المعامين لم يصبحوا خبراء في تقنية المعلومات (وهذا غير مطلوب وغير ممكن نظراً للتغير السريع في التقنية) ولكنهم بذلوا الجهد لتعلم

المبادئ الأساسية للتقنية ليتمكنوا من خلق جو ملائم لإدخال التقنية وتطوير نظم المعلومات التي تلائم احتياجات المؤسسة . ومثل هؤلاء المدراء لا يتخوفون من طرح الأسئلة البسيطة ولا يهابون الظهور بمظهر الجاهل في التقنية ، بل يصممون على تثقيف أنفسهم وعلى الحصول على إجابات واضحة ومباشرة للاستفسارات التي يحتاجونها . ولو نظرنا إلى نوع الأسئلة التي يتوقع من المدير العام طرحها لوجدنا أنها أسئلة ضمن صلب مبادئ الإدارة وشبههة بما يتم الاستفسار عنه في أعمال دوائر أخرى بصورة اعتيادية .

ومن أمثلة الأسئلة ما يلي :

- ♦ ما هي المشاكل العملية التي يعالجها مشروع النظام المقترح ؟
- ♦ ما الذي يجعل المقترح أفضل من الموجود حاليا ؟
- ♦ ما مقدار الحد الأقصى المتوقع للتكلفة ؟
- ♦ هل تشمل التكاليف المتوقعة تكلفة إعادة تدريب العاملين التي قد تكون أحيانا أكثر من تكلفة التقنية نفسها ؟
- ♦ ما درجة اعتمادية النظام ؟ وعلى افتراض أنها تصل إلى 99% فماذا يحدث في حالة وقوع نسبة إلى 1% الباقية؟
- ♦ هل التقنية الجديدة المقترحة متلائمة مع الاستثمارات السابقة في التقنية ؟ وإن لم تكن كذلك ، إلا يوجد بديل أكثر ملاءمة للوضع ؟
- ♦ كيف يمكن لهذا المشروع مساعدة الشركة لتصبح أكثر ربحا وأكسر على المنافسة .

تاريخ نشوء حالة الانقسام

أن المتتبع لتاريخ تطور الحاسوب وتطبيقاته وظهور نظم تقنية المعلومات ، يلاحظ أن كلا من الإدارة العامة وإدارة نظم المعلومات في المؤسسة قد اتبع طرقاً مختلفة تماماً أثناء عملية التطور ، وبناءً على ذلك نشأت لدى العاملين في كل من الإدارتين ثقافة خاصة ، لها مفرداتها وقيمتها الخاصة . وكثيراً ما تجد أن بعض المؤسسات قد شجعت وجود قواعد وأساليب تخص نظم المعلومات منفصلة وغير خاضعة للقواعد السائدة في بقية دوائر المؤسسة من حيث أساليب العمل ، السلم الوظيفي ، والبدلات والمكافآت . ومع ازدياد دور تقنية المعلومات في نجاح المشاريع التجارية وإدراك الإدارة لأهميتها وأثرها على المنتجات والخدمات التي تقدمها الشركة ، ونظراً لكون هذه الإنجازات نابعة من جهود فئة متميزة لها قوايتها ولغتها الخاصة ، فقد زادت السهوة بين أهداف دائرة نظم التقنية وأهداف الإدارة العامة .

سيكون في مصنع للمستلزمات موظفان لثان لقبه : رجل و كلب : مهمة الرجل إطعام الكلب : مهمة كلب منع الرجل من لمس الكمبيوتر
 Warren G. Dennis
 American education and business writer, 1925

فيما يلي بعضاً للتطورات التي حصلت وأدت إلى حالة الانقسام :

- منذ بدء استخدام الحاسوب في الخمسينات وظهور مركز الحاسوب ضمن المؤسسة بأجهزته الضخمة العالية التكاليف وعملياته السريعة والقدرات المتميزة للعاملين فيه، ولتباهي بهذا الاستثمار ، فقد بنيت له غرف زجاجية تعكس الأضواء المتراقصة من لوحاته وجهاز بوسائل تكيف وحماية خاصة . لقد تطور شعور لدى العاملين في هذا المركز بأهمية موقعهم وبأن مهمة الإدارة العامة تتمحور حول ضمان سلامة واستمرارية عمل المركز .

- ساهمت طريقة تسويق أجهزة الكمبيوتر الضخمة وخاصة من شركة آي بي إم أم في زيادة الانقسام بين الإدارة العامة ودائرة التقنية . فقد أصبح المسؤول

من شركة أي بي أم عن حساب شركة ما هو مصدر المعلومات عن التحديثات في التقنية وهو الذي يحدد متى تتم التحديثات وما يلزم للشركة من أجهزة وبرامج . وقد ساهم ذلك في إبعاد الإدارة العامة عن القرارات المتخذة بشأن التقنية ، وبذلك زادت الهوة بين الإدارة والتقنيين .

♦ ساهمت المنافسة بين موردي أجهزة وبرامج الحاسوب إلى إنهاء عهد سيطرة مسؤولي الحاسبات لدى الموردين على حرية اختيار الشركة لاحتياجاتها . ونتيجة لذلك خفت حدة الانقسام من هذه الناحية ، إلا أن موردي الأجهزة والبرامج حولوا جهودهم إلى تأمين نوع من العلاقة بين المورد والمستهمل تشجع قيام علاقة مشاركة استراتيجية حيث يفضل المستعملون التعامل مع عدد محدود من الموردين ، فقد بقي تأثير المورد الاستراتيجي على القرارات، ولكن بدرجة أقل من السابق .

♦ اعتقد كثير من المدراء العامين في الشركات أن موافقتهم على إعطاء دوائر التقنية الضوء الأخضر لتبني سياسات وقواعد مختلفة عن بقية دوائر الشركة كانت نابعة من تقديرهم واحترامهم لدور تقنية المعلومات . إلا أنهم سرعان ما بدأوا يتكلمون من فقدان السيطرة على إدارة تقنية المعلومات والعاملين فيها . وواقع الأمر أن عدم ارتياح الإدارة العامة في التعامل مع العاملين التقنيين من محلي ومصممي أنظمة ومبرمجين وغيرهم يعود إلى عدم ارتياح الإدارة وقدرتها على تفهم التقنية ذاتها ، مما زاد في التباعد بين الإدارتين وأهدافهما وبلغ الانقسام مداه في منتصف الستينيات.

♦ نظراً لأن التقنية وأثرها على القرارات الاستراتيجية كان محدوداً لغاية فترة الستينات ، ونظراً لأن المؤسسة في الغالب كانت تمتلك جسيماً "رئيسياً" واحداً للحاسوب يعمل في تطبيقات مساعدة في مجالات المحاسبة ومراقبة المخزون ، ونظراً لكون المنافسة العالمية محسوسة ، ونظراً لازدهار الاقتصاد الأمريكي وزيادة دخل وأرباح الشركات فلم تكن التكلفة عصباً يثير الرهبة والانعراج . وبالتالي لم ينظر بجدية إلى مخاطر الانقسام بين الإدارة العامة ودائرة التقنية .

• في هذه الفترة كان المدراء العامون والتنفيذيون معزولين عن تفاصيل العمليات التي تتم في المؤسسة . وكانت الإدارة الوسطى تقوم بدور الحاجب ، مما جعل الإدارة العليا تعتمد على الإدارة الوسطى في متابعة تطبيقات الحاسوب . وهكذا سيطرت الإدارة الوسطى على بوابة وصول المعلومات للإدارة العليا فإزداد نفوذها وازدهرت في عهد الانقسام بين الإدارة العليا والتقنية .

• ساعدت عوامل متعددة في فترة السبعينات والثمانينات في كشف حالة الانقسام وفي زيادة حدة الإحباط لدى الإدارة العامة من عدم القدرة على السيطرة على التقنية وآثارها . ومن هذه العوامل ما يلي :

1- التنافس الداخلي على تطبيقات التقنية

عندما ازداد طلب الدوائر المختلفة لدى الشركة على تطبيقات الحاسوب ، اشتد التنافس بين الدوائر على استخدام الموارد المحدودة للتقنية ، فإزداد تأخر التطبيقات ووصل في بعض الحالات إلى عدة سنوات من تأخير طلب دائرة لتطبيق معين إلى تاريخ تنفيذ التطبيق في العمل . وبالتالي إزداد التلمس وطرحت مواضيع الأولويات في التطبيقات وسلامة السياسات والطرق التي تتبعها دائرة نظم تقنية المعلومات مما لفت انتباه الإدارة العليا إلى ضرورة إيجاد حل لهذه المسألة .

2- أهمية ضغط الوقت اللازم لإنجاز التطبيقات

مع هبوب رياح التغيير على طبيعة العمل وإزداد الحاجة لتوسيع نطاق التطبيقات المؤتممة ، أصبح انتظار الدائرة المستفيدة لسنة أو سنتين قبل أن تقوم دائرة النظم بتلبية احتياجاتها أمراً غير مقبول . فبعد أن انتهت المؤسسات من أتمتة عملياتها المحاسبية وعمليات مراقبة المخزون ونظم شؤون الموظفين بدأت تلقت إلى أتمتة تطبيقات استراتيجية تدعم مركز الشركة وتساعد على تحليل المعلومات الداخلية والخارجية واكتشاف مجالات جديدة وفرص

أعمال جديدة . وهذا النوع من التطبيقات لا يتحمل الانتظار سنة أو أشهر وإنما أسابيع أو أيام . أن ضيق نافذة استغلال الفرص جعل الإدارة تعيد ترتيب أفكارها بشأن السماح لمراكز الكمبيوتر بالاستمرار بالعمل على الطرق والأساليب القديمة .

3- انتشار ظاهرة اللامركزية

مع نهاية فترة الثمانينات لم تعد المركزية هي الأسلوب المفضل للإدارة بشكل عام وتطبيقات التقنية بشكل خاص . وبإدراك الشركات لضرورة إيجاد الخدمات في مواقع قريبة من المستعملين الأساسيين لها ، أصبحت اللامركزية مطلباً رئيسياً ، وبدأت جدران نظم الحاسوب المركزية تنهار ، وصارت الدوائر والفرع والمكاتب البعيدة تنشئ مراكز تابعة لها وتنفذ تطبيقات أكثر ملاءمة لاحتياجات المستعملين والعملاء . وفيما كانت حالة الانقسام بين الإدارة العليا ودائرة التقنية مختبئة خلف أسلوب المركزية في العمل ، أصبحت هذه ، الحالة مكشوفة للجميع في عهد التطبيقات اللامركزية .

4- انتشار ظاهرة تقليص الحجم (DOWN SIZING)

أن تركيبة المؤسسات الهرمية التي بدأت في الخمسينات شأنها شأن المركزية وشأن حالة الانقسام لم تعد مقبولة . وقد مساهمت عدة عوامل منها اشتداد المنافسة العالمية والتغيرات في تقنية المعلومات على حتمية تقليص الحجم . وقد شجعت عملية التقليص في المؤسسات على التفكير في إيجاد أنجع الوسائل لأداء العمل والوفاء بالتزاماتها نحو العملاء وتحقيق رغباتهم ومتطلباتهم باستخدام فرق عمل صغيرة . وأدى هذا الاتجاه إلى تعرية حالة عنصم الانقسام والضغط على المؤسسات للتأكد مسن أن خطط وأهداف تقنية المعلومات تتوافق مع أهداف فرق العمل هذه ومع أهداف المؤسسة العامة .

الفصل في الاتصال

تعزى حالة الانفصال في أكثر من 80% من الحالات إلى عدم الوضوح في توجيهات الإدارة العليا بشأن أهداف وخطة عمل دائرة تقنية المعلومات . ويعترف الكثير من المدراء العامين بأنهم لم يكونوا دائما حريصين في اتصالاتهم مع مدير التقنية فيما يختص بتحديد الأهداف الإستراتيجية لمجالات العمل في الشركة وأنهم كثيرا ما أضلوا إشراف المسؤولين عن التقنية في تحديد الأهداف الإستراتيجية للشركة . وفي المقابل فإن كثيرا من مدراء دوائر التقنية لم يطوروا مهاراتهم في مجالات إدارة عمل الشركة بطريقة تمكنهم من الاتصال الفعال مع المدراء العامين . وكان عليهم تطوير معرفتهم بطبيعة العمل في نفس الوقت الذي يبذلون فيه جهودهم في محاولة إقناع الإدارة العليا بأهمية إشتراكهم في التخطيط الإستراتيجي للشركة . ويبقى النقد الموجه إلى دوائر التقنية قائما من حيث ميل دائرة التقنية إلى العزلة وعدم حماسيتها نحو الاستجابة لمتطلبات المستعملين . وكان الواجب على دائرة التقنية العمل الجاد لإيجاد الحلول والبدائل للمتطلبات بدلا من التذرع بالأسباب وإعطاء التبريرات لعدم القدرة على الاستجابة السريعة . ومن أجل فهم أساسيات المشكلة فلا بد من التعرف بموضوعية على شكاوى كل طرف من التعامل مع الطرف الآخر .

فمن ناحية نجد أن المدير العام يشتكي من مدير دائرة التقنية الذي :

- ♦ يتحدث غالبا باستعمال مصطلحات فنية بدلا من مصطلحات الأعمال التجارية
- ♦ يفتقد للرؤية لطبيعة عمل الشركة عندما يتعامل مع القرارات المتعلقة بالتقنية
- ♦ يبقى جاهلا بعملاء الشركة واحتياجاتهم
- ♦ يفشل في حماية المدير العام من تأثيرات موردي أجهزة وبرامج تقنية المعلومات

- ♦ يفشل في تأمين استمرارية عمل وتشغيل النظم الأساسية الخاصة بعمليات الشركة
- ♦ يعتقد بأن الناس الغير فنيين (بما فيهم المدراء التنفيذيون) ينقصهم الكثير من المعرفة ويرثي لحالهم .

Quotation

A CEO in a 10 ft hole is not well served by a CIO who offers a six foot rope and then can't understand why the CEO is still frustrated . After all he's met the CEO more than half way.

CEO: Chief Executive Officer CIO: Chief Information Officer

Charles Wang

Chairman and CEO , Computer Associates International

ومن الناحية الأخرى فإن مدير نظم تقنية المعلومات يشتكسي من المدير العام للذي :

- ♦ يشعر بعدم الارتياح في إشراك الآخرين في تحديد الأهداف الاستراتيجية للشركة
- ♦ يقاوم فكرة كون مدير التقنية مرتبطاً معه مباشرة في الهيكل التنظيمي
- ♦ يرفض البحث والتقصي عن كيفية استخدام التقنية في حل مشاكل العمل
- ♦ يصر على التفكير بأن مهمة تقنية المعلومات تنحصر في أتمتة العمليات المحاسبية
- ♦ يهمل تكليف مدراء التقنية بالقيام بمهام ومسؤوليات إضافية ليسها علاقة بطبيعة الأعمال الأساسية الأخرى للشركة .
- ♦ يعامل الفنيين في نواثر التقنية وكأنهم في مستوى أقل منه
- ♦ يخشى من طرح أسئلة تتعلق بالتقنية خوفاً من الظهور بمظهر الجاهل
- ♦ ليس مستعداً لاعتبار مدير إدارة التقنية كزميل وقرين في نفس المستوى معه

التضليل المعلومات.

لم تصل العلاقة بين المدراء العامين ومدراء نظم التقنية إلى حالة الانفصام المقيتة بالصدفة ، بل تم تغذيتها والمساعدة على استفحالها من قبل مجموعة من الناس عن عدم سوء نية في الغالب ولأسباب متعددة يعتقدون أن مصالحهم تقتضي خلق حالة من الفوضى والتعقيد وعدم الاتساجام . ويشمل هذا النوع من الناس الذين منطلق عليهم مصطلح "دعاة التجهيل" بعضا" من الاستثماريين ، المحللين ، الجمعيات التقنية ، الصحفيين .

وتجدر هنا ملاحظة أن هذه النوعية من الناس لها افضال كثيرة وإجازات رائعة ساهمت في تطوير تطبيقات التقنية والممارسة في انتشارها .

إلا انه من المفيد التمعن في دوافع ومخططات ومصالح هؤلاء إذا أردنا وضع حد لآثار عملية التجهيل التي يسهامون في تميمتها ، كما يجب التعرف على الدوافع والقوى التي تؤثر عليهم .

علما تنشر الصحف أخبار المناقصة بين الموردين لنظم التقنية، يبدو أنها غير كسيرة على التمييز بين أسلوب الكتابة عن خاتمة ميازة والكتابة عن انهيار حضارة.
George Bernard Shaw, 1856 - 1950.

أن إدراكنا وفهمنا لقاعدتين رئيسيتين فقط يوضح صورة الوضع ويضعها في إطار يسهل فهم أسباب نتائج ما يحدث :

القاعدة الأولى :

العديد من دعاة التجهيل لهم مصلحة في استمرار الجهالة . ومن هذا المنطلق نجد انه لو كانت الأمور تعبير ببساطة ويمر ، ولو كانت العلاقة بين الإدارة والتقنية علاقة تكاملية لقلت الحاجة إلى خدمات هؤلاء الدعاة . وعلى العكس من ذلك ، كلما زاد التعقيد والغموض كلما زادت الحاجة إلى خدماتهم وارتفعت

أجورهم وضمنوا تجديد عقودهم وزادت اشتراكات الأعضاء في الجمعيات المتخصصة وزاد بيع الإعلانات .

القاعدة الثانية :

أبحث عن الأدواف المالية وعن المستفيد منها . لا شك أن كل من يقوم بعمل أو يقدم دراسة أو نصيحة يستحق أن يكافأ مقابلها . ومن التجربة وجدت أن أفضل عائد ومنفعة للمؤسسة كانت مقابل خدمات مدفوعة لدراسات تحليلية واستشارات تخص أعمال المؤسسة . ولكن المبدأ في استخدام هذه الدراسات والاستشارات يكون في توجيهها لمواجهة وخدمة الأهداف التي تحددها المؤسسة ، وليس خدمة لأهداف ومخططات أناس أو مجموعات أخرى . ويجب أن ندرك حقيقة أن هذه المجموعات تزدهر أعمالها في الحالات التي تستوجب التغيير ، فهم أكبر الدعاة للتغيير . ولا ضرر من ذلك لو كان الهدف خالصاً وموضوعياً ، فأهم سمات هذا العصر هو التغيير السريع وأهم مقومات نجاح واستمرارية المؤسسة يكمن في القدرة على التعايش مع التغيير والاستفادة منه . إلا أن الخطير في الأمر هو قيام هذه المجموعة باصطناع الحاجة إلى التغيير تمهيداً مع مصالحهم وضمنان استمرارية وازدهار عملهم هم دون اعتبار لمصلحة المؤسسة . وأسوء الحظ فإن بعضاً من دعاة التجهيل يغنون ويشجعون خلق حالة من الإرباك والفوضى لضمان استمرار الحاجة إليهم .

أن هذه الأجواء تعمق الهوة بين الإدارة العامة ودائرة التقنية ويصبح المدير العام مضطراً للجوء إلى الاستشاريين الذين في بعض الأحيان يزيدون الخرق اتساعاً . وأما وسائل الإعلام فتقوم بدور ليس بقليل في إثارة المخاوف لدى الإدارة وذلك بمبالغتها في بعض التقارير وفي وصف أهوال التغيير السريع فسي عالم التقنية ، وتستعمل في خطوطها العريضة شعارات توحسي بالحروب والويل والدمار . فنجد عنوان الصفحة "اشتعال الحرب بين مايكروسوفت ونت مكيب" ، "بناء تقنية جديدة لا بد من نصف الماضي" ... الخ .

وفي الخلاصة لابد من ازدياد الوعي في الإدارة ولابد من مشاركتها لمسئراء التقنية في تحديد استراتيجيات الشركة ولابد من توخي الحذر عند قراءة أخبار الصحافة أو دراسات بعض الاستشاريين أو عروض موردي الأجهزة والبرامج.

• إذا كنت في ورطة فليس من الضروري أن يكون صوك هو الذي وضعك فيها.
• إذا ساعدك أحد في الخروج من الورطة؛ فليس من الضروري أن يكون صديقاً هو الذي أخرجك منها.
• إذا شعرت أنك في بداية الطريق للخروج من الورطة؛ فبالله عليك لا تبدأ بالغناء حتى تتأكد من الاتجاه.
Story of the singing little bird

الحصول على التقنية

تواجه الإدارة غيوما" كثيرة تحجب وضوح الرؤيا لدى البحث في كيفية امتلاك التقنية وفي عملية اختيار الأنسب الملائم لاحتياجات المؤسسة . وقد ساهم الأسلوب المتبع من كبار موردي الأجهزة وخاصة أسلوب مدراء الحسابات الذي اعتمدت عليه أي بي أم في زيادة حيرة الإدارة . واعتمد مثل هذا الأسلوب على تغذية وإيراز عوامل تؤثر على اتخاذ القرار مثل عوامل التخويف وعدم ضمان المستقبل والتشكيك .

التخويف : يستعمل المورد هذا الأسلوب لترسيخ المبدأ القائل بأن التعامل مع هذا المورد يضمن الأمان واستمرار الخدمة . فحينئذ تحاول إدارة الشركة مناقشة أي بي أم مثلا" لشراء أجهزة تخزين المعلومات من مورد آخر يكون رد مسؤول الحساب في أي بي أم : نعم أن هذه الأجهزة أقل تكلفة من أجهزتنا ، ولكن ماذا سيكون الحال لديك إذا افترضنا أن أي بي أم قررت السنة القادمة عدم صيانة هذا النوع من الأجهزة.

عدم ضمان المستقبل : عند ظهور موديل جديد من الأجهزة أو الإعلان عن إضافات لأجهزة موجودة ، عادة ما يلجأ مسؤول الحساب لدى المورد إلى إيراز المقولة بأن الأجهزة الحالية سوف يتم إيقاف الدعم والصيانة لها قريبا" حيث ظهرت أجهزة أكثر كفاءة يتبناها المورد مضيفا" انه من الأفضل التحديث الآن قبل أن يفوت الوقت وتصبح الأجهزة القديمة عديمة الفائدة نظرا" لعدم توفر قطع غيار ودعم لها .

التشكيك : عندما تحاول إدارة المؤسسة الخروج عن الخط الذي يروج له مسؤول حسابات المورد يقوم هذا المسؤول بزرع بذور الشك لدى المؤسسة قائلا : " نعم يظهر أن هذا المنتج له مزايا جيدة في الوقت الحاضر ، ولكن من ضمن أن هذا المورد سيكون موجودا" في السوق بعد عشر سنوات مثلا" .

يقول	يعني
• تقدم نظاما مفتوحا	• هناك احتمال 65% أن يعمل مع النظام الحالي
• لديها 250 عميل	• النظام تشغيل في 25 موقع ، هناك 25 مكتب وشراة 200 عميل كرسوا يطلبون معلومات عن النظام
• تقدم خدمة 24 ساعة	• يلزم 24 ساعة على الأقل للرد على استفسار لكم
• النظام قابل للتوسعة رأسيا	• منظوم بزيارتكم قريباً لأنتمكم نظامنا أكبر
• يعمل للتظام بتوافق مع النظم الموجودة لديكم	• إذا حصلت مشكلة يمكن دائما لقاء اللوم على الآخرين

لقد تعايشت المؤسسات مع هذه العوامل لفترات طويلة ، واستطاعت العمل من خلالها أو بالدوران من حولها بدرجات متفاوتة من النجاح . وقد ظهر حديثاً عاملين أساسيين إضافيين تابعين من داخل المؤسسة نفسها هما عامل الطمع وعامل الحسد .

الطمع : يظهر عامل الطمع في رغبة الإنسان في امتلاك أحدث الأشياء بغض النظر عن التكلفة، وبالطبع يتم تغذية هذه الرغبة من قبل الموردين عن طريق الاغراءات بشأن قدرات الأجهزة الحديثة . فنجد مسؤولاً في دائرة يتقدم بطلب شراء جهاز بمعالج ذو سرعة عالية جداً ويحتوي على وحدة تخزين كبيرة وذاكرة تصل الحد الأقصى المتوفر وقدرات لمعالجة البيانات الصوتية والمرئية والخرائط ... الخ . وعند سؤاله عن الغرض الذي سيستعمل من أجله الجهاز يكون الجواب : "أنا متأكد أن هناك تطبيقات ومشاكل موجودة يمكن تسخير الجهاز لحلها" .

الحسد : لا شك أن مستخدمي الحاسوب تختلف احتياجاتهم حسب التطبيقات التي يتعاملون معها ، فنجد مستعملاً للحاسوب لأغراض استخدام معالج الكلمات والجداول ويكفيه لهذا الغرض جهاز متواضع يتلاءم مع احتياجاته ، فيما

تجد مستعملا" آخر يعمل في تطبيقات وسائل متعددة بحاجة إلى جهاز أقوى بكثير . وهنا تبدأ مظاهر الحسد فتجد مسؤولا" يطلب جهازا" مزودا" بكل ما أنتجتته التقنية مبررا" هذا الطلب بأن فلانا" من الناس في المؤسسة لديه مثل هذا الجهاز . أو أن زميلا" يعمل في مؤسسة منافسة لديه مثل هذا الجهاز ويصل بالتالي إلى قناعة بأنه لا بد له من امتلاك هذا الجهاز بهذه القدرات .

وتؤثر العوامل السابقة على اختيار البرمجيات كما تؤثر على اختيار الأجهزة ، وبالطبع فإن الحاجة إلى برمجيات ليست بحاجة إلى تبرير ، حيث أن الحاسوب لا قيمة له بدون برمجيات وتطبيقات عليه . إلا أنه ينبغي على الإدارة أن تدرك المشاكل والاعتبارات الخاصة بالبرمجيات .

ومن جملة ما يجب على الإدارة إدراكه وإيجاد الحلول له ما يلي :

- ♦ التكلفة العالية لصيانة البرامج وتحديثها وتطويرها لتبقى مستجيبة لمتطلبات المستعملين .
- ♦ ضعف احتمال استخدام برامج سابقة في تطبيقات جديدة . فكثيرا" ما تجد أن المؤسسة تصرف مبالغ طائلة على تطوير برامج تطبيقية وعندما يتطلب الأمر تطوير تطبيقات جديدة متشابهة في بعض المسهامات مع التطبيقات السابقة ، نجد أنه من الصعوبة بل والاستحالة أحيانا استعمال البرامج القديمة أو جزء منها للاستفادة في التطبيقات الجديدة.
- ♦ عدم التوافق والتكامل بين البرمجيات . فغالبا" ما تجد مئات من البرامج التطبيقية في المؤسسة وكل منها في معزل عن الآخر وكأنها جزر متناثرة في محيط التقنية . وغالبا" ما تكتشف الصعوبة البالغة في حالة ربطها مع بعضها لتعمل بتكاتف ووثاق .
- ♦ عدم توحيد المعايير : عند تطوير تطبيق معين باستخدام جهاز معين ونظام تشغيل خاص به ، وعند ظهور أجهزة ونظم جديدة ، تفاجأ الإدارة بأن البرامج التي كانت تعمل بيسر على الأجهزة القديمة غير قادرة على العمل في ظل الأجهزة والبنية الجديدة دون تعديلات وإضافات تكون مكلفة في كثير

من الأحيان نتيجة عدم استخدام معايير ثابتة تساعد على الانتقال من بيئة إلى أخرى دون عناء كبير .

♦ عدم التجانس في طريقة استخدام التطبيقات : فنجد في المؤسسة الواحدة تطبيقات متعددة وكل تطبيق طريقة لدخول المستعمل إلى النظام وأسلوب في عرض الشاشات واستخراج التقارير مختلف عن التطبيق الآخر ، مما يصعب عملية التدريب ويعقد عملية استخلاص النتائج المجمة من الأنظمة وعملية إجراء الدراسات التحليلية على البيانات .

♦ زيادة التعقيد : غالبا ما تجد أن البرامج مكتوبة بطريقة لا يستطيع إجراء تعديلات عليها إلا فئة خاصة من المبرمجين ، وأحيانا لا يستطيع نللك إلا المبرمج الذي صمم وطور البرنامج . والى أن يحين الوقت الذي يصبح المستعمل الحقيقي للتطبيق هو القادر وببساطة على فهم البرنامج وإجراء التعديلات عليها ، فإن هذه المشكلة ستبقى قائمة .

♦ محدودية استخدام البرامج : كثير من البرامج تقوم بحل مسألة معينة متعلقة بنشاط معين وغالبا ما يكون الحل مبنيا على المواصفات والمشاكل كما هي عليه ، وكان الأمر عبارة عن ترجمة للحل اليدوي إلى حل آلي . والى أن تطور البرامج بطريقة تعالج عمليات المؤسسة الحقيقية من حاضرة ومستقبل ، وما لم تكن من المرونة بحيث تساعد متخذ القرارات في حل مشاكله ، فإن هذه المشكلة ستبقى معيقة لتطور المؤسسة تقنيا .

تمرين

ما درجة الإتصاف في مؤسستك؟

من أساسيات إدارة العمل في أي مؤسسة الحفاظ على توازن خاص بين الإدارة العامة وإدارة التقنية. أن أجابتك على الأسئلة التالية ستلقي الضوء على الدور الذي تقوم به تقنية المعلومات في مؤسستك.

الرقم	الجملة	موافق	غير موافق	لا رأي
1	أكثر من نصف مشاريع تطبيقات المؤسسة التي بدأت خلال 12 شهراً الماضية لم يتم تسليمها .			
2	أكثر من نصف مشاريع تطبيقات المؤسسة التي سلمت خلال 12 شهراً الماضية كانت متأخرة عن موعد تسليمها الأصلي			
3	أكثر من نصف مشاريع تطبيقات المؤسسة التي سلمت خلال 6 شهور الأخيرة كسالت تكاليفها فوق الميزانية المخصصة لها			
4	نسبة الموظفين الذي تركوا وظائفهم في الشركة تقنية المعلومات تزيد عن 15% سنوياً			
5	يتم تحضير الخطة الاستراتيجية لتقنية المعلومات بدون مشاركة كبيرة من الإدارة العليا للمؤسسة بتزويدها بالمعلومات والمعطيات .			
6	أكثر من 10% من الدوائر والأقسام في المؤسسة تشتري خدمات تقنية المعلومات من خارج المؤسسة			
7	تعمل الدوائر والأقسام في المؤسسة بدون وجود مراكبة ومعايير محددة لتقنية المعلومات على المستوى الشامل للمؤسسة .			
8	التكامل أو أكثر من أقسام المؤسسة كالمثل بشكل منفصل بتطوير تطبيقات متشابهة إلى درجة كبيرة في مجال التطبيق والمهام التي يؤديها .			
9	لم يحصل أي تجماع رئيسي بين المدير العام للمؤسسة ومدير دائرة التقنية لونها خلال السنة شهور الماضية .			
10	تتميز المؤسسة التي يتمتع بها والثالثة التي جناها مدافعون للمؤسسة إلى إبداعهم وفكرهم في استخدام تقنية المعلومات .			

[Source: Charles Wang, *Techno Vision*, McGraw Hill, 1994, pp. 50-52]

تحليل نتائج الإجابات

أعط درجة واحدة لكل سؤال أجبت عليه بالموافقة ، وفيما يلي تعليق على حسب مجموع الدرجات .

صفر -- 2:

تدل على أن التوافق بين استراتيجية المؤسسة واستراتيجية تقنية المعلومات ممتاز جدا .

3-4:

تدل على أن المؤسسة لديها تجانسا جيدا بين استراتيجيات المؤسسة وتقنية المعلومات الوضع يدعو لتخوف بسيط وحذر من المنافسين .

5-7:

يوجد عدد من الأمور التي يدعو الوضع فيها للانزعاج والتي لا بد من الانتباه إليها ومعالجتها قبل أن يسبق الخطر مؤسستك .

8-10 :

ظاهرة الانقسام بين الإدارة العليا ودائرة التقنية في أسوأ حالاتها ، ومن المحتمل أنها وصلت إلى مرحلة خطيرة بالنسبة لأرباح المؤسسة وجودة المنتج وحصته من السوق . يجب حل المشاكل فوراً .

إعادة بناء الجسور

كثير من المدراء العامين فقدوا الثقة في قدرة تقنية المعلومات على خلق ميزة تنافسية قادرة على الصمود لمدة طويلة . ولا يعود سبب ذلك لكون التقنية في الوقت الحاضر لا تتمتع بالقوة اللازمة لذلك . فالحقيقة أن لدينا من التقنية أكثر مما نستطيع السيطرة عليه ، فتتوفر في التقنية الآن قدرات هائلة لم يتم استغلالها بعد . كما لا يعود السبب إلى عدم كفاءة الكوادر الفنية على الاستفادة من التقنية والعناية بها . أن فقدان الثقة ما هو إلا نتيجة للانقسام الحاصل بين أهداف وأولويات الناس الذين يديرون عمليات الشغل التي توفر منتجات وخدمات المؤسسة وعلاقتها مع عملائها ، وبين التقنيين الذين يوفر الأوتومات اللازمة لتحقيق أهداف المؤسسة . أن مثل هذا الانقسام في بيئة اقتصادية قاسية يكلف الكثير . فالخطط الاستراتيجية لمجابهة الاقتصاد العالمي والمنافسة العنيفة محدودة جغرافيا والتغير السريع ، أصبح مستحيلا بدون الريادة والتفوق في استخدام تقنية المعلومات بشكل مرتبط ومتوافق تماما مع أهداف الإدارة العامة ومتطلبات العمل .

أن أفضل طريقة لرسم الهوية وإعادة بناء الجسور بين الإدارة العامة والتقنية هو البدء بالتفكير من نقطة الصفر ، والبدء بتفحص المهمات والأعمال التي تشملها الشركة في الأهداف من قبل الطرفين . فعلى سبيل المثال عند دراسة أي نشاط في المؤسسة يجب على الطرفين التباحث والإجابة على مثل الأسئلة التالية :

- ♦ هل يوجد قيمة لهذا الشأن ؟ ما هي ؟
- ♦ كيف تؤثر على عملائنا ؟ ما الذي يطلبه منا العملاء صله لهم ؟
- ♦ لماذا نقوم بهذا النشاط ؟
- ♦ ماذا يحدث لو توقفنا عن القيام بهذا النشاط ؟
- ♦ (إلا يوجد طريقة أخرى أو نشاط آخر نعمله بديلا لما نقوم به حاليا ؟

وبعبارة أخرى فإن الشراكة بين المدير العام ومدير التقنية تقتضي إعادة التفاوض والاتفاق على إعادة النظر والتمحيص في كل فرضية وسلوك وأسلوب عمل في ضوء قدرة هذه النشاطات والإجراءات على تحقيق الأهداف المرجوة . ولا يكفي أن يعمل كل طرف على مقابلة الطرف الآخر وسط الطريق بل يجب أن يقطع كل طرف المسافة اللازمة لتحقيق الهدف . وكما يقول تشارلز وانسج - رئيس مجلس الإدارة العامة والمدير العام لشركة كمبيوتر اسوتشيتس الدولية "أن المدير العام الواقع في حفرة طولها 10 أقدام لا يفيد مدير التقنية الذي يقف له حبالاً" طوله 6 أقدام ومن ثم لا يستطيع أن يدرك مدير التقنية سبب غضب المدير العام خاصة وأنه عمل كل جهده لملاقاته أبعد من منتصف الطريق " .

Quotation

Be wiser than other people, but don't tell them so.

Lord Chesterfield

British statesman, 1694 - 1773

أساليب مجابهة الانقسام

إننا نشاهد الآن هزة عنيفة للمؤسسات والشركات تدعوها لتوجيه جهودها نحو الوصول إلى المعلومات . أن المؤسسات التي ستصمد وتتكيف في السوق العالمي هي المؤسسات المبنية والمعتمدة على المعلومات . وقد أدى ذلك إلى تكثيف الجهود من كل من المدراء العاملين ومدراء التقنية على ضرورة القضاء على حالة الانقسام ، فقد وصل الأمر إلى درجة الحياة أو الموت بالنسبة للمؤسسة بأجمعها . وقد اتبعت شركات رائدة كثيرة ومسائل متعددة لتصحيح الأوضاع ، وبالطبع لا يمكن القول أن واحدة من الطرق الفعالة من الأخرى وسنعرض هنا خمس أساليب استتبعت من تجارب مؤسسات عديدة نجحت في القضاء على حالة الانقسام بدرجات متفاوتة :

- ♦ اختيار مدير التقنية الدائم
- ♦ توزيع موارد تقنية المعلومات بدلا من مركزيتها
- ♦ تحويل تقنية المعلومات إلى مركز ربح
- ♦ تشجيع استخدام التقنية على مستوى المستعمل
- ♦ تبني مبدأ التطور وليس الثورة

ويجب الإتيان أن معالجة الانقسام ليست حالة ميؤوسا منها وإن معظم الشركات لديها جزرا من الإنجازات ، وكل ما يلزم هو تصحيح اتجاه كل منها بحيث تصب في طريق واحد يؤدي إلى تحقيق أهداف المؤسسة . وكما قال الكاتب الأمريكي هنري توريو في بداية القرن التاسع عشر "إذا كنت تريد قلاعا في الهواء ، فإن جهدك لم يضع سدى ، أن موقعها الحقيقي هناك والآن ضع تحتها الأساسات" .

♦ اختيار مدير التقنية الملائم

لا شك أن معظم المدراء العاميين يمتلكون قدرة فائقة في الحكم على الشخصية والسلوك وتقييم الكفاءات ، ولكن غالبيتهم ليس لديهم أنى فكرة عن كيفية اختيار مدير التقنية . وفي هذا المجال يجب التأكيد على أن عملية اختيار مدير التقنية هي مهمة المدير العام ولا يمكن تفويضها لغيره إذا كان مؤمنا بأهمية هذا الدور وأهمية المشاركة في التخطيط والقرارات الاستراتيجية . كما يجب التأكد من أن الشخص المختار يمتلك المقومات الضرورية لمثل هذا الموقع . على أية حال ، لا يزال الكثير من المدراء العاميين ينظرون إلى تقنية المعلومات على أنها أتمتة العمليات اليدوية ، وما لم ينظر إليها كسلاح تستخدمه المؤسسة للمحافظة على وضعها التنافسي وتدعيمه ، فإن المدير العام في الغالب سوف يعهد إلى مدير الشؤون المالية بعملية اختيار مدير التقنية . ولا زال كثير من المؤسسات يضعون دائرة التقنية تحت إشراف الشؤون المالية في الهيكل التنظيمي . وتؤكد التجارب أنه لا يمكن التخلص من حالة الانقسام ما لم يتم التخلص من هذه النظرة نحو تقنية المعلومات وتحمل المدير العام مسؤولية اختيار مدير تقنية المعلومات والتحضير لمقابلاته والتأكد من أنه الشخص المناسب . ولكن ما هي نوعية الأسئلة التي يمكن أن تساعد المدير العام أثناء المقابلة ؟ فيما يلي ثلاثة أسئلة في غاية الأهمية توجه إلى مدير تقنية المعلومات المتقدم للمقابلة :

السؤال الأول :

بارأيك لو عهد إليك إدارة الشركة بأكملها ؟

لجواب الصحيح المعقول :

هذا يعتمد على الوضع في الشركة

الجواب الذي لا تريد أن تسمعه :

لا ، لا بكل تأكيد ، أنا مهتم حقيقة في إدارة بيئة من العمل تعتمد على نظام لا مركزي توزيعي مبني على نظام يونيكس .

في هذه الحالة لديك فني مؤهل ولكن قماشته لا تلائم وظيفة مدير تقنية المعلومات

السؤال الثاني :

ماذا حصل لأعمال المؤسسة التي خدمت فيها مؤخرا ؟

الجواب الصحيح المعقول :

شرح للخطط والأهداف الاستراتيجية التي حددتها إدارة التقنية بقيادته ، وكيف كان للتطبيقات أثر في نجاح العمل وزيادة الربحية وخدمة العملاء ، مع شرح للإيجابيات والسلبيات للعلاقة مع الإدارة العامة وشرح لماذا يبحث عن وظيفة جديدة .

الجواب الذي لا تريد أن تسمعه :

لقد كان العمل جيدا" فقد أنشأنا نظاما" توزيعيا" يعتمد على قواعد بيانات علائقية واستخدمنا نظام الخادم/العميل وشبكة اتصالات إيثرنت/تي سي بي فكسان لدينا نظام تقنية مبني على أحدث قواعد التقنية .

في هذه الحالة أمامك فني لا يدري ما هو معنى طبيعة عمل المؤسسة ، ولا دور تقنية المعلومات في المؤسسة ، ولو اتصلت بالمؤسسة التي عمل بها لوجدت انهم سعدون بالخلاص منه .

السؤال الثالث :

هل سبق أن عملت في مؤسسة حيث وجدت بعض الأنظمة التطبيقية التي كان رأيك فيها "هذا عمل جيد ، اترك هذا التطبيق وشأنه ولا ضرورة للبحث به" .

الجواب الصحيح المعقول :

شرح لأهمية التطوير والتحسين وإجراء التغيير ليس من أجل التغيير كهدف بحد ذاته ، وأنه إذا كانت بعض التطبيقات تعمل بكفاءة فلا داعي لهدمها مسن أجل التغيير بل الاستفادة منها والبناء عليها ومعها لمجابهة المتطلبات الجديدة .

الجواب الذي لا تريد أن تسمعه :

لا: إن عملي يقتضي التحسين الدائم على الأنظمة الموجودة وأنا أقول يجب العمل دائما" على إصلاح الشيء قبل أن ينكسر . في هذه الحالة ابتعد عن هذا النوع فهو يستخدم كل أموالك في التجارب للإصلاح .

استبيان للمدراء العاملين عن حالة الانقسام

لا	نعم	السؤال	
		هل تثق بحكمة مدير تقنية المعلومات	1
		هل يرتبط مدير تقنية المعلومات وظيفياً معك مباشرة	2
		هل يقوم مدير تقنية المعلومات بفعالية بالعمل على تلبية الاحتياجات ومواجهة تحديات العمل في المؤسسة ؟	3
		هل قام مدير تقنية المعلومات بتحضير خطة واضحة للتقنية ؟	4
		هل قرأت فعلاً كامل خطة للتقنية ؟	5
		هل فهمت فعلاً ما ورد في خطة التقنية ؟	6
		هل حاول مدير تقنية المعلومات عمل عرض لهذه الخطة عليك وعلى أعضاء مجلس الإدارة ؟	7
		هل قمت بترتيب الاجتماع وعمل العرض فعلاً ؟	8
		هل تم عمل تحليل شامل للخطة من حيث التكلفة / الفائدة ؟	9
		هل تدعو للخطة إلى الاستفادة من الموارد المتوفرة في نظم المعلومات الحالية ؟	10
		هل يعتبر مدير تقنية المعلومات أداء الشركات المقولة لتنفيذ بعض أعمال المؤسسة كمعيار لقياس أداء الشركة التي تعملون بها ؟	11
		هل قام مدير تقنية المعلومات ببناء هيكلية متينة لشبكة الاتصالات لديكم قادرة على تحمل ضغط العمل الناشئ من توزيع موارد التقنية ؟	12
		هل قام مدير تقنية المعلومات بطرح والدفاع عن فكرة تقليص الحجم إلى أرضية أسهل لتقليص الاعتماد على الحاسوب الرئيسي في الشركة ؟	13
		هل قام مدير تقنية المعلومات بعرض والدفاع عن ضرورة الاحتفاظ بالحاسوب المركزي ؟	14

[Source: Charles Wang, *Techno Vision*, McGraw Hill, 1994, pp. 71-72]

تحليل الإجابات

ضع نقطة لكل نعم واجمع النقاط

11-14 نقطة:

الوضع ممتاز ، حذار من محاولة المنافسين لسرقة مدير دائرة التقنية لديك.

7-10 نقطة:

الوضع جيد ، مدير التقنية لديك حاله حال معظم المدراء الناجحين فسي الوقت الحاضر .

4-6 نقطة:

الوضع يئس بالخطر ، ابدأ البحث عن مدير جديد للتقنية

0-4 نقطة:

الوضع سيء جدا" ، يلزم تغيير كل من مدير التقنية والمدير العام.

♦ توزيع موارد تقنية المعلومات

جريت الكثير من الشركات إتباع أسلوب توزيع ولا مركزية موارد تقنية المعلومات من أجل تحسين وحدة الهدف بين التقنية ومتطلبات العمل . ومع أن هذا الأسلوب يساعد في حل بعض المشاكل إلا أنه يسبب مشاكل من نوع آخر . يعنى باللامركزية في هذا السياق عملية تفكيك مجموعة تقنية المعلومات المركزية الكبيرة الحجم عادة وتوزيع الموارد البشرية والمادية ووضعها في وحدات العمل التي تحتاج الخدمات ، والإبقاء على وحدة مركزية صغيرة لتقنية المعلومات تتبع لها وحدات التقنية اللامركزية اداريا" وتتولى مسؤولية التخطيط والمراقبة . ويمكن أن يكون هذا الأسلوب ناجحا" إلا أن المصاعب والتحديات الإدارية والرقابية سوف تزداد .

هذا وقد طبقت بعض الشركات مفهوم اللامركزية بمعناها الأوسع ليشمل توزيع الموظفين والأجهزة والمسؤولية الإدارية بحيث تصبح وحدات التقنية تابعة اداريا" لمدير وحدة العمل التي تقدم لها الخدمات . وفي هذه الحالة يمكن الحصول على تكامل اكبر بين التقنية ومتطلبات العمل ويكون ارتباط وحدات التقنية فيما" مع الوحدة المركزية المسؤولة عن التخطيط العام والمعايير .

وعلى وجه العموم فإن اللامركزية تخلق مشاكل في بعض الأحيان مثل :

- لا تصلح اللامركزية كحل لمشكلة الانقسام إذا استمرت وحدات التقنية بإتباع الأساليب التقليدية في تطوير التطبيقات ، وعلى العكس من ذلك سوف ينتج عدة نقاط يمكن أن يستغل فيها الانقسام بين مشرف التقنية في الوحدة ومدير الوحدة ، بين مشرفي التقنية في الوحدات والوحدة المركزية ، وبين مدراء الوحدات والمدير العام .
- مهما بذلت الجهود لعمل معايير موحدة فسوف ينتج من الممارسة عدة معايير ووسائل للتطوير ، وتصبح الرقابة المركزية مشلولة مع مرور الوقت ويزداد الانقسام على مستوى الشركة .

- يحتمل أن تزداد مشكلة مواقع موظفي التقنية ضمن السلم الوظيفي وتبعاً لذلك يزداد عدد الموظفين الذين يتركون العمل بحثاً عن بيئة أفضل .

تحويل دائرة تقنية المعلومات إلى مركز ربح

تتبع بعض الشركات هذا الأسلوب كوسيلة لتخفيف الانقسام وذلك لإبراز دور دائرة التقنية كمركز لتقديم الخدمات يتنافس مع مقدمي خدمات مشابهة من خارج الشركة . وإذا تمت الإدارة والإشراف على عمليات تعاقد وحدات العمل مع جهات خارجية بشكل فعال فربما تستفيد الدوائر المستعملة للخدمة في الحصول على ما يناسبها . إلا أن كثيراً من التجارب توضح أن هذه الطريقة تخلق مشاكل أخرى بين دائرة التقنية والإدارات الأخرى يصعب معالجتها .

وتعتمد بعض الشركات إلى تطبيق هذا المبدأ إلى أقصى مداه وذلك بفصل دائرة التقنية كلياً وإعطائها دائرة مستقلة كشركة أخرى تقدم خدمات للشركة الأم ولغيرها من الشركات . إلا أن هذه الطريقة تشكك جهود دائرة التقنية وتضطرها إلى بذل جهد ووقت في محاولة تسويق خدماتها . ولم ينجح هذا الأسلوب في كثير من الحالات التي جرب فيها .

• تشجيع استخدام التقنية على مستوى المستعملين

يؤدي هذا الأسلوب إلى توحيد أهداف التقنية وأهداف المستعمل ، حيث تصبح القرارات في أيدي الناس الذين يتعاملون مباشرة مع تحديات العمل ومتطلبات العملاء . ومن المشاكل التي يواجهها هذا الأسلوب عدم خبرة المستعمل النهائي في تطوير نظم تخضع لاعتبارات وفحوص الاعتمادية والأمن وكفاءة الأداء وتكامل عمل الأنظمة الفرعية مع الأنظمة الشاملة على مستوى الشركة . ومن المؤمل أن تساعد وسائل التطوير الحديثة في إتاحة الفرصة لتخطي هذه الصعاب ، لكن نجاحها العملي سيكون في بعض التطبيقات المحدودة المجال . أما في حالة التطبيقات الكبيرة التي تربط بين عدة تطبيقات والتي تقتضي وجود شبكات

اتصال بين الوحدات والمركز وتقتضي معالجة فورية واستجابة فورية فلا يستطيع مثل هذا الأسلوب الحلول محل دائرة التقنية الرئيسية.

♦ تبني مبدأ التطور وليس الثورة

كلما ظهر نوع جديد من التقنية ترتفع أصوات البعض منادية بالثورة على التقنية القديمة وضرورة تبني ما هو جديد . وبالرغم من أهمية متابعة التقنية والاستفادة من الجديد منها ، إلا أن ذلك لا يعني بالضرورة التخلي عن النظم المسايقة وإلا بقيت المؤسسة تطارد ما هو جديد ولن تجد الوقت للاستقرار على نظام معين . أن الطريق الأفضل هو اعتماد مبدأ التطور حيث تقل المخاطرة ويتم تحديث ما هو موجود وجعله أكثر توافقاً مع احتياجات المستعملين والعملاء . وإذا استعمل أسلوب التطور بذكاء بالنظر إلى المتوفر في التقنية كأساس للبناء ، ومن ثم إضافة وربط التقنية الجديدة بالأساسيات المتوفرة يمكن الحصول على أفضل الخدمات وبأقل التكاليف . فليس من المعقول القبول بمبدأ هدم الماضي كلما ظهر أسلوب جديد أو كلما لزم الأمر إضافة جديدة . فتصور لو طبقنا هذا المبدأ على أعمال البناء مثلاً وكان لدينا مبنى من عدة طوابق وأردنا إضافة نظام تدفئة وتبريد مركزي فهل يلزم الأمر هدم البناء كله ؟ أو إذا أردنا إضافة باب جديد أو توسعة حرفة إلى قاعة كبيرة . يجب أن نفكر دائماً بالاستفادة من الموجود إلى أن يتم تدريجياً إحلال الجديد محله بعد أن نكون قد استنفدنا جميع الوسائل للاستفادة منه.

مقترحات لتحسين العلاقة بين المدير العام ومدير تقنية المعلومات

على ضوء الإدراك لأهمية العمل الجاد لإنهاء حالة الانفصام بين الإدارة العليا ودائرة تقنية المعلومات، نعرض فيما يلي بعض الخطوات التي يمكن أن تساهم في خلق علاقة عملية مستمرة بين الإدارة العامة ودائرة التقنية .

• توضيح دور تقنية المعلومات

كثيراً ما يصاب المدراء العامون بالإحباط نتيجة لعدم قدرة مدراء التقنية من التعبير عن خطط التقنية الاستراتيجية بطريقة مفهومة وبإستخدام لغة الإدارة والعمل والشؤون المالية . ويزداد الإحباط من تكرار تأخر الإنجاز عن المواعيد وزيادة المصروفات عن الميزانية وخسارة فرص مهمة للعمل . هناك اعتقاد لدى دوائر التقنية أن هدفها الرئيسي هو العناية بنظام المعلومات الرئيسي للمؤسسة من وجهة النظر التقنية البحتة . أن أول خطوة لحل مشكلة الانفصام تبدأ من توضيح دور دائرة التقنية لمن في الدائرة ولجميع الدوائر فسي المؤسسة . ولا ضرر من وضع لافتة في مكتب كل عامل فسي دائرة التقنية تقول (تقنية المعلومات ليس لها أي دور شرعي غير دعم نشاطات العمل في المؤسسة) .

• المشاركة في مسؤولية التطبيقات

من غير المقبول في عصر التقنية الحالي أن يتم تطوير أنظمة التطبيقات بالطريقة التقليدية حيث تبني الأنظمة بناءاً على مواصفات من قبل محلي الأنظمة . وبدلاً من ذلك يجب على موظفي تقنية المعلومات ذوي العلاقة بمشروع معين أن يقضوا وقتاً أطول في العمل مع الجهة المستعملة كفريق عمل واحد ، وان يتفهموا طبيعة العمل وتفصيلاته قبل البدء بدراسة وتصميم الأنظمة . ومن المفيد أن يتم تغيير النظرة إلى الملكية والمسؤولية عن النظم .

أن النظرة الجديدة تقتضي أن تكون ملكية مشروع أو تطبيق تقنية المعلومات تابعة للدائرة التي يخدمها التطبيق ، وان تكون الحوافز والتقييم لدائرة التقنية مبنية على قدرتها على تسليم المشروع بأقصى سرعة ممكنة .

ويقود ذلك بالتالي إلى مشاركة المستعملين بفعالية أكبر وبمسؤولية ، وتقلب الصورة من حيث كان المستعملون في الغالب يشيرون إلى النظام المطبق لديهم بقولهم (نظامهم) أي نظام دائرة التقنية ، إلى القول (نظامنا) لأنهم هم الذين يمكنونه وسيعيشون معه بحسناته وسيناته .

لا تستفيد الخراف من إقرار مرسوم باتباع النظام الغذائي النسبتي إذا كانت الذئاب ترى غير ذلك.

• تغيير أساليب تقنية المعلومات

أن التغيير السريع الذي أصبح صمة دنيا العمل ، يفرض على تقنية المعلومات إذا أرادت النجاح في تطوير النظم أن تكون أكثر سرعة في التجاوب مع احتياجات العمل المتغيرة . وهذا يقتضي استخدام الأدوات والوسائل التي تساعد في سرعة الاستجابة بالإضافة إلى التعلم باستمرار فيما يختص بطبيعة العمل ومتطلباته . وبهذا تكسب دائرة التقنية ثقة الإدارة العامة .

• زيادة دور مدير تقنية المعلومات في التخطيط الاستراتيجي للمؤسسة

بغض النظر عن المسميات الوظيفية للمسؤول عن دائرة تقنية المعلومات إلا أنه يجب أن يكون مرتبطاً مباشرة مع المدير العام للمؤسسة . أن المسؤول عن التقنية في المؤسسات الكبيرة يكون مسؤولاً عن الملايين من الاستثمارات الحالية والملايين من الاستثمارات المستقبلية ، وبذلك يقوم بنفس الدور الذي يقوم به المسؤول عن الشؤون المالية في المؤسسة ومن هذا المنطلق لا بد أن :

يتولى مدير التقنية مسؤولية ربط قدرات تقنية المعلومات مع الأهداف والاتجاهات الاستراتيجية للمؤسسة .

يتم تعيين ممثل لدائرة التقنية في جميع اللجان والاجتماعات الخاصة بالتخطيط الاستراتيجي للمؤسسة .

يشارك مدير تقنية المعلومات في العديد من المهمات واللجان التي تخص الدوائر الأخرى في المؤسسة .

بطبيعة الحال يجب عدم إقبال كامل مدير التقنية وإن يتم إشراكه في المهمات الاستراتيجية حسب أوليات العمل .

• القضاء على الأمية التقنية

على مدرء الإدارة ومدير التقنية أن يتعلم كل منهم مفردات ومصطلحات معاني لغة الطرف الآخر . وأفضل طريقة لتحقيق ذلك هو المشاركة في تحديد المتطلبات وفي تحديد الاستراتيجيات وفحص التطبيقات وفهم استعمالها وبذلك يتاح لكلا الطرفين تبادل الآراء وتعلم كل منهم لوجهة نظر واحتياجات الطرف الآخر .

• تشجيع المبادرات وتوقع حصول الأخطاء

أن القضاء على الخوف في مجال العمل هو أهم عوامل النجاح ، ولسوء الحظ هناك نظرة سائدة في ثقافة المؤسسات لا تتقبل الفشل من المدرء . وبدون التخلص من هذه النظرة لا يمكن التخلص من حالة الانحصام . فمجال تقنية المعلومات خصب لتجربة أساليب وطرق جديدة ، وقد تقبل بعض هذه الأساليب أحيانا فيجب أن يكون مثل هذا الشيء متوقعا "طبعاً" ضمن حدود معقولة .

• التشجيع على قول الحقيقة

ماذا يعني الالتزام بالحقائق ؟

يعرف بيتر سلجي في كتابه (المبدأ الخامس) الحقيقة بأنها الإرادة التي لا تعترف المثل للتخلص من الأساليب التي تقيد أو تخدع أنفسنا بسها متجاهلين الواقع ومتجاهلين نظرياتنا وقناعاتنا عما أوصل الأمور إلى ما هي عليه .

فعلى سبيل المثال نجد أن العلاقة بين المدرء العامين ومدرء التقنية في كثير من المؤسسات لم تكن صادقة . فمدير التقنية منذب لإسماعه المدير العام ما يود المدير العام سماعه من المعلومات ، والمدير العام منذب لقبوله تلك المعلومات في ظل معرفته بأسباب جوهرية تجعله يشك في صحة هذه المعلومات .

وكما يقول بيتر دركر بأن الإنسان بفطرته يحاول دائما الاحتفاظ بجزء من المعلومات لنفسه ، وذلك تابع من شعوره الباطن بأن مالا يقال لا يسبب المتاعب ، وان مالا يقال لا يكون سببا في أي تغيير .

أن حالة الانفصام لا يمكن معالجتها بدون سيادة جو من الصدق والثقة المتبادلة ، والتخلص من بيئة المخادعة يبدأ من القمة . فعلى المدراء التنفيذيون رفض مبدأ حجب الأخبار السيئة عنهم سواء كانت تتعلق بالتقنية أو غيرها . ومن جهة أخرى على مدراء التقنية الامتناع عن إعطاء وعود يعرفون مسبقا عدم قدرتهم على الالتزام بها ، كما يجب الامتناع عن المبالغة بقدراتهم والإمكانات المتوفرة لديهم . وبالتأكيد يكون قول الحقيقة صعبا في بعض الأحيان ، ولكن كما في القول المأثور (سوف تحررك الحقيقة من القيود ، ولكن قيل ذلك ، قد توصلك إلى حافة الجنون) . وفي بعض الأحيان يجب الإصرار على قول الحقيقة لأنه في النهاية لا يصح إلا القول الصحيح كما في القول الشائع (إذا كان القنز فوق خندق يتطلب قفزة عريضة فلا تتردد ، لأن ذلك لن يتم بقفرتين صغيرتين متتاليتين) .

Quotation

HE WHO PRAISES EVERYBODY PRAISES NOBODY

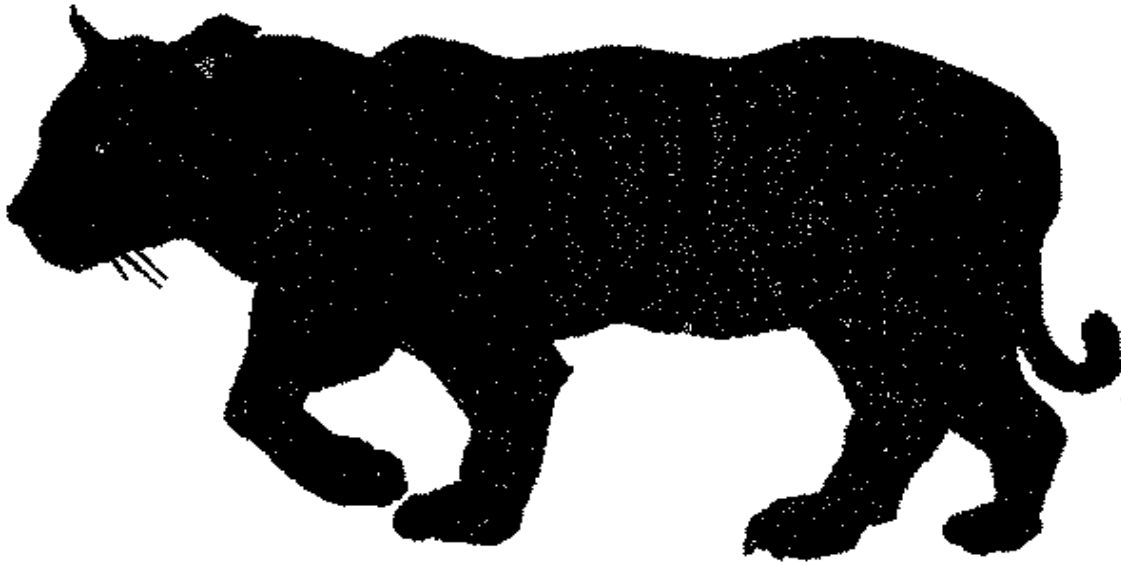
Samuel Johnson
British writer, 1709 - 1794

• خلق جو مشجع للعمل

أن أكبر تحد سيواجه الإدارة في المستقبل يكمن في القدرة على استقطاب المؤهلين والمتفوقين للعمل في المؤسسة ، وينطبق ذلك على تقنية المعلومات أكثر من غيرها . ومن أجل التمكن من استقطاب هؤلاء والاحتفاظ بهم لا بد من تهيئة جو يبعث على التحدي والإثارة وفي نفس الوقت يمكن الموظفين من الشعور بالاعتزاز و الامتناع بما يقومون به من أعمال.

الفصل الثاني
الشركة المساهمة

مقدمة
صفات الشركة المساهمة



الشركة السايبرناتية

مقدمة

في عام 1948م ظهر كتاب بعنوان " السايبرناتية Cybernetics" للمؤلف نوربرت واينر الأستاذ في معهد ماساتشوستس للتقنية MIT وقد لفت عنوان الكتاب أنظار الصحافة والمجتمع مما أدى إلى نفاذ أربع طبعات من الكتاب خلال ستة شهور (رغم أن الغالبية لم تكن تستطيع فهم ما بداخل الكتاب) . يقارن الكتاب بين سلوك الكائنات الحية وبين سلوك الآلة وكيف أن الآلة يمكن أن يتوفر لها وسائل رقابية بطريقة مشابهة لوسائل الرقابة لدى الكائنات الحية. قام واينر مع مساعده له متخصص في علم الأعصاب بتطبيق النظريات الخاصة بالأجهزة المصممة لمراقبة النظم باستخدام متغير يمكن قياسه على الحيوان ، ومن ثم وصل إلى تعميم نتائج التجارب بمقولته بأن التنظيم الذاتي المشابه للكائنات الحية يمكن للتوصل إليه عن طريق الدوائر الإلكترونية . وهذا ما لفت أنظار وسائل الإعلام إلى أبحاثه.

عرف واينر السايبرناتية بأنها علم الاتصال والرقابة في الآلات والكائنات الحية. وحيث أن المؤسسة والشركة الحديثة يمكن التفكير بها كنظام وكائن حي (شبيهه بالكائن البيولوجي) ، غير أنها تتألف من الإلكترونيات والناس وهي منظمة وتعمل مع بعضها بشكل يمكنها من تحقيق أهدافها. أن وسائل الرقابة والاتصالات في الشركات تتغير باستمرار مع دخولنا عصر طرق المعلومات السريعة والبرمجيات المعقدة ، وبالتالي ظهرت أسماء جديدة مثل "الشركة الافتراضية" Virtual Corp " الشركة المتكيفة Adaptable Corp" (إلا أن هذه الأسماء لا تعطي الصورة الحقيقية عما يحدث وما ينتظر أن يحدث للشركات نتيجة التغيرات السريعة وزيادة الترابط بين الإنسان والإلكترونيات في الشركة. وعليه فإن التسمية الأكثر ملاءمة وفي ظل عدم وجود كلمة مفردة تمثل المعنى الحقيقي هي " الشركة السايبرناتية".

السايبرناغية مشتقة أصلاً من اليونانية بمعنى الشخص المرصص المراقب والموجه واستعملت في اليونانية القديمة بمعنى حاكم البلاد. والصيغة المرادفة في اللاتينية تعني الحاكم . فالشركة السايبرناغية هي الشركة التي تكون الرقابة والاتصالات فيها مشاركة بين الإنسان والإلكترونيات.

ويانتشار شبكات الاتصالات التي تربط أطراف العالم ببعضها ، وانعدام معنسى الحدود الجغرافية لمستعملي هذه الشبكات ظهر اصطلاح جديد مشتق من الجزء الأول من كلمة السايبرناغية وهذا الجزء هو كلمة سايبير فنظهر مصطلح Cyber Space ونطلق عليه مصطلح " المجال السايبري" ليعني عالم الشبكات والمعلومات فيما وراء شاشة الحاسوب التي يتعامل معها المستخدم.

صفات الشركة الإلكترونية

هي الشركة التي يعتمد تنظيمها وبنيتها على أسس علم السايبرناتية بإشراك الإنسان والإلكترونيات في الاتصالات والرقابة على جميع أجزائها بشكل يشبه تكوين المخلوقات الحية. إنها الشركة التي تطمح للبقاء في عصر المجال السايبري ، والتي تمتلك حواساً متيقظة باستمرار قادرة على التصرف الفوري استجابة لأي تغيير في بيئتها أو في مجالات المنافسة واحتياجات العملاء. كما تتصف بالقدرة على التعامل مع حالات الفوضى ، ومع الحاجة لحوانا إلى الوصل السريع بين الكفاءات المتوفرة في إدارات مختلفة . إنها الشركة المصممة لمجابهة التغيير السريع والقدرة على التعلم والتطور والتحول الذاتي السريع.

وفيما يلي بعض الصفات التي تمتاز بها الشركة الإلكترونية :

• تتصرف الشركة في بيئتها كما يتصرف حيوان الغابة

إن حيوان الغابة حين يتصيد فريسته يكون يقظاً باستمرار فقد يكون نفسه معرضاً للتصيد والمطاردة، إنه يراقب بيئته بحذر وباستعداد للتكيف الفوري . لديه هدف محدد واضح ولكن وسائل تحقيق الهدف قابلة للتحويل الفوري مع بقاء تصرفاته بشكل كلي مركزة ويحده على الهدف . إن هذه الصفات تقترب يوماً بعد يوم من الصفات الواجب توفرها لدى شركة المستقبل الإلكترونية التي تريد البقاء في غابة الشركات.

إن الإلكترونيات والبرمجيات المتوفرة في هذا العصر تمكن الشركة من تحقيق هذه المميزات ويجب التذكر دائماً أنه في عصر الانترنت يمكن تلخيص الوضع التنافسي للشركات بالقول * متى يصبح المنافس هو الفريسة ؟*.

رد الفعل الإلكتروني

عندما تكون الشركات مرتبطة إلكترونياً وتصبح المعلومات متوفرة للجميع ، فإن ما يحدث في مكان ما من العالم يتم العلم به فوراً في كل الأماكن . لذا أصبحت

النافذة على أية فرصة عمل قصيرة في عمرها . فإذا كانت هناك فرصة تنافسية بالنسبة للعمل مثلا" ، فيجب اقتناصها بسرعة قبل أن يسبق عليها الغير .

♦ المراقبة والتفاعل المستمر

تمتلك الكائنات الحية صفة رد الفعل المنعكس الشرطي، فإذا صادفت هذا الكائن حالة ما فإنه يتصرف لا إراديا وبسرعة بصورة يحاول فيها تلافسي الخطر. وعلى الشركة الإلكترونياتية أن توفر لنفسها مثل هذا النوع من رد الفعل الفوري . وحيث أن بعض القرارات يمكن برمجتها بحيث تتم بطريقة آلية فورية ، فعلى الشركة تحديد مثل هذه الأنواع وبرمجتها وإحالة ما يلزم فيها إلى التدخل البشري أوتوماتيكيا بما يحتاج من معلومات تساعده على اتخاذ القرار بأقصى سرعة ممكنة.

♦ أجهزة التحسس

تحتاج الشركة الإلكترونياتية- كما يحتاج الكائن الحي- إلى حواس . يقوم الإنسان بالشركة بتزويدها ببعض الحواس ، إلا أنه بالإضافة إلى ذلك يلزم استخدام أجهزة آلية إضافية للتحسس. وهذه الأنواع من الأجهزة الإلكترونية متوفرة حاليا ويستمر تطوير منتجات جديدة دائما . وكأمثلة من ذلك : قارئ الخطوط العمودية ، القارئ الضوئي، التراسل عبر أقمار الاتصالات وغيرها.

♦ المراقبة المتواصلة على العمليات التي تؤثر على إيرادات الشركة

أن الوسائل والقواعد التي أثبتت نجاحا في الماضي تتغير باستمرار ويتم استبدالها بأسس ونماذج أكثر ملاءمة للتفاعل الفوري الشبيه بتفاعل حيوان الغابة. على الشركات أن تتعلم من الكائنات الحية وتصرفاتها وأن تستفيد من علم الرقابة والاتصالات وتطبيقها على عملياتها وبشكل خاص العمليات الأساسية المؤثرة مباشرة على إيرادات الشركة.

• تقصير زمن الدورة الإنتاجية. (ابتداء من الفكرة والنهاية بتحويل الإيراد من المنتج).

إن السرعة المتوفرة من خلال الشبكات جعلت الإسراع في ردود الفعل للحدث ممكناً كما جعلته ضرورياً للصمود أمام المنافسة ، وأصبحت السرعة في التصرف العامل الحاسم في الحالات التنافسية. ومن هذه الحالات:

- التعرف على احتياجات السوق من المنتجات الجديدة
- إيصال المنتج إلى السوق
- تنفيذ خدمات جديدة
- تحسين الإنتاج
- الاستجابة للاتجاهات الجديدة لميول المستهلك
- تحقيق الطلبات والرغبات المستجدة للعملاء
- التحكم في عمليات التخزين والتوزيع

وبشكل خاص يجب الاهتمام بتقصير الزمن ما بين تولد الفكرة لمنتج أو خدمة جديدة وبين تدفق النقد من بيع المنتج أو الخدمة.

• سرعة التطور

منذ القدم ونحن نلاحظ في غابة الشركات إن شركات جديدة تنشأ باستمرار وإن شركات تندمج مع بعضها أو تحل محل بعضها وإن بعض الشركات تختفي مسن الوجود. وتستمر هذه الظاهرة حتى يومنا هذا، إلا أنه في عصر السيبرناتية ستتم مثل هذه الأمور بسرعة أكبر بكثير مما تعودنا عليه. وأمعالجة مثل هذه الأوضاع يجب إن تبنى الشركة الجديدة على مبدأ حتمية التغيير وإن يكون التغيير جزءاً من تكوينها.

إن الكثير من الشركات والمؤسسات السابقة والموجودة حالياً لم يكن مبدأ التغيير جزءاً أساسياً من تصميمها. نعم إن هذه الشركات تعمل على مواكبة التغيير ولكن من خلال عملية مؤلمة في كثير من الأحيان وتستغرق وقتاً طويلاً في التكيف مع الوضع بعد التغيير.

على الشركة السيبرناتية أن تنظم بحيث يكون التغيير وحالة عدم التأكد فرصة لنموها وتطورها ، وأن تستخدم هذه القدرة الذاتية على التكيف والتصرف في الحصول على وضع تنافسي أفضل من غيرها من الشركات الغير مؤهلة لمثل سرعة التغيير المتوقعة.

♦ السرعة في اتخاذ القرارات الاستراتيجية

عندما يزداد عدد الشركات السيبرناتية في الغابة وتحتدم المنافسة والمجابهة تصبح السرعة في اتخاذ القرار والمجابهة أهم عامل في كسب المعركة. ومن هنا زاد الاعتماد على اتخاذ القرارات بسرعة إلكترونية. وعلى سبيل المثال لوحظ إن روبرت ميردوخ مرارا وتكرارا تغلب على غيره من عمالقة صناعة الإعلام. وعند سؤال رئيس الشركة عن السر في ذلك أجاب إننا نتحرك بسرعة هائلة. لا يوجد لدينا خطة خمسية، لا يوجد لدينا دائرة للتخطيط الاستراتيجي، لا يحتاج مردوخ لعقد اجتماع لأي لجنة قبل اتخاذ القرار، انه يتحكم بزمام الأمور ومزود بجميع الوسائل المساعدة لاتخاذ القرار، فعندما يفتن بفكرة جديدة مثمرة فانه يتحرك ويسرعه.

وتبدو الأمثلة في حالة التطبيقات العسكرية أكثر توضيحا للحاجة إلى السرعة في اتخاذ القرارات.

وفي حالة الشركات السيبرناتية المرتبطة إلكترونيسا بمثيلاتها لدى العملاء والموردين في مختلف بقاع العالم تكون سرعة اتخاذ القرارات في غاية الأهمية، وأي تغيير في سياسة إحدى الشركات يؤثر فوراً على المتعاملين معها ويتطلب منهم إن يعدلوا من خططهم للتمشي مع أو لمجابهة الوضع الجديد.

♦ التعامل مع ظاهرة الشركات الافتراضية (غير الحسية)

في عالم السيبرناتية يزداد ترابط الشركات فيما بينها عن طريق الاعتمادية الإلكترونية. ويستخدم مصطلح الشركة الافتراضية للدلالة على الحالات التي لا يشكل فيها الأفراد ووسائل العمل جزءا محسوسا مرتبطا بشركة ، مسن حيث

التواجد في مبنى معين وضمن هيكل تنظيمي محدد. غير إنها في تنفيذ أعمالها تبدو وكان هناك هيكلية ما تربط بينها وتنسق أعمالها.

فعلى سبيل المثال فإن شركة بنيتون لصناعة الملبوسات خلال فترة نموها فتحت أكثر من 8000 محل في أكثر من 100 بلد . ولكنها لا تملك هذه المحلات . إلا إن أصحاب هذه المحلات مرتبطون بشبكة للكمبيوتر مع نظام بنيتون. ويقوم النظام بتنسيق أعمال كل من المحلات وتسويق منتجاتها وكأنها شركة واحدة. وقد بلغ الإيراد الإجمالي حوالي 2 مليار دولار ويعمل ضمن النظام حوالي 2000 موظف . أي إن كل موظف ينتج دخلا قرابة المليون دولار سنويا*.

ويقول بنيتون إننا ندرك إن العالم متغير ونحن نتغير معه باستمرار وأنا أحب هذا التغيير وأبحث عنه واستفيد من الفرص التي يتحدا للعمل.

وفي ظل هذا العالم المتغير فإن أي شركة تحاول إن تقوم بجميع النشاطات من تصميم وتصنيع وتسويق ومبيعات فانه سيفوتها القطار، ولكي تكون الشركة قادرة على التعايش مع التغيير ، فعليها إن تستخدم منتجات وخدمات متوفرة لديها ولدى الغير عن طريق الترابط الإلكتروني فيما بينها. وفي الواقع انه لا يوجد شركة افتراضية مائة بالمائة ، ولكن يوجد عمليات افتراضية موزعة في أنحاء العالم لكل منها بنيتها الخاصة ولكنها مرتبطة بنظام إلكتروني مع بعضها البعض، ومن هنا على الشركة إن تقرر أنواع المنتجات والخدمات التي تمتاز بها وتكثف جهودها عليها وأن تستخدم خدمات ومنتجات غيرها من المرتبطين معها.

ويجب إن نتذكر إن مثل هذه التحالفات موجودة أصلا ، ولكن الجديد في عصر السابرناتية إن هذه التحالفات يمكن تشبيهاها بالعضوية في أحد النوادي ، حيث يمكن لمجموعات من أعضاء النادي إن تتشكل وبسرعة حين يسرى الأعضاء حاجة لذلك للقيام بعمل معين أو لتأدية خدمة معينة . وسرعان ما تفك هذه المجموعات عند تحقيق الغرض منها وتعود لتتشكل بأعضاء مختلفين حين ظهور فرصة أخرى.

• التهيؤ للعولمة في المجال العالمي

قامت معظم الشركات الكبرى بإعادة تنظيمها للتمشي مع حقيقة إن العالم أصبح بفضل شبكات الاتصالات سوقاً واحداً. إن الاتصال من خلال شبكة الإنترنت بمؤسسة في نفس البلد يكلف نفس التكلفة للاتصال بمؤسسة في أبعد نقطة من العالم . وقد حدث انتقال في تفكير وفلسفة الشركات الكبيرة من حيث كان التركيز على التخصص الجغرافي والتنوع في المنتج ثم النقل إلى التخصص في المنتج وتنوع التسويق جغرافياً. ويتوقع نتيجة لذلك إن نحتم حروب الأسعار على مستوى الشركات العالمية وإن تكون المنافسة أكثر ضراوة مما عهدناه في السابق وميزداد الاعتماد على مهارات وخبرات في بلدان بعيدة عن مقر الشركة وبأجور زهيدة مقارنة بالأجور المحلية لبعض الشركات. وسيظهر إلى حيز مجال التوظيف أجانب غير مقيمين منافسين للعمال المحليين دون إن يطالبهم أي قانون للهجرة أو التوظيف حيث إن التواصل الإلكتروني حل محل ضرورة التواجد الجسماني.

• إدراك أهمية المعرفة كمورد من الموارد الأساسية للشركة

نتذكر في السابق قول فرانسيس بيكون "المعرفة تؤدي للقوة" وفي العصر الحالي يمكن القول "المعرفة تؤدي للمال". إن المعرفة تؤدي للثروة بعدة وسائل فهي تؤدي إلى جودة التسويق، جودة التصميم، تحسين وسائل الإنتاج، الرقابة على المخزون، رضى العملاء، والى قرارات سليمة مريحة. تتسبب المعرفة غير شبكات الاتصالات مساهمة في تحقيق الأهداف ومساعدة في مكثنة عمليات أكثر وأكثر.

تحتاج الشركات إلى وجود بنية تحتية للمعرفة للحصول على المعلومات، حفظها وتحسينها ومعالجتها، وتوصيلها إلى جميع العاملين للاستفادة منها واستخدامها. وفي عصر المعرفة تحتاج الشركة إلى استمرارية التعلم ومستصبح الغالبية العظمى من المعارف مفتوحة للجميع ويتضاعف حجم المعرفة المحمية بقوانين

النشر وحماية الاختراعات. وعليه فإن الطريقة الوحيدة لبقاء الشركة في المقدمة هي في التعلم بشكل أسرع وبطرق أفضل من المنافسين.

إن معظم الشركات الناجحة تصرف ما يعادل 1% من مجمل إيراداتها على التدريب ومواصلة التعليم. وعلى سبيل المثال فقد بلغت مصروفات شركة أي بي أم على التعليم الداخلي وتدريب المستعملين حوالي 2% من مجموع إيراداتها. وتتطلب شركة موتورولا من موظفيها بأن يخصص الموظف ما مجموعه شهر في السنة للتدريب ومواصلة التعليم وتجد أنه في شركة تشابارال لصناعة الصلب وفي أي وقت من الأوقات فإن 85% من القوى العاملة منخرطين في دورات تدريبية أو ما شابهها في جزء من وقت عملهم سواء في زيارة لوحدات الإنتاج في الشركة أو الشركات المتعاملة معهم أو الشركات العاملة في نفس المجال.

هذا هو الثمن الذي يجب إن تدفعه الشركة للنجاح في مجال التقنية المتطورة لتصل إلى المستوى الذي يعامل فيه الموظفون ليس كعبيد ينفذون ما يؤمرون به وإنما كمشاركين في العمل باعتباره تحدياً لطاقتهم وقدراتهم على الإبداع واستكشاف وسائل جديدة تضيق قيمة حقيقية للعمل الذي يقومون به. وكما يبين بيتر دركر فإن نوعاً جديداً من الرأسمالية بدأ بالتبلور ويطلق عليه مرحلة ما بعد الرأسمالية. ففي حين يعتبر الاقتصاديون إن العناصر الأساسية لأي اقتصاد تتمثل في: رأس المال، أدوات الإنتاج، العمالة، الأرض، والموارد الطبيعية، نجد أنه في المرحلة الجديدة تعتبر المعرفة أهم العناصر على الإطلاق وإن القيمة الحقيقية تتبع من تطبيق المعرفة في العمل. ولا عجب إن حجم الاستثمار العالمي في تقنية المعلومات والاتصالات تبلغ حالياً أكثر من ترليون دولار في السنة (الف الف مليون) وهذا دليل على بداية ظهور اقتصاد الشركات السايبرناتية حيث الشركات مصممة على أساس التقاط الفوري بينها في المجال العالمي من خلال طرق المعلومات السريعة والعمليات الافتراضية التشابكية التي تؤدي بطرق مختلفة إلى فصل الاقتصاد عن الدولة. وستؤدي المنافسة الحادة إلى إعادة خلط الأوراق للشركة السايبرناتية وستتضم شركات جديدة إلى النظام الاقتصادي السايبرناتي لتشكل لاعبين جدد في ساحة الاقتصاد ضمن شركات جديدة ومن خلفيات وصناعات مختلفة.

ومن آثار بروز المعرفة كعنصر أساسي من عناصر الاقتصاد بدأ يتبين قصور النظريات والتطبيقات المحاسبية عن تحديد قيمة المعرفة لا سيما وأن الكثير من المعارف القيمة تكمن في رؤوس العاملين.

الأتمتة في عصر السايبرناتية

قامت كثير من الشركات المستخدمة للأتمتة في عملياتها بأتمتة عملياتها كما هي قيد التنفيذ وحسب إجراءات العمل المتبعة. إن التحدي للشركة السايبرناتية هو استخدام الأتمتة لاختراع أنواع جديدة من العمليات. وكلما تطورت التقنية، كلما أصبحت الآلة تبهر الإنسان أكثر وأكثر وكلما حجت من دوره بقدراتها الهائلة إلا إن هذه الآلة في النهاية تحتاج إلى الإنسان الذي يقودها ويوجهها. فالجرافة المضخمة تظهر عملاقة قياسا بالإنسان الذي يقودها وقد تكون مؤتمتة إلى درجة كبيرة، إلا إنها مع ذلك تحتاج إلى من يقودها. وطيار الجيوبوت لم يبق لديه الكثير من المهمات حيث أصبح معظمها يدار من قبل الحاسوب في الطائرة بكفاءة ودقة أكبر ولكن من غير المحتمل إن تطير طائرة الجيوبوت بركبها بدون طيار. وبالمقارنة نجد أنه في نفس الطائرة الكاملة الأتمتة فإن أعمال الاستقبال والضيافة للركاب فيها القليل جدا من الأتمتة. وعليه يمكن القول أنه كلما أصبحت العمليات الأساسية مؤتمتة كلما دعت الحاجة إلى تركيز الإنسان على أداء الخدمات والأدوار التي يتميز الإنسان بأدائها كاختراع وسائل لضمان رضى وقبول العملاء والتي لا تتم إلا من خلال رعاية يتميز بها الإنسان وحده. وبهذا تتحدد طريقة توزيع الأدوار في الشركة السايبرناتية بحيث تعطى للأدوار التي تستطيع أداءها بأقصى درجات الكفاءة ويعطى الإنسان تلك المهمات التي يتميز بقدرته وحكمته وشعوره بالتفوق في أدائها. وفيما يلي بعضا من ملامح التغييرات في الأتمتة في عصر الشركات السايبرناتية :

1- الأهمية الاستراتيجية للبرمجيات

إن معظم إجراءات وخبرات أي شركة تتمثل في البرمجيات التي تستخدمها. إن البرمجيات على مستوى الشركة بجميع أجزائها تزداد تعقيدا وتشتمل على مجموعة من الخبرات والمعارف الإنسانية التي تتطور باستمرار. ويبقى التحدي أمام مصممي العمليات مائلا في توزيع الأدوار وتحديد من يقوم بالمهام مثل:

ما الذي يمكن عمله كلياً بالبرامج المؤتمتة ، أو عمله كلياً من قبل الإنسان، أو بالمشاركة بين الإنسان والبرامج المؤتمتة.

وهناك الكثير من الأمثلة على الشركات التي عانت من فشلها في الحصول على البرامج المناسبة أو عدم قدرتها على تشغيلها بالكفاية والكفاءة المطلوبة. وكثيراً ما من أدوات وعمليات الإنتاج، فلا داعي إن يتم تطوير البرمجيات داخل الشركة نفسها مع ملاحظة ضرورة توفر الإمكانيات لتعديل البرامج لتعطي الشركة مركزاً تنافسياً مميزاً.

وفي العادة يجب إنجاز تطوير وتعديل البرامج بسرعة حيث القدرة على مواجهة التغيير والسبق في الاستفادة منه أساس للبقاء. وكلما أصبحت البرمجيات علسي مستوى عمليات الشركة المتكاملة كلما أصبح تطويرها أكثر صعوبة وتعقيداً وكلما دعت الحاجة إلى استخدام المزيد من أتمتة الأتمتة نفسها، فنجد هناك برامج لتوليد البرامج التي تستخدم في التطبيقات والعمليات.

2- التنجيم في بحر البيانات Data Mining

يتجمع لدى الشركة السائبرناتية حجماً ضخماً من البيانات التي يتم الحصول عليها عن طريق أدوات التحسس لدى الشركة ومن خلال شبكة الانترنت وغيرها من مصادر المعلومات. لذا صممت أدوات خاصة بمستودعات البيانات Data-Warehousing للحصول على البيانات وتخزينها بطريقة تمكن من فهرستها وفهمها والبحث من خلالها. ويستخدم مصانع القرار أدوات لتحليل البيانات واستكشاف طريق الاستفادة وأدوات لتمثيل البيانات بصورة مرئية عن طريق الخرائط البيانية وغيرها.

وفي كثير من الأحيان تكون البيانات كثيرة ومعقدة يصعب على الإنسان التعرف على أية أنماط في هذه البيانات يمكن إن يستفاد من معرفتها فسي فسهم بعض الحالات والتمكن من إدارتها بصورة أفضل. لذا تستخدم برامج خاصة تشمل شبكات عصبية (محاكاة لطريقة عمل الدماغ) وتقنيات متطورة. وتستخدم هذه البرامج في التطبيقات المالية والتأمين والاستثمار وصناعة الأدوية وتجارب

استخداماتها. ومن الأمثلة التطبيقية في نثر استخدامها نجد إن شركة وول مارت التي استخدمتها بكفاءة قد تمكنت من مساعدتها في التنافس مع شركة كي مارت التي لم تستخدم هذه البرامج الخاصة بالتجيم عن البيانات.

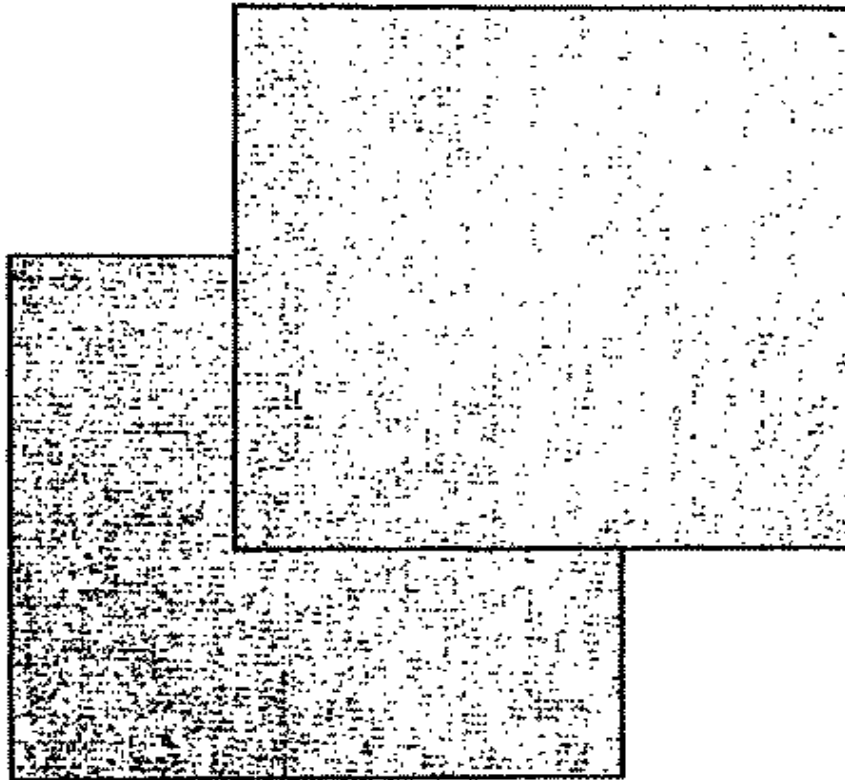
3- تركيبة الشركة السايبرناتية

يحتاج هذا المخلوق - الشركة السايبرناتية - للتمكن من العيش في غابة الشركات إلى أجزاء عديدة تعمل مع بعضها بما يشبه عمل مكونات المخلوق الحي للبقاء يقظاً متحزراً باستمرار. وهنا تواجه الإدارة مسألة البت في الطرق الكفيلة بتعظيم كفاءة عمل الشركة. ويلجأ البعض إلى التركيز على الأجزاء المكونة للكل والعمل على تعظيم كفاءة عمل كل جزء على أمل الحصول على تعظيم عمل الكل. إلا إن بيئة الشركة السايبرناتية التي تتسم بسرعة التغيير ويتشابك الوحدات مع بعضها تجعل هذه الفلسفة غير قابلة للتطبيق وغير مضمونة النتائج والأفضل إن ينظر إلى تعظيم عمل الكل أولاً ومن ثم ينظر إلى كل جزء من الأجزاء.

وبالرغم من إن الأساس في عمليات الشركة السايبرناتية هو الترابط والتكامل بين الوحدات، إلا إن عوامل التفكير موجودة ضمناً وكثيرة. وإذا تركت كل دائرة لوحدها وإمكاناتها وأهدافها الخاصة فانه سرعان ما ينتشر عدم التوافق بين طرق أداء العمليات وطرق استخدام الأتمتة لتصبح عائقاً أمام أي محاولة للربط والتكامل مستقبلاً. لذا يجب اختيار المزيج الملائم من أساليب التصميم المبنية على النظرة من الأعلى إلى الأسفل والأساليب المبنية على أساس النظرة من الأسفل إلى الأعلى فلكل ميزته.

ويجب إن نتذكر إن مبدأ الشركة السايبرناتية لا ينطبق بالضرورة على الشركات العملاقة فقط. فيمكن استعمال نفس المبدأ بنفس الكفاءة أو أكثر على شركة من حجم متوسط أو صغير.

ويبقى السؤال المحير بالنسبة للشركات القائمة هل تقوم بإعادة هندستها أم تبدأ بإنشاء وحدات جديدة مبنية أساساً على مبادئ السايبرناتية؟



الفصل الثالث

Cyber Marketing

التسويق الإلكتروني

- ♦ مقدمة
- ♦ النقاد الإلكتروني
- ♦ تغير الاتجاهات في التسويق

مقدمة

يباع في أمريكا وحدها ما يقارب من مائة مليار دولار من البضائع عن طريق قنوات التسويق المباشر مثل الكتالوجات والتسويق عن طريق الهاتف وغيرها . وعندما يصل استعمال شبكات الانترنت إلى مرحلة النضج فإن التسويق عن طريق الشبكة سيكون أكثر متعة من التسوق عن طريق الكتالوجات لما تقدمه الشبكة من تنوع في المحلات والمنتجات واشتمال وسائل العرض على مقتطفات من الفيديو والموسيقى والتصاميم الفنية لا يمكن للمطبوعات الورقية القيام بها. أسواق الشبكة

تحتوي الأسواق التجارية في الشبكة على إعلانات تفاعلية انيه وعلى معلومات يتم تحديثها باستمرار. ومن أجل الاستفادة من طاقات الانترنت يلزم الكثير من المهارات الجديدة التي تفتقد إليها وسائل الإعلانات التقليدية، فهي تتيح المجال للعملاء التداوي والجدد للفوض في بحور من المعلومات لتحليلها واكتشاف ما يلائم منها والتفاعل الفوري معها بأسلوب ممتع ومفيد. وقد تطور لدى المعننين نوع من آداب الاستعمال بحيث لا يتم حضور المواد الإعلانية ضمن الحقائق والمعلومات الوصفية للمنتج بل يتم ربط الإعلان بالمادة عن طريق أيقونات يتم اختيارها من قبل المستعمل حين يشاء ولا تفرض عليه فرضاً.

وارضاء للراغبين في التسوق عبر نوافذ المحلات فإن الانترنت تعرض مثل هذا النوع من التسوق تاركة الخيار للمتخرج لاختيار النوع الذي يرغب في الإطسلاع على تفاصيله بنقرة من فأرة الحاسب، وإذا اعجبه ما يرى فما عليه إلا أن يطلب الشراء بنقرة على الخانة المخصصة لإصدار أمر الشراء وإعطاء المعلومات عن بطاقة الائتمان أو رقم الحساب واسم البنك ليتم الدفع فوراً ويتم شحن البضاعة للعنوان . ويتم هذه العمليات من أي مكان في العالم.

ويستخدم هذا الأسلوب أيضا في عمل الحجوزات للطيران أو الإقامة في الفنادق أو استئجار سيارة أو غير ذلك من الخدمات . وإجمالاً نجد الانترنت تقدم للمشتري سوقاً عالمياً يختار منه مع توفير الإمكانيات له لمقارنة الأسعار واختيار

أقلها تكلفة. وهي تقدم للبائع الفرصة لعرض منتجاته على نطاق عالمي ويتكفلة زهيدة وتمكنه من الوصول إلى النوعية التي يحددها من العملاء.

النقد الإلكتروني

يوجد على الانترنت أماكن وأشياء كثيرة يمكن شراؤها ومن أجل إتمام هذه الخدمة يلزم مالا إلكترونيا. وكما توجد خدمة للبريد الإلكتروني على الانترنت كذلك توجد خدمة النقد الإلكتروني وقريبا ستصبح هذه الطريقة هي المعيار فسي المعاملات التجارية وسيجري النقد الإلكتروني عبر الحدود متجولا فسي مختلف أنحاء العالم . وهذا يتطلب حماية محكمة ونظم تشفير قوية للتأكد من شرعية واعتمادية المعاملات مع الاحتفاظ بالسرية فيما يتعلق بالمرسل.

يوجد حاليا ثلاثة أنواع من الوسائل للدفع إلكترونيا:

1. بطاقات الائتمان

يلزم لاستخدام البطاقة إن لا يستعمل رقم البطاقة دون حماية، ومعظم الوسائل المتوفرة تقوم بتشفير هذا الرقم . وقد تم اتفاق بين فيزا ومايكروسوفت على تطوير نظام للدفع بالبطاقات على أمل أن تصبح الطريقة المعيارية للدفع ، وعلى نفس الخطى، اتفقت ماستر كارد مع نت سكيب لعمل نظام مشابه. وسينتشر استخدام هذه الطريقة نظرا لتعود العملاء على استعمالها ، إلا إن هناك بعض السلبيات مثل وجود المبلغ المسموح به بواسطة البطاقة، وهي غير مناسبة تماما لبيئة الانترنت التي تشجع التفاعل بين شخص وشخص ، واهم من ذلك إن رسوم استخدامها يمكن أن تكون أعلى من غيرها من الوسائل .

2. البطاقات الذكية

حجم البطاقة مساو تقريبا لحجم بطاقة الائتمان ويوجد عليها معالج صغير يخزن عليه مبلغ من المال ومن ثم تستعمل البطاقة عند الشراء فيتم خصم المبلغ من الرصيد على البطاقة ويسجل لحساب البائع في البنك. تكلف البطاقة الذكية أكثر من البطاقة العادية ولكن معالجة المعاملات الناشئة عنها أقل كلفة. ويمكن لحامل البطاقة أن يكون لديه قارئ للبطاقة مرتبط بالبنك بواسطة الهاتف ويقوم بملا البطاقة بالنقود من البنك دون الحاجة للذهاب للبنك .

في عام 1995 م فتح أول بنك للانترنت خدماته باستخدام بطاقات فيزا الذكية التي يمكن تعبئة النقد فيها في أكثر من 200,000 موقع فيزا / صراف آلي في أكثر من 83 بلد . وعند استخدام البطاقة يجب استعمال رقم سري للتعريف وذلك للحماية

من سوء الاستعمال . ولعل أهم سلبيات البطاقة الذكية أنه في حالة ضياعها فكأنك أضعت محفظة نقودك .

3. الدفع من خلال الحاسوب

أكثر وسائل الدفع الإلكتروني ملاءمة هي الدفع من خلال شاشة الحاسوب بنقرة من الفأرة أو أحد مفاتيح لوحة الحاسوب . وفي المثال التالي توضيح للعملية: وجد سامر أثناء التسوق على الانترنت شيئاً يرغب في شرائه ، فاستفسر عنه بنقرة من الفأرة ووجد إن السعر 20 دولاراً .

من خلال الحاسوب الشخصي يرسل سامر إلى بنك الانترنت أمراً مشفراً بواسطة مفتاح خاص (كأنه التوقيع) لدفع المبلغ. يتحقق البنك الرسالة وقيمة المبلغ ويتأكد من وجود مبلغ كاف ومن مطابقة المفتاح . يرسل البنك رسالة مشفرة تحسوي على الموافقة على صرف مبلغ 20 دولار إلى حاسوب سامر الذي يقوم بسدوره بتحويل الرسالة الإلكترونيه إلى عنوان المحل الإلكتروني الذي يشتري منه حيث يقوم المحل الإلكتروني بالتعرف على شفرة البنك ويأمر بشحن البضاعة إلى سامر . ويحول رسالة بنك الانترنت إلى بنكه الخاص الذي يتصل إلكترونياً ببنك سامر ليحول المبلغ لبنك المحل . ويتم ذلك كله بنقرة فأرة الحاسوب وبتكلفة لا تكاد تذكر وتتم العملية خلال ثوان معدودة.

ويشتمل نظام الدفع الإلكتروني على حماية تامة للمعلومات فلا يعرف أي من البنكين ما الذي تم شراؤه وبالتالي يصعب عمل ملفات عن العملاء وطرق صرفهم وأسرار معاملاتهم وهي بذلك تمتاز عن استخدام الشيكات التي تحتسوي على كثير من المعلومات الخصوصية للإنسان.

صفحات الوب

يوجد لدى معظم الشركات مواقع تحتوي على صفحات خاصة بها على الشبكة العالمية مرتبطة مع حجم هائل من معلومات التسويق. وهذه الظاهرة تنتشر بسرعة هائلة بمعدل موقع جديد على الشبكة كل دقيقة ،، وهذا يعني توجه كبير نحو أسلوب جديد من التسويق يختلف تماماً عن الطرق التقليدية . وللموقع عنوان يظهر على جميع مطبوعات الشركة ومنتجاتها وبطاقات العمل وغير ذلك من وسائل الدعاية والإعلان . ومن الجدير بالذكر أن مجرد وجود موقع على الشبكة لا يعني بالضرورة أن الناس سوف يزورون هذا الموقع أثناء

تجولهم على الانترنت وأنه ليس بالضرورة حتى إذا زار الناس هذا الموقع إن يؤدي إلى

إيراد للشركة ، لذا يجب التخطيط السليم لما يتم عرضه في الموقع وكيفية تحويل زوار الموقع إلى عملاء فعليين أو عملاء للمستقبل.

وتعتبر نماذج طلبات الشراء من أهم المعلومات المفيد وضعها على موقع الويب التي تمكن المهتمين من الحصول على تفاصيل عن المنتجات لا تتوفر من خلال التسويق عن طريق الكتالوجات والبريد. ويمكن للمستعمل استخدام برامج خاصة مهمتها التفتيش عن المنتجات التي يريدها وعن احسن الأسعار وعين طرق الدفع الإلكترونية.

تغير الاتجاهات في التسويق

تعددت الشركات وخاصة الكبيرة منها على إتباع قوالب ونماذج معينة فسي أساليب التسويق ، وعندما يحصل تغيير في هذه النماذج يكون لزاما على الاداره والفنيين التخلص من تقاليد كثيرة من الماضي. وقد أحدثت وسائل التسويق السابرناتني تغييرا جذريا لم يشهده قطاع التسويق منذ فترة طويلة . لقد أتاحت السبل لشركات صغيرة من التفوق في المناورة على الشركات الكبيرة التي تجد صعوبة في التكيف . ومن أمثلة التغييرات التي حصلت في التسويق:

- 1- التحول من التسويق الجماهيري إلى التسويق الفردي الخاص:

منذ بداية الخمسينيات بدأ التسويق الجماهيري يحدث أثره في المجتمع عن طريق الإعلانات المتلفزة، المجمعات التجارية، التصنيع بالجملة، والاستهلاك بالجملة . وقد أنقذت الشركات الكبيرة مبالغ طائلة على الإعلانات الموجهة للجماهير العريضة وحققت أرباحا طائلة وأصبح من الصعب على الشركات الصغيرة منافستها . ومع انتشار الشبكات الالكترونية وسهولة الوصول إلى الانترنت حصل تغير في التصنيع والتسويق، فمن أنواع ثابتة من المنتجات تعرض في الكتالوجات وتنتج بأعداد كبيرة وبقليل من التنوع إلى منتجات مصنعة حسب رضى وأذواق المستهلكين حياتها قصيرة نسبيا ولكنها منتجات تتوفر عليها المعلومات تصميائية كثيرة وقابلة للتغيير والتعديل باستمرار لتحقيق رضى المستهلكين.

- 2- التحول من الارتباط بالماركة التجارية إلى التنوع في المنتجات:

كانت فلسفة الشركات المصنعة تقضي بخلق نوع من الانتماء من قبل المستهلك إلى ماركة تجارية معينة تسعى جاهدة لجعلها الوحيدة المستخدمة في مكان ما دون منافس. ومثال ذلك خلق صورة عن طريق الدعاية والإعلان تربط بين المنتج والماركة. ففي الماضي كانت علامة أي بي أم تعادل كمبيوتر و علامة نيدو تعادل الحليب، إلا أن المستهلك في عصر السابرناتني أصبح واعيا على

تعدد المنتجات وتوسع الاختيارات المتاحة واصبح يتخذ قراراته بناء على المعلومات والمواصفات الفعلية للمنتج وليس على أساس الماركة التجارية وهذا ما أتاحتها الانترنت للمستهلك عن طريق تمكينه من الإطلاع على المواصفات ومقارنة قدراتها وأسعارها مما أدى إلى زيادة النمو لبعض المنتجات التي تنتج بكميات ليست كبيرة وتهدف للوصول إلى فئة محددة من المستهلكين في جميع أنحاء العالم.

3. التحول من أسلوب تلقي المعلومات إلى أسلوب الحوار:

اعتمدت أساليب التسويق في الماضي على فرض المعلومات على المستهلك من خلال وسائل الإعلام الجماهيرية . إلا أن مستهلك العصر المايبرناتي لم يعد يقبل أن يكون أسيرا لمعلومات تفرض من طرف المنتج أو للمسوق وصار يتطلب مواصفات معينة ومعلومات أكثر فتحول التسويق إلى أسلوب الحوار بين المنتج والمستهلك وهذا ما سهلت الانترنت الحصول عليه وما جعل عملية التسويق تركز على أهمية الحصول على فائدة من عرض منتجاتها على صفحات الوب حيث أن هدفها ليس العرض بحد ذاته وإنما الحصول على مردود يتمثل في أمر شراء أو طلب معلومات عن المنتجات.

4. تحرير وسائل الإعلام على الانترنت من سيطرة المعلنين:

كثيرا ما نسمع من هيئات التسويق والإعلان نفهم لأي تأثير للمعلنين على المحتويات والمواضيع التي تطرح في الصحافة أو التلفزيون . إلا أنه كثيرا ما توعد الشركات إلى المحررين بأنها سوف لا تستخدم وسائلهم أذعاباتها إذا ما نشروا مواد قد تضر بسمعة الشركة أو منتجاتها. إن الأمر مختلف على الانترنت التي من طبيعتها إتاحة الفرصة لأي شخص أو هيئة للتعبير عن رأيها والتي تتيح الفرصة للتجمعات المهنية أو جمعيات البيئة أو غيرها للرد والتعليق والتصحيح لأي معلومات تنشر على الانترنت. إنها ميدان للمناقشة لا يمكن السيطرة عليه.

5 . تطور برامج خدمة الشبكة (web servers)

من أجل الوصول إلى الكم الهائل من المعلومات المتوفرة على شبكة الانترنت تم تطوير برامج خاصة لتسهيل الاستفادة من الخدمات التي يمكن الحصول عليها من الشبكة ومن أهم الأعمال التي تؤديها هذه البرامج :

- تحضير قائمة بالمواضيع مثل كاتالوجات عن المنتجات ، الإعلانات الجديدة ، الخواص الإضافية، قوائم الأسعار، أجوبة على الأسئلة الكثيرة المتردد ، ملاحظات المستخدمين واقتراحاتهم .

- التمكين من إجراء تحد يثات على محتويات مواقع الويب مثل أدلة التعديل والصيانة ، إرشادات لحل المشاكل المتوقعة، سواد المحاضرات والتدريب وعرض البيانات.

- التحكم بعناية الوصول إلى المعلومات واستخدامها ، فقد تحدد مجموعات خاصة فقط للدخول إلى الموقع أو يحدد ثمن لاستخدام البيانات في الموقع.

- تمكين المشتركين من الاتصال مع بعضهم البعض ومناقشة مواضيع تهمهم وتشكيل ما يشبه النوادي داخل الشبكة.

6 . استخدام قواعد البيانات لأغراض التسويق

يهدف استخدام قواعد البيانات إلى تجزئة السوق واستخدام المعلومات لمساعدة عمليات التسويق الهادف الموجه إلى العملاء كل مجموعة حسب احتياجاتها ورغباتها . كما تمكن قواعد البيانات من تحليل سلوك المستهلكين الحاليين وتصنيفهم حسب البضائع والخدمات التي يستعملونها ومتابعة للتغيرات في سلوكهم لتوجيه جهود التسويق لتحقيق رغباتهم. كما تمكن من استخراج إحصائيات عن مدى ارتباط العملاء بالمنتجات ودراسة الحالات التي يلاحظ فيها نقص الطلب أو عزوف للعملاء عن بعض المنتجات والخدمات التي كانوا يشترونها أو يستخدمونها ، فقد أصبحت مهمة المحافظة على قاعدة العملاء والمحافظة على ولائهم للمنتج من أهم أهداف التسويق إضافة إلى تشجيع العملاء على إيداء ملاحظاتهم وتقييمهم للمنتجات والخدمات.

7. بيع الإعلانات على مواقع الوب (web site)

عندما تأخذ شركة ما موقعا على الوب فإن حجز الاسم وتسجيله وتجهيز المعلومات في الموقع بالشكل المفيد والجذاب يجذب زوار الانترنت إلى الموقع. وكلما زاد عدد الزوار كلما أصبح بإمكان الشركة أن تبيع لشركات أخرى إمكانية ربط معلوماتها من خلال موقع الوب بتخصيص زر خاص بألوان جذابة باسم الشركة المعلنة لإتاحة المجال للزوار بقراءه واحدة الإطلاع على المعلومات الخاصة المرتبطة بهذا الزر . أي أنه يمكن ربط موقع شركة بمواقع شركات أخرى إما حسب اتفاق وتعامم مشترك أو بدفع أجرة مقابل مثل هذه الخدمة . إن هذا النوع من لخدمه قد قلب مفهوم الإعلانات التقليدية رأسا على عقب. فعندما تعلن شركة في صحيفة مثلا فإنها تقوم بدفع أجرة الإعلان مقنما دون معرفة أكيدة بمدى أهمية نشر الإعلان في استقطاب الزبائن و دون أن تتأكد من أن قارئ الصحيفة يقرأ الإعلان فعلا. أما في حالة الصحف الإلكترونية فإنه يمكن معرفة عدد الذين اطلعوا على الإعلان من خلال برامج خاصة تتابع الذين يختارون الزر الخاص بالإعلان وبالتالي أصبحت تكاليف الإعلان تعتمد على ضمان الصحيفة الإلكترونية بأخذ أجرة تتناسب مع عدد المطلعين على الإعلان فقط . وهكذا نجد عصر السابيرناتيه يوفر أنواعا جديدة من وسائل إيصال المعلومات وتوجيه طرق التسويق لتلائم اهتمامات الأفراد .

الخلاصة

رأينا في هذا الفصل شرحا للتسويق الإلكتروني وأثار العصر الإلكتروني على وسائل التسويق والعملاء ، وفيما يلي أهم الطرق التي يستخدم فيها :

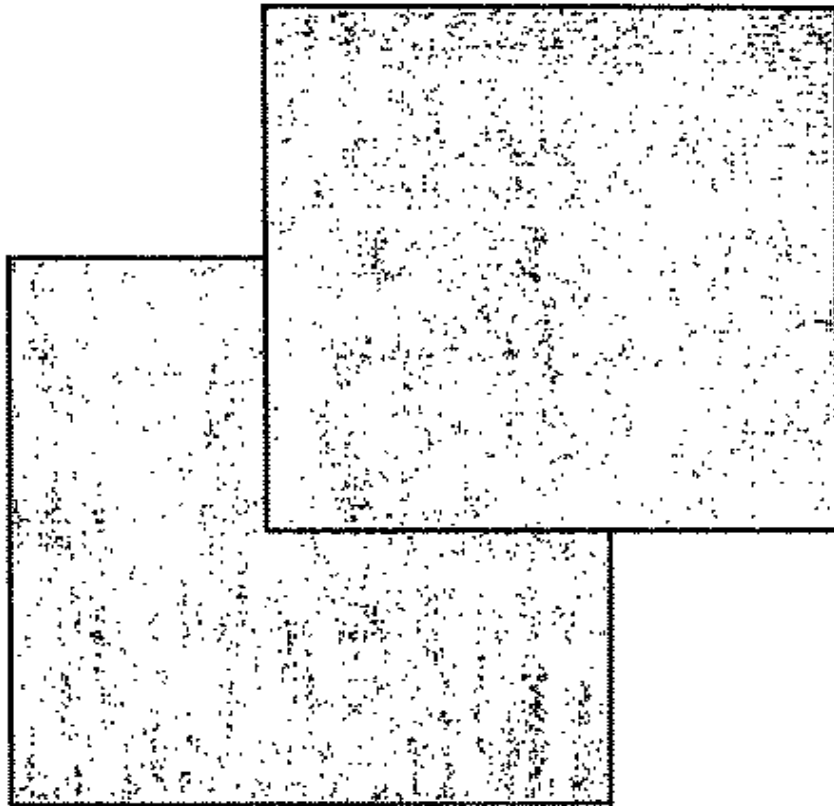
- ♦ توفير إمكانية البيع إعلانيا وتشجيع الشراء العفوي عن طريق تسهيل عملية طلب البضاعة ودفع قيمتها إلكترونيا .
- ♦ زيادة القدرة على استقطاب الزبائن المحتملين عن طريق أخذ موقع على الشبكة واغناء المعلومات فيها ووسائل عرضها لتشجيع القارئ على الاهتمام بمعرفة المزيد عن المنتجات والخدمات .
- ♦ تمكين الشركة من ممارسة التسويق الموجه للأفراد والمجموعات الخاصة .
- ♦ توسيع قاعدة وسائل الدعاية والإعلان واستخدام خصائص الانترنت فسي توفير القدرة على تعديل الإعلانات بسهولة لتعكس دائما التطور في منتجات الشركة.
- ♦ توفير القدرة على تعديل قوائم الأسعار بسرعة لمواجهة أي منافسة عند اللزوم .
- ♦ توفير القدرة على تلقي أوامر الطلب ومعالجتها إلكترونيا .
- ♦ التمكن من البقاء على اتصال دائم بالعملاء وتزويدهم بكل ما هو جديد مسن خلال موقع الشركة على الانترنت.
- ♦ الاستفادة من اللوحات الإعلانية على الانترنت.
- ♦ تدعيم فرق البيع وجعل معلومات المنتجات متوفرة لهم لعرضها للعملاء أينما كانوا عن طريق الانترنت.
- ♦ تقوية العلاقة مع الصحافة عن طريق تزويدها بالمعلومات بواسطة البريد الإلكتروني واللوحات الإعلانية من خلال الانترنت .
- ♦ تدعيم المنتج عن طريق توفير المعلومات الفنية التي تهم العملاء سواء مسن خلال موقع الشركة أو من خلال نشرات الأخبار إلكترونية أو المؤتمرات المرئية وتشجيع الحوار مع المستعملين .
- ♦ الاستفادة من التغذية المعلوماتية المرتردة من: زوار مواقع الويب، العملاء، فرق البيع، جماعات المستعملين، والنوادي المتخصصة .

الفصل الرابع

Cybercorp Organization Structure

البنية التنظيمية للشركات السايبرناتية

- مقدمة
- مسار الترخيم
- الافتراضية



البنية التنظيمية للشركات السيبرناتية

مقدمة

أحدثت السيبرناتية تغييرات جذرية في نمط الاتصالات بين الوحدات التنظيمية داخل الشركات ، فقد أتاحت المجال لظهور أنواع عديدة من العمليات التي تؤدي نتائج أفضل ، ولكنها في نفس الوقت أدت إلى زيادة في صعوبة إدارة العمليات لكثرة وتنوع الخيارات التي أصبحت متوفرة أمام متخذ القرارات ، من هنا أصبح لزاما إيجاد بنية تنظيمية للشركة قادرة على إدارة هذه التعقيدات والتعامل معها ، فالشركة تواجه تقنية متغيرة بتوجب التأقلم معها. وبالإضافة إلى ذلك تجد نفسها أمام نظريات وآراء جديدة عن الطرق الأفضل لتنظيم القوى البشرية داخل الشركة.

وللخروج من خضم الفوضى المحتملة أصبح من الضروري التفكير بطرق جديدة لبناء الشركة السيبرناتية عن طريق النظر إليها من اعتبار قيمة الحدث أو الإجراء وتتبع مساره منذ البداية إلى النهاية وقد أطلق على هذه لنظرية مصطلح "مسار القيمة: Value Stream".⁹

ويمكن تصور الشركة على أنها مجموعة من مسارات القيمة بحيث يمكن فحص كل من هذه المسارات من حيث :

- ♦ كيف يمكن تعميلها وتعظيم أدائها ؟
- ♦ كيف يمكنها استخدام المجال السيبري؟
- ♦ هل يجب إعادة بناء المسار من جديد؟
- ♦ ما هي المسارات ذات الأهمية الاستراتيجية ؟
- ♦ أي مسارات القيمة يمكن أن تعمل بمبدأ الافتراضية الغير حسية؟

مسار القيمة VALUE STREAM

مسار القيمة عبارة عن مجموعة من النشاطات تصل من طرف لأخر ولها هدف واضح يبرر وجودها يتمثل في تسليم خدمة أو منتج إلى عميل أو مستخدم . وقد يكون العميل خارج نطاق الشركة أو مستعملا لمسار القيمة داخل الشركة. وهي مبنية على افتراض أن :

1. العميل أو المستخدم لديه متطلبات ورغبات محددة
 2. مسار القيمة يتألف من نشاطات ومهام مخصصة لإرضاء هذه الرغبات
 3. يمكن قياس مدى تحقيق المسارات لأهدافها.
- إن مسار القيمة داخل الشركة يتوافق مع السلوك الطبيعي في العمل. وإذا فكرنا بالشركة السايبرناوية كالكائن الحي في الغابة الدائم اليقظة ، فإنه يمكن التفكير بمسار القيمة وكأنه كائن حي ضمن الكائن الحي الأكبر مصمم ليتفاعل مع العملاء ولتلبية احتياجاتهم بأفضل صورة ممكنة.
- وفي معظم الشركات التقليدية نجد أن مسارات القيمة غير محددة وغير مسماة وليس عليها إشراف أو رقابة لان الشركة مبنية على أساس التقسيم الوظيفي الرأسي، كما نجد أن نشاطات العمل مجزأة بين عدة دوائر وتنظيمات وظيفية وبالتالي يكون أداء عملها بطيئا وغير منتظم . إن تقنيات العصر الحالي تسمح بتوليف وتركيب العمل بدلا من تجزئته . وهناك أمثلة كثيرة تبين قدرة فرق مسار القيمة على تحقيق نتائج أفضل بعشرات الأضعاف من التركيبات الهرمية التقليدية . وعلى سبيل المثال استطاعت بعض شركات الهاتف تخفيض الوقت ا اللازم للاستجابة لطلب عميل في تركيب دائرة جديدة من عدة أشهر إلى عدة أيام . واستطاعت شركة هارلي ديفيدسون تخفيض الوقت اللازم لصناعة هياكل الدراجات النارية من اثنين وسبعين يوما إلى يومين باستخدام مبدأ مسار القيمة.
- مُسال : إذا حضر أحد العملاء إلى بنك وطلب استصدار شيك مصدق . يمكننا تصور الخدمة المقدمة للعميل في بنك يتبع الأسلوب التقليدي للخدمات (الحالة الأولى) وفي بنك آخر يعامل خدمة العملاء على أنها أحد مسارات القيمة الاستراتيجية (الحالة الثانية) .

الحالة الأولى

- 1- يعين العميل نموذجاً خاصاً لطلب شيك مصدق ويقدمه إلى التلر
- 2- يقوم التلر بإدخال المعلومات من النموذج على شاشة الشيكات المصدقة ويتولى الحاسوب عمل التدقيقات اللازمة أوتوماتيكياً ويعطي رسالة إلى التلر بأن لدى العميل الرصيد الكافي لإصدار الشيك . ويطبع على ظهر النموذج إشعاراً بالموافقة.
- 3- يرسل النموذج إلى قسم طباعة الشيكات حيث يتم إدخال شيك غير مستعمل وإدخال الاسم والقيمة وطباعة الشيك.
- 4- يرسل الشيك للمراجعة إلى المراقب حيث يوقع على النموذج بإتمام المراجعة
- 5- يرسل الشيك إلى الموظف المخول بالتوقيع ومن ثم يعاد إلى التلر
- 6- يسلم التلر الشيك للعميل.

الحالة الثانية

- 1- يتوجه العميل إلى موظف خدمات العملاء ويطلب إصدار شيك مصدق
- 2- يتولى الموظف إدخال المعلومات على شاشة إصدار الشيكات
- 3- يقوم الحاسوب بالتكثيق وإعطاء إشعار بالموافقة ويصدر نسخة من النموذج على الطباعة لدى الموظف ويسلم النسخة للعميل لتوقيعها
- 4- ومن ثم يصدر الحاسوب أمراً بطباعة الشيك ويسلمه للعميل.

تكامل العمليات

باستخدام أسلوب مسار القيمة يتم عادة تجميع عدة أعمال قسي نفس المسار ويتطلب ذلك من فريق المسار أن يكون قادراً على تنفيذ مسار القيمة بكامله فلا توجد صفوف انتظار ولا تمرير للمعاملة من دائرة إلى أخرى . وبالطبع يجب أن يكون الفريق مدرباً على جميع العمليات وأن يعطى الصلاحية لتنفيذها . وفي دراسة لبعض مصانع جلال موتورز وجد أن هناك حوالي 183 تصنيفاً للوظائف بينما عندما أنشئ مصنع جديد في كاليفورنيا باستخدام أسلوب مسار القيمة تم عمل 4 تصنيفات للوظائف وتدريب العاملين على القدرة على أداء أكثر من مهمة واحدة. ومن مزايا أسلوب مسار القيمة أنه يجعل القرار متوطاً بمن يقدم الخدمة فهو الأكثر إطلاعاً على تفاصيلها ومتطلباتها ويتم تجنب تمرير

المعاملات من مكان لآخر بحجة إعادة التدقيق مما يكلف كثيرا ويضيع وقتا يمكن توفيره فوجب أن يتم التدقيق كلما أمكن في النقطة التي يحصل فيها الحدث حيث يصبح تصحيح الخطأ إن وجد أكثر سهولة.

أمثلة عن مسارات القيمة

كثير من الشركات الكبيرة تشتمل على العديد من مسارات القيمة وعلى مسيل المثال تم تحديد 18 مسار رئيسي في شركة آي بي ام وتحديد 14 مساراً في شركة زيبروكس وتمتعة مسارات في شركة دايو كميكل . وبالطبع قد تختلف شركة عن أخرى في بعض المسارات فبينما تحتاج شركة تأمين إلى مسار للقيمة خاص بمعالجات المطالبات التأمين نجد أن شركة طيران تحتاج إلى مسار للقيمة خاص بصيانة الطائرات عالمياً.

وفي الشكل التالي نموذج من مسارات القيمة التي توجد عادة في معظم الشركات، كما يوضح بداية ونهاية كل مسار . وتنقسم مسارات القيمة من حيث النشاطات التي تمثلها إلى ثلاثة أنواع: نشاطات استراتيجية، نشاطات رئيسية، ونشاطات مساندة.

نموذج من مسارات القيمة في الكثير من الشركات

نوع المسار	نهاية المسار	بداية المسار	مسار القيمة
استراتيجي	خطة عمل	دراسة احتياجات السوق	تحديد أهداف الشركة
استراتيجي	استخدام أحدث التقنيات	دراسة المتوفر من التقنية	تحديد أهداف لتقنية
رئيسي	الحصول على طلبية	الاتصال مع عميل محتمل	استقطاب العملاء
رئيسي	تسليم الطلبية	استلام الطلبية	إجاز طلبات العملاء
رئيسي	تقديم الخدمة	استفسار عميل	خدمات العملاء
رئيسي	شحن المنتج	شراء المواد الخام	اصنوع المنتجات
رئيسي	نموذج للتجارب	فكرة جديدة	البحوث
رئيسي	الاتصال مع عميل	إعلانات	التسويق
مساعدة	رفع قيمة للمشروعات	قرار بالشراء	المشتريات
مساعدة	إسلاح الممثل	التالي عن ممثل	صيانة المنتجات
مساعدة	تطبيق النظام	فكرة نظام	تطوير نظم المعلومات
مساعدة	عقد توظيف	إعلان وظائف شاغرة	تطوير القوى البشرية
مساعدة	استخدام النظام	تحديد المتطلبات	تطوير قواعد معلومات تسويقية
مساعدة	استخدام التصويبات	طلب تصويبات بتكيفية	الإدارة المالية

[Source: Adapted from James Martin, *Cybercorp: The New Business Revolution*, Amacom, NY, 1996, p. 88]

تنظيم الشركة

هذا وقد أصبح الكثيرون يتكلمون عن التنظيمات الغير هرمية خاصة بعد أن حلت النظم المعلوماتية محل معظم مهمات الإدارة المتوسطة وأصبحت المسافة بين قاعدة الهرم وقمته أقصر بكثير مما كانت عليه في السابق. إلا أن التصرفات والقرارات في كثير من الشركات لا يزال هرميا . فالإدارة العليا تحدد اتجاه الشركة وتبين الرؤية الاستراتيجية وتصمم وتنظم المشاريع وتقوم بالرقابة المالية على جميع مستويات النشاطات وتشارك جميع وحدات وأقسام الشركة في شبكة واحدة للمعلومات. بينما نجد أنه في حالة مسارات القيمة فإن كل مسار يحتاج إلى شخص مسؤول . كما يحتاج كل مسار إلى ميزانية خاصة مبنية على عمليات المسار وليس على أساس الدائرة أو المهمة الوظيفية وتعطى المكافآت على أساس أداء المسار وحيث أمكن على أساس تقييم العملاء لهذا الأداء، ومن المنطقي في ظل هذا التنظيم أن تربط المكافآت برضى عملاء مسار القيمة، وقد يكون العميل شخصا أو شركة خارج المؤسسة وقد يكون أحد أقسام أو موظفي الشركة.

يجب أن يتمتع فريق مسار القيمة - كما في الكائن الحي في الغابة - بحواس دائمة اليقظة والتأهب لاقتناص الفرص ورد الفعل الفوري واتخاذ القرار بالسرعة المطلوبة وفي الزمان والمكان المناسب . ونظرا للحجم الهائل من البيانات التي يضطر فريق المسار للتعامل معها وتسهيل عملية اتخاذ القرارات من قبل الإدارات العليا فإنه يلزم استخدام أحدث التقنيات في عرض البيانات بالوسائل المرئية وبشكل يعكس البيئة السريعة التغير للتمكن من إدراك تشكيلاتها والتفاعل معها فوراً.

استفادة فرق مسارات القيمة من الشبكة

أن الاستغلال الجيد للقدرات والإمكانيات المتوفرة على كل من الانترنت الداخلية والانترنت العالمية له آثار هامة على الفرق التي تشكل لكل مسار من مسارات القيمة ومن هذه الفوائد:

• يمكن للفريق التفاعل مع العملاء أيا كان توأجهم مباشرة وباستمرار والاستجابة لطلباتهم بشكل فوري

- ♦ يمكن للفريق أن يكفي ذاتيا نظرا لقدرته على الوصول إلى جميع المعلومات التي يحتاجها من خلال الشبكة
- ♦ يمكن أن يكون الفريق صغيرا وسريع الحركة نظرا لتوفر معظم المعرفة والتقنية التي يحتاجها على الشبكة
- ♦ يمكن أن يكون أعضاء الفريق متواجدين في أماكن جغرافية متباعدة ومتصلين مع بعضهم من خلال الانترنت
- ♦ يمكن استخدام نظم الذكاء الصناعي وتطبيقاتها لتدعيم قدرات الفريق
- ♦ يمكن استخدام عمليات افتراضية وصمالة من بلدان مختلفة ووصل خبرات عديدة من منظمات مختلفة

المسار الاستراتيجي

في معظم الحالات تجد واحدا أو ربما اثنين من مسارات القيمة ذو أهمية فائقة وله أثر كبير على الوضع التنافسي للشركة وتسمى مثل هذه المسارات بمسارات القيمة الاستراتيجية ، وهي التي توفر للشركة قدرات فريدة متميزة تمكثها من التحرك بسرعة أفضل من منافسيها. وهذا يطرح تساؤلا في غاية الأهمية على الإدارة العليا: أين نركز الجهود؟ والجواب هو وجوب التركيز وبشدة على مسار القيمة الذي يعطي الشركة أقوى تميز تنافسي وتحويله إلى قدرة يصعب على المنافسين مجاراتها أو اللحاق بها. ومن الأمثلة الناجحة في الشركات الأمريكية يذكر في هذا المجال تجربة Wal-Mart التي ابتدأت من محل تجاري في جنوب الولايات المتحدة إلى أن أصبحت أكبر شركة في العالم في مجال مبيعات التجزئة (Retail) . وبالطبع كما في جميع حالات النجاح الباهرة تتضافر عدة عوامل للمساعدة في تحقيق الأهداف التي مضت الشركات بعزم وتصميم على تحقيقها . وفي حالة وول مارت كان العامل الرئيسي للنجاح هو التصميم على إيصال البضاعة إلى الرفوف في محلات البيع بسعر أقل من أي منافس . ولتحقيق هذا الهدف أصبح ضبط المخزون والرقابة على مستوى حجم البضاعة المعروض على الرفوف ومتابعة تغذيتها فور البيع هو المسار الاستراتيجي للشركة. ومن أجل ذلك اتبعت سياسة المشتريات بالجملة بحد أدنى من التكلفة وتوزيع البضاعة على المحلات في الوقت الملائم وبالكميات الملائمة بتم ربط

صناديق النقد وقائمة الخطوط العمودية مع جهاز حاسوب مركزي بحيث تصل المعلومات عن المبيعات فوراً ويتم تحديد أنواع البضائع التي يجب تغذية الرفوف بها أولاً بأول . وعليه تبنت الشركة تغيير مفهوم المستودع التقليدي الذي يحتوي على مخزون من البضاعة يتم منه الشحن دورياً إلى المحلات إلى مفهوم المستودع الافتراضي بحيث تشتري البضاعة بالجملة ويتم توزيعها حسب احتياجات كل محل دون أن تمكث البضاعة في المستودع وهذا بالتالي خفف من تكلفة المستودعات وأعطى الشركة قدرة إضافية على المنافسة في الأسعار . وقد استثمرت الشركة في شبكة كبيرة من الحاسبات ووسائل الاتصالات ومكنت الشركة من قلب مفهوم التوزيع فبدلاً من أن ينطلق الموزع من المستودع محملاً ببضاعته ليذهب إلى محل البيع ويفتش الرفوف لمعرفة ماذا يحتاجه المحل من البضاعة (التي قد لا تكون متوفرة معه في ذلك الوقت) أصبح المفهوم الجديد (معتمداً على شبكة الاتصالات التي تربط محل البيع مع مركز الشركة) يعطى المشتري القدرة على تحديد ما يحتاجه، فعندما تقف سيارة الشحن القائمة من المستودع يكون معروفاً بالضبط ما الذي يحتاجه المحل ويتم إنزال البضاعة ووضعها على الرفوف المناسبة. وعلى نفس المنوال ربطت وول مارت نفسها مع شبكة الاتصالات والحاسوب للموردين لها بحيث يتم توريد ما تحتاجه في المكان والزمان الملائمين.

ومتى تمكنت الإدارة من تحديد معيار القيمة الاستراتيجي فإن مركز القوة المساعد هو التميز في الإمكانيات التقنية للمساعدة والتي تصبح بعد ذاتها عاملاً تنافسياً يقتضي أن تبقى خطوة إلى الأمام عن المنافسين ويتطلب ذلك تطوير تقنية غاية في التعقيد . وفي العادة فإن البرمجيات التي تساعد على تحقيق أفضل المواقع التنافسية لا توجد جاهزة على الرف وإنما يجب تطويرها خصيصاً لتحقيق هذه الأهداف . وأصبح بناء النظم المؤتمتة التي تعطي الشركة القوة التنافسية الفريدة هو أهم نشاط تقوم به دوائر التقنية ونظم المعلومات داخل الشركة وأصبح لزاماً التعاون الوثيق بين المسؤولين عن مسار القيمة الاستراتيجية وبين دائرة نظم التقنية لأن التأكد من أداء النظم للدور المرسوم لها يتطلب إبداعاً ومعرفة كاملة بطبيعة العمل والميزة التنافسية التي تسعى المؤسسة

إلى تحقيقها . وفي بعض حالات النجاح الباهرة نجد أن نفس الشخص الذي يقود نظم التقنية هو الذي يقود فريق مسار القيمة الاستراتيجي .
 إن المحافظة على المواقع المتفوق التنافسي للشركة ليس سهلا ويقتضي استخدام جميع خواص المايبرنتية من اليقظة والتمكن من الرد الفوري والاستثمار في التقنية والتدريب الخ فقد أتاحت الانترنت الفرصة للمبدعين (الذين لا يملكون من المقومات المالية والبشرية ما يمكنهم من المنافسة الكاملة للشركات ذات الجذور الراسخة في العمل) للمنافسة في جزء من مجال عمل شركة ناجحة مثلا وخصوصا بتوجيه الجهود إلى ذلك النشاط العالي الربحية من ضمن أعمال الشركة، وهو ما يطلق عليه Cream Skimming ومثل هذه الاحتمالات تجعل الشركة دائمة الحذر ومستعدة لتغيير أهدافها ووسائلها التكتيكية لمواجهة هذه الاحتمالات .

تحديد الأهداف للمسار الاستراتيجي

نجد في تاريخ نشوء وتطور الشركات الكبرى أن بعضا منها قد بلغت القمة عن طريق وضع هدف يتضمن حدا كبيرا من المغامرة وقامرت بكل استثماراتها في سبيل تحقيق هذا الهدف ، فإذا نجحت في تحقيق الهدف تكون قد حققت مسبقا لا يضاهاى من قبل المنافسين ، وإن فشلت فعلى الشركة أو المشروع والاستثمارات فيه السلام . ومن أمثلة المشاريع التي اتبع فيها هذا الأسلوب ما قامت به شركة أي بي أم حين قامت ببدء مشروع بقيادة تي جي واتسون لبناء جهاز الكمبيوتر IBM 360 ليحل محل كل الأنواع الأخرى من أجهزة أي بي أم في عام 1964 .
 وقد بلغت تكاليف بنائه مبلغا خياليا مخيفا وصل إلى ضعف قيمة المبيعات السنوية لشركة أي بي أم في ذلك الوقت . كما إن تطوير نظام التشغيل لهذا الجهاز أصبح كابوسا ووصلت الشركة إلى وقت وجدت فيه صعوبة في دفع رواتب الموظفين، وقد كلف تطوير نظام التشغيل هذا أكثر مما كلف بناء مشروع القنبلة الذرية أثناء الحرب العالمية الثانية . (لا أن المشروع نجح في النهاية وأصبح نظام IBM 360 أكثر الاجهزة شعبية ووضع المعيار لصناعة الأجهزة وساعد في إيصال أي بي أم إلى المركز الذي تتبناه بين شركات الكمبيوتر .
 وفي المقابل هناك مشاريع كلفت الكثير الكثير في نفس الشركة مثل مشروع نظام

المستقبل عام 1970 ومشروع فورت توكس عام 1980 التي فشلت وتم التخلي عنها تماما.

إن المشاريع ذات الأهداف الطموحة المغامرة ليس من الضروري أن تكون مخيفة وبحجم مشروع أي بي أم ، ولكن يجب إن يكون الهدف محددا قايلا للتحقيق من خلال العمل الشاق، قادرا على تحفيز العاملين ومتحمسا لقدراتهم، وقادرا على استقطاب جميع العاملين فيه من حوله وخالقا فيهم الولاء والالتزام . يجب أن يكون الهدف بسيطا سهل الفهم وواضحا ومثيرا ومحددا . فلا يصح أن نقول أن هدف البنك مثلا هو "تحسين مستوى خدمة العملاء في البنك" وإنما يجب تقديم الخدمة للعميل بحيث لا تزيد فترة الانتظار عن دقيقة واحدة" . فنرى هنا التحديد والبساطة والوضوح والتحدى والإثارة. وفي مصنع لإنتاج نوع من المنتجات يتوقع عادة أن تكون نسبة منها غير صالحة وفي بعض الصناعات يكون من المقبول أن تكون نسبة الغير موافق للمواصفات في حدود واحد من كل ألف. فإذا أراد المصنع أن يضع هدفا فلا يصلح أن يوضع بصيغة "تحسين عملية التصنيع والرقابة على الجودة" وإنما يكون بصيغة "تحسين عملية التصنيع والرقابة على الجودة ليصبح احتمال إنتاج بضاعة غير مطابقة للمواصفات لا تتعدى واحد من مليون".

فريق المسار الاستراتيجي

من الصعب أن تجد القدرات والإمكانات التي تدعم مسار القيمة الاستراتيجي متوفرة في دائرة واحدة أو ضمن قطاع وظيفي واحد، فهي موجودة عادة في أي شركة كجزء من طبيعة عمل أناس كثيرين في الشركة وليست هناك وظيفة أو موظف معين يجمع هذه القدرات. وبالتالي لا يوجد عادة مسؤول معين تقع هذه الطاقات الاستراتيجية تحت إشرافه. ومن أجل استغلال هذه القدرات وتطويرها تجد الشركة التقليدية إن عليها توزيع الاستثمار على عدة دوائر وقطاعات وظيفية مما يصعب تمييزه ونقله بالتالي في تطوير هذه القدرات لتعطي الشركة مركزا تنافسيا رائدا.

في حين أنه عند الخروج من عقدة التنظيم الهيكلي الوظيفي وتبني أسس مسارات القيمة يكون بالإمكان تحديد المسار الاستراتيجي وتحديد الفريق المسؤول عن هذا المسار وتحديد المشرف عليه وتدعيمه بكل ما يحتاج من الوسائل التي يتطلبها

عصر السائرناتية من تقنيات متقدمة وتشجيع للأفكار الجديدة والتجارب والبحوث والحرص الدائم على الإبداع وتطوير القدرات وتحسين أدائها مستفيدين من المعلومات الهائلة المتوفرة على الانترنت. وبذلك تصبح فرق معارات القيمة رواقد تزود الإدارة العليا بالأفكار المفيدة والاختراعات التي تبقى الشركة في موقع متقدم على منافسيها.

♦ وفي الخلاصة على الشركة السياحية أن تفتش عن معار القيمة الذي يعطيها فرصة تنافسية مميزة وأن تترك أن مثل هذا المعيار الاستراتيجي يلزمه توفر الصفات والخصائص التالية:

- ♦ الحاجة إلى إعادة بناء جذرية
- ♦ الحاجة إلى وقت وصبر ومثابرة لتطويرها
- ♦ الحاجة إلى استثمارات كبيرة
- ♦ الحاجة إلى خلق قدرات تقنية متطورة من كمبيوتر وشبكات اتصال
- ♦ الحاجة إلى برمجيات متخصصة وفريدة
- ♦ العمل على تشجيع التدريب والبحث والإبداع
- ♦ تنسيق الجهود بين المشرفين على إدارة العمل وبين المشرفين على قطاع التقنية
- ♦ وضع فرق المعارات الاستراتيجية تحت إشراف وإدارة مسؤول على مستوى عال في الإدارة
- ♦ الاستعانة بوجهة نظر خارجية عن الشركة إضافة إلى الأفكار مسن داخل الشركة

الافتراضية Virtuality

مر معنا في الفصول السابقة ذكر مصطلح الافتراضية بمعنى أن الشيء يبدو وكأن له وجود ويستعمل على أنه موجود ولكنه في الواقع غير موجود بالمعنى التقليدي . وأقرب مثال لهذا المعنى نجده في ذاكرة الحاسوب فتقول أن هذا الحاسوب لديه ذاكرة افتراضية 128 ميجابايت بينما لو فتحنا الصندوق ونظرنا إلى شريحة الذاكرة memory chip نجد سعتها 16 ميجابايت فقط فكيف ذلك ! أن الحاسوب يظهر وكأن له ذاكرة كبيرة لأنه يستخدم نظاماً ينقل محتويات الذاكرة الحقيقية الصغيرة بسرعة هائلة إلى قرص التخزين ويستعيدها إلى الذاكرة عند الحاجة فتظهر الذاكرة بأكبر من سعتها الحقيقية. وبالمثل فإن الشركة قد تظهر وكأنها تمتلك وسائل وطاقات تستخدمها وكأنها تملكها ولكنها في الحقيقة امتلاكاً افتراضياً وليس محسوساً. ويستخدم هذا المبدأ في تنفيذ العمليات واستخدام القوى البشرية في أماكن مختلفة من العالم.

تنظيم العمل

استطاعت بعض الشركات المبرمجة استغلال مبدأ الافتراضية في عملياتها مما أدى إلى زيادة مطردة في نموها لأنها تستعمل موارد في عملياتها متوفرة لدى الآخرين بطريقة تخفف تكاليف الإنتاج حيث يصعب أحياناً توفير هذه الموارد في الوقت اللازم وبالتكلفة المعقولة . ولتوضيح آثار استعمال مبدأ الافتراضية سننظر إلى مقارنة بين مصنع للسيارات GM ومصنع لسيارات تويوتا في عام 1987م .

المجال	GM	TOYOTA
1. تصنيع قطع السيارة	معظمها تصنع داخليا	معظمها يصنع خارجيا حسب عقود مع الشركة
2. عدد الموظفين في قسم عمليات مشتريات للقطع	6000 موظف	337 موظف
3. عدد السيارات المنتجة في المصنع	ضعف عدد السيارات المنتجة في مصنع تويوتا	-----
4. خرائط تصاميم للقطع	تجهز داخليا وترسل إلى الموردين للقطع	تجهز من قبل الموردين أنفسهم حيث هم أصحاب الخبرة
5. القطع الموجودة في المستودعات بغية الاستعمال في التصنيع	تكفي لمدة 14 يوم رغم ان معظمها يصنع داخليا	تكفي لمدة ساعتين وتجسد باستمرار من قبل الموردين على مبدأ تزويد البضاعة إلى خط العمل راسا

[Source: Adapted from James Martin, *Cybercorp: The New Business Revolution*, Amacom, NY, 1996, p.116]

مكان العمل الافتراضي Virtual Offices

لقد أعطى مبدأ المكتب الافتراضي للشركات المبتدئة مرونة كبيرة في توظيف ذوي المهارات النادرة ، حيث يمكن للموظفين العمل من مدن مختلفة عن طريق ارتباطهم بشبكة إلكترونية . فالبائع ليس بحاجة إلى مكتب في فرع الشركة لا يتواجد فيه فعليا أكثر من يوم في الأسبوع وإنما يحتاج إلى حاسوب محمول ومودم للاتصال وبالتالي يمكنه تحضير عرض للعميل في مكتب العميل يربط الحاسوب لديه مع مركز الكمبيوتر في شركته وللحصول على جميع المعلومات اللازمة لتجهيز العرض والأسعار فيوفر الوقت اللازم للتنقل بين العملاء ومقر الشركة ، ويكون على حوار متصل مع العميل ليتأكد من تلبية احتياجاته. وبالطبع من هذا المبدأ أتبع بعض الشركات أسلوب التعاقد مع بائعين يعملون من بيوتهم دون الحاجة لتوفير مكاتب لهم.

وعلى نفس المبدأ حصل تغيير في مواقع أخرى تنظيمية في الشركة فعلى مستوى مجالس الإدارة مثلا يفترض تقليديا أن يجتمع الأعضاء وجها لوجه . ونظرا لتوسع نطاق العمل على المستوى العالمي فقد أصبح من الصعب جمع الأعضاء في مكان واحد. وباستخدام التقنية أصبحت مثل هذه الاجتماعات تعقد على مبدأ الافتراضية حيث يمكنهم الاجتماع عن طريق المؤتمرات الفيديوية أو عن طريق المنتديات الفكرية من خلال الانترنت ، مما ساعد في التمكن من عقد ندوات واجتماعات أكثر ، وقلل كثيرا من تكاليف السفر ووفر في الوقت الثمين لهؤلاء الأعضاء. لذا يطلق على هذا الأسلوب مصطلح مجلس الإدارة الافتراضي Virtual Board . وبالمثل يتم تطبيق نفس المبدأ على الباحثين حيث لا ضرورة لتواجدهم تحت سقف مبنى واحد. وينطبق ذلك على تطوير نظم البرمجيات وعلى الصناعات وكثير من العمليات في أي شركة. وبالطبع يجب دائما الانتباه إلى ضرورة المحافظة على السرية والرقابة وخاصة في حالات المسار الاستراتيجي ، وعلى ضرورة خلق التميز التنافسي داخل الشركة والمحافظة عليه بأقصى درجات الحرص والسرية . وفي الخلاصة فإن هناك بعض النشاطات التي يتوجب بقاؤها داخل الشركة والبعض الآخر الذي يكون من الأفضل عمله خارج الشركة.

النشاطات التي يستحسن عملها خارج الشركة

يستحسن ذلك في حالة:

- ♦ وجود شريك في تنفيذ العمل يساعد على حسن الإنجاز وتخفيض التكلفة ومرعة الاستجابة .
- ♦ وجود شريك يساعد على زيادة فرص النجاح في المبيعات
- ♦ الحاجة لتنفيذ عمليات في بلاد بعيدة ذات حضارة وعادات مختلفة
- ♦ الحاجة إلى قدرات خاصة مساندة مثل قدرة الشريك على الحصول على تمويل حكومي أو خارجي
- ♦ الحاجة إلى موارد بشرية وفنية مكلفة جدا وتستخدم لوقت قصير
- ♦ الصعوبة والتعقيد بحيث يصبح عمله داخليا مغامرة غير مضمونة
- ♦ كون العائد على الاستثمار منخفضا في حالة التنفيذ داخليا

النشاطات التي يجب عملها داخليا

يستحسن ذلك في حالة النشاطات التي :

- ♦ تجعل الشركة متميزة عن غيرها وتقوي مركزها التنافسي
- ♦ تمثل معيار قيمة استراتيجي بحاجة إلى رقابة داخلية
- ♦ تمثل قدرات أساسية تحتاج الشركة لتطويرها باستمرار
- ♦ يمكن تنفيذها بسرعة وبكلفة قليلة داخليا
- ♦ تحتاج إلى تكامل معقد مع نشاطات أخرى داخلية
- ♦ تحتاج إلى تفاعل مباشر مع عملاء الشركة
- ♦ تحتاج إلى رقابة داخلية عالية
- ♦ يكون العائد على الاستثمار عاليا

الفصل الخامس

Cybercorp Ecosystem

النظم الاقتصادية في عصر المعلوماتية

- ◆ مقدمة
- ◆ أهمية تقنية المعلومات في عصر المعلوماتية
- ◆ تكاليف التفكير الغير متطور
- ◆ عندما تصاب الشركة بالجنون
- ◆ بيئة العمل في الشركة المعلوماتية
- ◆ الحاجة إلى النظم المستمر

النظم الاقتصادية في عصر السابرناتية

مقدمة

يتألف النظام الاقتصادي الجديد من مجموعة من الشركات السابرناتية التي تتعامل وتتفاعل مع بعضها ومع البيئة المحيطة بها. ويمكن أن يستلوح حجم العمل في بعض الشركات من شركة صغيرة إلى شركة كبيرة جدا. فمحل بيع الزهور مثلا في ظل النظام الاقتصادي السابرناتي يمكن وصله مع خدمات بيع الزهور عالميا بحيث يطلب شخص في السعودية إرسال باقة زهور تسلم إلى منزل في أمريكا بنفس السهولة فيما لو كان التسليم داخليا ، ويمكن لمحل الزهور أيضا أن يكون موصولا مع مزرعة للزهور عملياتها مؤتمتة ، مع جنائتي في نفس المدينة، مع المطاعم ، الفنادق، المستشفيات ومع منظمات إقامة الحفلات والمناسبات.

في عصر الاقتصاد السابرناتي الذي يتميز بسرعة الاستجابة والحذر والاتصالات الافتراضية والتحالفات الديناميكية فإن الشركات تحاول أن تتحالف معا وتتمو معا "بدلا" من التنافس. أن بعض أنواع التنافس قد تكون مدمرة لقطاع الصناعة بأكمله وليس لشركة واحدة فقط، ففي بداية التسعينات مرت شركات خطوط الطيران في أمريكا بمرحلة تنافس مريرة ناتجة عن قوانين تعويم أسعار الرحلات ومن ظهور نظم الحجز الإلكترونية المتطورة . وبلغت خسائر شركات الطيران في مجموعها حوالي 13 بليون دولار أي ما يعادل مجموع أرباح هذه الشركات منذ إنشائها . وقد تكون مثل هذه السياسات الافتتاحية عالميا مدمرة بشكل خاص للشركات المدعومة من الدولة ويتوقع حصول مجازر جراء التنافس والافتتاح في قطاعات للخدمات مثل الكهرباء والتلفونات وغيرها.

ولسوء الحظ فإن كثيرا من المدراء لا يزالون يفكرون بنفس الطريقة القديمة في العمل ويهتمون بالتنافس على أساس المنتج ضمن قطاع الصناعة مما يؤدي إلى حرب أسعار تؤدي إلى انخفاض الأرباح . وذلك يؤدي بالتالي إلى محاولة

تخفيف التكلفة بتسريح الموظفين وخفض المصاريف، مما قد يؤدي مؤقتاً إلى استعادة الربحية ، ولكنه في النهاية يؤدي البنية التحتية للشركة ويضعف معنوية العاملين وثقتهم . و ما لم يتم تبني سياسات جديدة فإن التنافس يعود من جديد ويؤدي إلى نفس النتائج الضارة بالجميع .

ومن أجل أن تحافظ أي شركة على هامش ربحية جيد يجب أن تجعل نفسها مميزة عن غيرها. وقد ينشأ التميز عن التفوق في نوع من المهارات أو التفوق في خدمة العملاء أو من مزيج من عوامل التفوق والتميز ، وفي بعض الأحيان يكون التميز محفوظاً عن طريق حق اختراع تسجله الشركة وخاصة في الصناعات مثل صناعة الأدوية وترداد إمكانيات التميز في عصر المعلوماتية من القدرة على الإبداع وعلى لعب دور قيادي في النظام الاقتصادي السايبرناتي.

في مجال صناعة شرائح الذاكرة كانت إنتل Intel في الطليعة وكان الإنتاج مربحاً إلى أن دخلت في منافسة حادة مع اليابان وجنوب شرق آسيا حيث تحطمت الأسعار والأرباح. إلا أنها عادت بعد سنة 1991 لتصبح أكثر الشركات ربحية في العالم نتيجة تميزها في إنتاج المعالجات للحاسبات وصرف مبالغ طائلة لحماية التميز وجعل عملية نسخها شديدة الصعوبة مما جعل إمكانية التنافس معها في هذا المجال مكلفة جداً ، بالإضافة إلى ذلك طبقت مبدأ النظام الاقتصادي السايبرناتي بعدم الاعتماد على منافسة الشركات الأخرى في المنتج وإنما بعمل تحالفات مع هذه الشركات فتجدها تتعاون وتزود جميع منتجي الحاسبات بمعالجها الشهير فترى كثيراً من الحاسبات مكتوب عليها Intel Inside . وهكذا حافظت شركة إنتل على دورها القيادي في عصر النظام الاقتصادي السايبرناتي. وبالمثل حصلت شركة ميكروسوفت على دور قيادي في هذا النظام عن طريق نظم التشغيل وبرمجيات المكاتب وأصبح النظام السايبرناتي يعتمد على هذه المنتجات ، كما حافظت على أسعار متدنية نسبياً لتحقيق حجم هائل من المبيعات والسيطرة على السوق وتخويف المنافسين من الدخول إلى هذا الميدان . وفي الواقع أنه حين تبدأ الإدارة العليا في التفكير على مستوى النظام الاقتصادي السايبرناتي وليس على مستوى القطاع الواحد من الصناعة فإنها تستطيع لعسب دور أكبر وتحقيق عائد أكبر على الاستثمارات .

ولاشك أن وجود التنافس ضروري ، فهو الذي يبقى جميع الشركات على درجه كبيرة من الحذر والتأهب وإدامة المراجعة لعملياتها وإزالة للشحوم للتنسي تتركز على أعضائها. أن عصر المايورناتية لا يقضي على التنافس ولكنه يغير أسلوب التنافس ويحوّله من تنافس مدمر على أسعار المنتجات إلى تنافس في الخدمات وفي التميز فيما تقدمه. أن عصر المايورناتية والإلكترونيات والشبكات غير مفهوم التنافس القديم ودفع في اتجاه التحالفات بين المتنافسين فبينما تكون شركتان مثلا متنافستان بحدّة في مشروع أو منتج معين تجدهما متعاونتان فسي مشروع أو منتج آخر وبدل أن يدوس كل منهم على أقدام الآخرين في الزحمام تجد البعض يقف على أكتاف البعض الآخر لإيجاد منتج جديد أو تنفيذ مشروع مشترك يستفيد منه الجميع، ويصبح كل طرف فيه أقوى وأقدر . لقد أصبح المفتاح الرئيسي للنجاح يعتمد على الاختراع والإبداع والتطوير المستمر وتنمية العلاقات والتحالفات بين المشاركين في الاقتصاد المايورناتي والتركيز على النظام الاقتصادي ككل بدلا من التركيز على القطاع الواحد فقط . وفيما يلي بعض التغيرات في التوجهات الناتجة عن مثل هذه الفلسفة :

المجال	التركيز على القطاع الواحد	التركيز على النظام الاقتصادي الشامل
المنافسة	منتج مقابل منتج شركة في مواجهة شركة أخرى	لعب دور القيادة والسيطرة ضمن النظام للتميز ضمن الشركات المكونة للنظام
الارتباط مع	الموردين ، العملاء، الموزعين	شركات متنوعة ضمن النظام
مقاييس الأداء	المبيعات والربح مقارنة بالشركات الأخرى في نفس المجال	قدرة الشركة على خلق التحالفات والتعاون مع الشركات الأخرى - الدور الذي تلعبه ضمن هذه التحالفات
التطور والنمو	الاهتمام بمدى نمو الشركة ذاتها	الاهتمام بمدى نمو النظام ككل وموقع الشركة ضمن هذا النظام
الوحدة الرئيسية لاتخاذ القرارات	الشركة	تجمع المشاركين في النظام

أهمية تقنية المعلومات في عصر المايورناتية

في بيئة الشركة المايورناتية التي تتصف بالتغير السريع وبالاهتمام بالمعرفة، تكون القدرة على التكيف هي المفتاح الرئيسي لبوابة النجاح. أن حرية الوصول إلى المعلومات والأدوات والوسائل اللازمة لمعالجة المعلومات يساعد في زيادة القدرة على التكيف. كما أن البرمجيات التي تصمم آخذة احتمال التغير المستمر في بيئة التطبيقات تساعد أيضا في زيادة القدرة على التكيف.

أن الشركة المايورناتية تفرض تحولا في طريقة عمل دوائر تقنية المعلومات عن الطريقة التقليدية وفيما يلي بعض مظاهر التغير الضروري :

1. على إدارة تقنية المعلومات تركيز الاهتمام على خلق قيمة متميزة للشركة وأفضل وسيلة لتحقيق ذلك هو العمل المستمر على تحسين أداء مسار القيمة الاستراتيجية للشركة.
2. على مصممي نظم تقنية المعلومات تفهم مسارات القيمة والوسائل التي يمكن أن تساهم بها التقنية في إعادة تشكيل مسارات القيمة للمحافظة على تميز الشركة واستمرار تطورها
3. على دائرة تقنية المعلومات تقديم الدعم والمساعدة للمستخدمين للانترنت وعلى بناء الانترنت داخلية على غرار نفس القواعد والأسس وباستخدام نفس الوسائل والبرمجيات المستخدمة في الانترنت .
4. تصميم الدارة المرية ووسائل الحماية على الحاسبات بطريقة مهنية مدروسة وحسب إجراءات محددة
5. تخصيص مسؤول لمساعدة المستخدمين للشبكات على الوصول إلى ما يحتاجون من موارد ومعلومات
6. توفير الوسائل التي تساعد على تطوير النظم التطبيقية بسرعة واستخدام الوسائل المؤتمنة قدر الإمكان والمعتمدة على أدوات في البرمجة قادرة على إجراء التغييرات بسرعة عند اللزوم
7. توجيه العاملين في مجالات تصميم النظم المعقدة بحيث يمكن إعادة هيكلتها بسرعة عند اللزوم

8. توفير الوسائل والتوجيهات وعمل التدريب اللازم لضمان الاستفادة القصوى من موارد المعرفة المتوفرة بما فيها الانترنت وخلق البنية التحتية للمعارف بحيث تتمكن الشركة من توفير المعلومات وتوزيعها وتسهيل الوصول إليها لجميع العاملين لتحقيق التطور والتقدم والتمكن من التكيف فسي مواجهة العوامل المتغيرة في البيئة
9. تحتاج دائرة تقنية المعلومات إلى تفهم جيد لجميع العناصر التي تتكون منها الشركة المعلوماتية
10. تنظيم دائرة تقنية المعلومات بحيث يختص قسم منها في تأمين التقاهم والتواصل بين الإدارة العامة والفنيين والقسم الثاني للفنيين المتخصصين في الاجهزه والبرمجيات وشبكات الاتصالات .

تكاليف التفكير الغير مطور

Cost Of Obsolete Thinking

قليل من المسؤولين في الإدارات العليا يهتمون بحساب تكلفة حالة التفكير المتجمد ، بل والقليل منهم من يعترف بوجود هذه المشكلة رغم أنها تحيط بنا من كل جانب . لقد أصبح أثر التفكير المتجمد أكثر خطورة في جو الصراع والتنافس في ظل العصر المايورناتي.

وأهم مظاهر التفكير المتجمد في الإدارة تتجلى في مقاومة التغيير وإيجاد التبريرات للدفاع عن الوضع القائم ، وهذا النوع من التفكير سرعان ما ينتشر في صفوف الإدارة الدنيا وسرعان ما يسود مبدأ إخفاء المشاكل وإسماع الرؤساء ما يحبون سماعه وبذا تتضخم المشاكل ويفاجأ الجميع بكارثة لم تكن في الحسبان. ويستخدم أصحاب هذا النوع من التفكير الأمثال الشعبية لتبرير المواقف بأسلوب فكاهي . وتجد شبيها كبيرا بين هذه الأمثال في مختلف الثقافات. وفيما يلي بعضا من الحالات:

♦ عدم الاعتراف بفائدة التشاور والمناقشة للأمور مع ذوي الخبرة في داخل المؤسسة أو خارجها على مبدأ المثل :

"صاحب المال أدرى بماله" ، "أهل مكة أدرى بشعابها"

"Boss Knows Best"

التردد في المراجعة والتأمل والتفكير في النتائج والتخوف من المجهول وبالتالي ترك الأمور على ما هي عليه مادامت تعبير بدون مشاكل طساهرة على مبدأ المثل:

"خلي المركب ماشي"

"Don't Rock the Boat"

♦ عدم تشجيع النقد الدارة الظهر للمشاكل وكان شيئا لم يكن على مبدأ المثل:

"ما شفت شي، ما سمعت شي ، ما في شي"

"No hear, No see"

♦ مقاومة رياح التغيير والتشبث بالماضي المجرب بعيدا عن مخاطر عدم التأكد

من نتائج التغيير كما في المثل :

" اللي صلح لغيرك يصلح لك " ، "دع الأمور على أعتها"

" If it aint broken , don,t fix it "

حجب وإخفاء حالات الفشل والترويج لحالات النجاح بحجة التحلي بالتساؤل بدل التشاؤم مثل:

"ننظر إلى نصف الكأس الممتلئ"

" Don't look at the empty half "

إن هذا الجو من التفكير يخلق روحا من عسك المبالاة ويحد من البحث والاستكشاف والتبصر ويؤدي إلى طريق قد ينتهي بالكوارث خاصة في عصر يتميز بسرعة التغيير وشراسة المنافسة ويقتضي وجوب الحذر واليقظة الدائمة. وأفضل مثال على ما يؤدي إليه هذا التفكير هو ما حصل في بنك بيرنج أحد أقدم البنوك التجارية البريطانية التي أفلست نتيجة أعمال موظف لدى البنك ترك وصول ويجول دون رقيب والقصة كما يلي:

"ك نيلسون موظف عمره 25 سنة لا يحمل شهادة جامعية ، رفض طلبه لأخذ رخصة متاجرة أوراق مالية في لندن ، عينه البنك مضاربا رئيسيا في سنغافورة بالرغم من عدم توفر الخبرة لديه في المضاربة والاستثمارات في الحالات الكبيرة المعقدة . وبالإضافة إلى هذا العمل عهد إليه بتشغيل النظام المركزي وترك بذلك ليكون مسؤولا عن المراقبة والتحكم في عمليات المضاربة التي يقوم بها .

تقد حقق نيلسون حسب السجلات ربحا من العمليات التي قام بها مقداره 15 مليون دولار عام 1993 ومبلغ 50 مليون دولار في عام 1994 م وأصبح بذلك نجما في عالم إدارة الاستثمارات وذاع صيته ، فعهد إليه استثمار الحسابات الكبيرة لعملاء البنك .

قام السيد نيلسون باصتباره المسؤول الوحيد عن نظام التشغيل باستخدام الحساب الخاص "حساب الفروقات" وهو حساب يفتح عادة للمضاربين توضع فيه المبالغ المعقدة من عمليات لم تستكمل لسبب من الأسباب أو لوجود خطأ بانتظار اكتشاف مصدره وفي العادة يتم تصفية هذا الحساب في نهاية كل يوم ، ولكن السيد نيلسون ترك هذا الحساب مفتوحا وصار يسجل فيه خسائر عمليات الاستثمار التي يقوم بها . ففي عام 1993 عندما أظهر حساب أرباح العملات مبلغ 15 مليون دولار كان حساب الفروقات يظهر عجزا قدره 30 مليون دولار (أي

خسارة 15 مليون) وفي عام 1994 حين أظهر أرباحا بمبلغ 50 مليون دولار كان العجز في حساب الفروقات 80 مليون دولار (أي خسارة 30 مليون دولار) وكان السيد نيلسون بعد السنة الأولى يتوقع أن يقوم البنك بفصله نتيجة لصافي خسائر عملياته ، إلا أنه فوجئ بمكافأة قدرها 208 آلاف دولار ، حيث أن الإدارة لم تتنبه إلى حساب الفروقات ونظرت إلى حساب الأرباح فقط وبدلا من الفصل أصبح يعتبر قلته زمانه.

وكانت الإدارة تتوي إعطائه مكافأة 720 ألف دولار عن نتائج عام 1994م لولا أن وصل إلى إدارة البنك إنذار من مراقب السوق المالي في سنغافورة يطالب البنك بتسديد عجز قدره 74 مليون دولار . وعند استفسار البنك من نيلسون لم يستطع تبرير الأمر وحاول المغامرة باستثمار مبالغ أكبر ليتمكن من تسديد العجز مما زاد الخسائر. وفي يوم في عام 1995 هرب السيد نيلسون من سنغافورة واضطر البنك في لندن لتحويل 1.3 بليون دولار لتغطية الخسائر والضمانات على الاستثمارات . وكان هذا المبلغ أكبر من موجودات البنك مما أدى إلى تحطيمه كما ظهر في التقرير الذي أصدره البنك عن سوء الإدارة واتعدام الرقابة.

لم يكن السيد نيلسون مجرما بطبعه ، وإنما كان شابا مغامرا ترك دون رقوب يتصرف بأموال العملاء ، وهو لم يسرق شيئا وإنما كان كطفل وضع في محل لبيع الحلوى دون رقوب. وعندما اطلع المختصون بنظم المعلومات على التقرير لم يصدقوا ما حصل واعتبروا تصرفات الإدارة بأنها أكبر المهالل الإدارية البشعة في التاريخ ، حيث أن أبسط قواعد الرقابة على عمليات الكمبيوتر كان بإمكانها تفادي ما حصل . إن مخالفة أبسط قواعد الأمان والرقابة قد سمحت بوضع الثعلب في بيت الدجاج فحصل ما حصل.

عندما تصاب الشركة بالوهن والجنون

When Corporations Go Crazy

للشركة شخصية متميزة ومنفصلة عن شخصيات الموظفين فيها ، فيمكن أن تصاب الشركة بمرض نفسي حتى لو كان الموظفون فيها بحالة نفسية جيدة كأفراد. وهذا ليس غريبا في تصرفات الجماعات ، فتجد تصرفات للجماعات في الإضرابات والمظاهرات لا يمكن تصورها ، مثل القيام بعمليات تخريب واتلاف للممتلكات في حين أن أي فرد في هذه التجمعات لا يمكن أن يتصور أحد احتمال قيامه بمثل هذه الأعمال كفرد يفكر من تلقاء ذاته. إن التجمع يتصرف كمخلوق له نفسيته الخاصة المختلفة عن نسيات الأفراد كما يقول الفيلسوف الألماني فريدريك نيتشه "إن حالات التصرف الجلونية نادرة لدى الأفراد ، ولكنها متوقعة بكثرة لدى الجماعات في الحفلات والتجمعات العامة". ويمكن إطلاق نفس تسميات الأمراض النفسية التي تصيب الأفراد على الأمراض التي تصيب الشركات ومن مظاهر هذه الأمراض:

جنون الشك والارتياب Paranoia

في هذه الحالة يتفشى الخوف في جميع أنحاء الشركة ، فيشيع الموظفون أن بيئة العمل عدائية وأن من يمكن الوثوق بهم قلائل ، وفي مثل هذه الحالة يصبح أداء العمل على أقل مستوى و تصبح الشركة على حافة الانهيار. وقد حصلت مثل هذه الحالات في عدة شركات نذكر منها على سبيل المثال ما حصل في شركة جنرال موتورز لصناعة السيارات في أمريكا : عندما بدأ الإقبال على شراء السيارات الأجنبية الصغيرة يتزايد بشكل كبير يهدد مصانع السيارات في أمريكا ، دب الذعر في شركة جنرال موتورز على جميع المستويات تخوفا من عدم التأكد والاطمئنان على مستقبلهم في العمل.

اقترح رؤساء الأقسام المختلفة في الشركة تطوير سيارات صغيرة لمنافسة السيارات الأجنبية ، إلا أن الإدارة العليا كانت لديها أفكار مختلفة واعتبرت هذه الاقتراحات نوعا من التمرد وردت على ذلك بإحكام قبضة الإدارة المركزية على الأقسام وتحديد صلاحيات رؤساء الأقسام وكلما حاولت الأقسام معارضة التغيير

كلما أحكمت الإدارة المركزية قبضتها على الأمور . وقد أدى ذلك إلى انقصار جو الشك والريبة والتنافس وعدم الثقة بين الأقسام فتجد دوائر المالية والمحاسبة تتآمر على أقسام التصنيع والتصميم والتسويق وبالعكس . وبسرعة انتقل تأثير هذا الجو على المنتج نفسه لدرجة أنه ما بين عام 1978 إلى عام 1982 اضطرت جنرال موتورز إلى استدعاء 70% من السيارات المباعة إلى ورشة الإصلاح لاكتشاف عيوب في إنتاج هذه السيارات.

إن التردد في تنفيذ إجراءات التغيير وإطالة مدة الفترة الانتقالية من النظام القديم إلى النظام الجديد تؤدي إلى تقشي هذا النوع من المرض فسي الشركة . فعندما تبدأ الشركة بإعادة تنظيم نفسها، يتوقع الموظفون أنه بعد إنسهاء عملية الهندرة (Reengineering) سيكون هناك تخفيض في عدد مدراء الأقسام وسيتم إلغاء بعض الدوائر والاستغناء عن عدد كبير من الموظفين ، وسيتم تغيير في طبيعة الأعمال التي يقوم بها الموظفون وستضاف إليهم مهمات جديدة غير معتادين عليها . وهذا النوع من التفكير يؤدي إلى حالة نفسية مدمرة إذا لم تعالج الأمور بشكل سليم وبسرعة. والحقيقة المستمدة من تجارب الهندرة تؤكد القول بأنه " يمكن التعايش مع الطريقة القديمة في العمل ، كما يمكن التعايش مع الطريقة الجديدة ، إلا إن الفترة الانتقالية هي الفترة القاتلة." لذا يجب على الإدارة أخذ مشاعر الموظفين بعين الاعتبار ومساعدتهم في التأقلم مع الوضع الجديد بأقل ضرر ممكن .

Management Terrorism

الإرهاب الإداري

كثيرا ما تساهم الإدارة في بعض الشركات أثناء عملية التغيير بصب الزيت على نار الشكوك والريبة لدى الموظفين . فتصبح تصرفات المسؤولين عن التغيير متطرفة . ومن أجل دفع عملية التغيير تصدر عنهم تصريحات وتصرفات تأخذ مظهر القوة والإرهاب للموظفين . فتجد من يصرح مثلا " يجب نسف التركيبة الحالية للشركة"، " يجب على المسؤول عن التغيير أن تتوفر له الصلاحية والموقع التنظيمي ليكون قادرا على تكسير الأرجل ، " سيتم وضع عدد كبير من الموظفين على الاستبداد وإن يتمكنوا من إيجاد وظيفة أخرى". هذا الجو من الإرهاب يؤدي إلى تقاوم الأمور . وعليه يجب أن يكون المسؤولون عن التغيير أكثر حساسية نحو شعور الموظفين ومساعدتهم على

التعايش مع التغيير وإعادة تدريبهم للتلاوم مع البيئة الجديدة والتمكن من إيجاد فرص أخرى للعمل.

الاختلال الوظيفي Dysfunctional Behavior

نتيجة لتوقع الجميع حصول تغييرات في الهيكل التنظيمي للشركة تبعا لإجراءات التغيير تصاب الشركة أثناء مرحلة التغيير بنوع من القنابل الوظيفي. فتجد الموظفين الذين شاهدوا عمليات تغيير من قبل يتخذون موقفا سلبيًا يتمثل في شعورهم بأنها مرحلة سوف تمر كما مر غيرها" و "تجاهل الأمر وسوف تحصل الأزمة نفسها بنفسها" . وتجد نوعية أخرى من الموظفين أكثر فاعلية في مقاومة التغيير .

على الإدارة في هذه الظروف شرح دواعي التغيير بشكل تفصيلي وبوضوح تام ، وتبيان كيف ستستفيد الشركة من التغيير وكيف أن الفائدة ستعم على الجميع إذا ما تعاونوا معا على تنفيذه بشكل سليم. ويجب على المسؤولين عن التغيير بيان كيف سيكون العمل أكثر تحديا وكيف سيتم اغناء خبرات العاملين ، كما يجب إشراك مندوبين عن الموظفين في مناقشة القرارات وفي تسهيل عملية الانتقال .

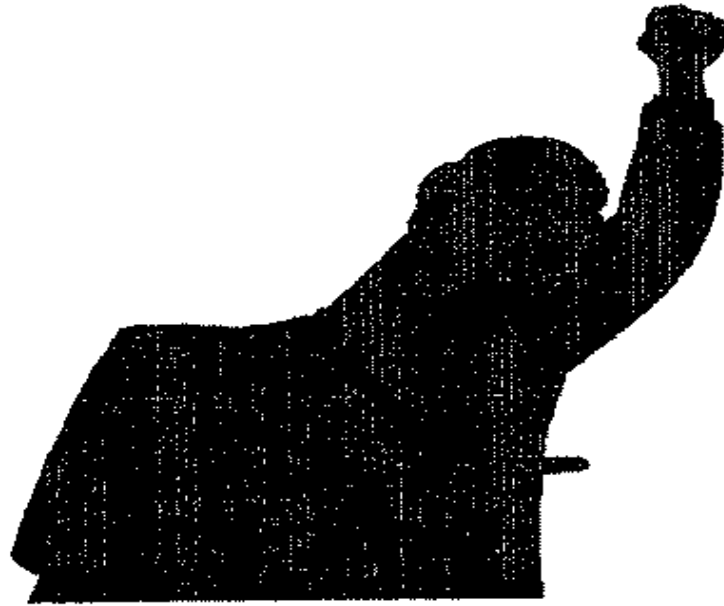
الهلع والفوبيا Phobia

أثبتت تجارب بافلوف على تغيير السلوك أنه توجد طريقتان لتغيير السلوك هما المكافأة والعقاب ، وإن آثار كل من هاتين الوسيلتين تختلف عن الأخرى. فقد وجد أن السلوك الجديد الذي ينتج عن طريقة العقاب يبقى مستمرا لمسدة أطول وتصعب إزالة آثاره . ففي حالة استعمال الجرس لجعل الكلب يقوم بعمل ما ومكافأته بالطعام بعدها ، وجد أنه إذا لم يقدم الطعام بعد دق الجرس لعدة مرات فإن الكلب يفقد خاصية ربط الجرس بالمكافأة ولا يعود يتصرف بناء على الحافز . أما في الحالة التي كان يدق الجرس فيها فويدخل الكلب إلى غرفة خضراء حيث يتلقى صدمة كهربائية ، فقد تعلم الكلب الربط بين الغرفة الخضراء وبين العقاب، ولوحظ في التجارب اللاحقة أنه رغم إلغاء العقاب لم يكن الكلب يقبل الدخول إلى الغرفة الخضراء . وهذا ما دفع إلى الاستنتاج أن إلغاء تعلم السلوك المرتبط بالمكافأة أسهل من إلغاء السلوك المكتسب نتيجة للعقاب.

وأسماء الحظ فان بعض الشركات التي تتصف إدارتها بالديكتاتورية راحت تطبيق أسلوب المكافأة والعقاب كوسيلة من الحوافز للإنتاج. لذا تجد أكثر المقامرين لتغيير السلوك عند أحداث أسلوب جديد في العمل هم الذين سبق أن تعرضوا للعقاب كأسلوب لتغيير السلوك ، وخاصة العقاب الذي كان يتمثل فسي تنزيل المرتبة الوظيفية للشخص . ومن هؤلاء تضعف لديهم الإرادة على اتخاذ أي قرار فيه نوع من المخاطرة وتضعف لديهم القدرة على الإبداع والتحسين ومحاولة تجربة الجديد من الوسائل. ومن المعروف أن عقل الإنسان يتصرف بأسلوب غاية في التعقيد ، حيث يحاول حماية الإنسان بخلق دفاعات تتمثل فسي تصرفات تجنبه للتعرض إلى الاضطرابات والخوف، ومن مثل هذه التصرفات :

- ظهور الموظف بمظهر الذي لم يسمع بالتغيير الذي يحصل.
- إقناع الموظف لنفسه بأن التغيير لا ينطبق عليه ولا يشمل.
- خلق الموظف تبريرات لنفسه بأن المسؤولين لا يفهمون طبيعة العمل وبالتالي سيدركون الواقع ويتخلون عن التغيير .

لذا يجب على المسؤولين عن التغيير عدم خلق ذعر لدى الموظفين . إن الفترة الانتقالية بحاجة إلى وضوح للأهداف والإرشادات واعادة لتدريب الموظفين وتشجيع التقدم والتحسن بشكل يؤدي إلى إقبال الموظفين على التعاون لانجاح التغيير بدلا من مقاومته .



بيئة العمل

الشركة السايبرناتية مكان محفز يطير العمل فيه

A Sybercorp is an exciting place for work

معظم الشركات التقليدية التي تهتم بحجم الانتاج والتوزيع كانت منظمة بشكل يدعو للعمل وبذل الجهد وليس للتفكير. أما الشركة السايبرناتية فهي منظمة تتطلب من كل فرد أن يفكر. إنها تتنافس على أساس تعزيز العلاقة مع العملاء وعلى منتجات مبنية على المعرفة والخدمة الجيدة وتعتمد أكثر فأكثر في تحقيق أرباحها على المعرفة وعلى إبداع الموظفين. إن المعرفة ومهارات العاملين هي المورد الأساسي وليس المصنع أو التقنية أو الأجهزة والأنوات.

والسؤال الذي يطرح نفسه في بناء أي شركة هو " كيف يمكن تعظيم طاقة وإبداع الموظفين وعطائهم للشركة؟ "

إن الهياكل التنظيمية وخرائط سير العمل لا تعطي الجواب على هذا السؤال. وكما يقول البليونير ريتشارد برانسون البريطاني الذي أسس شركة للاسطوانات وأسس شركة خطوط طيران الاطلنطي "إذا وضعت الموظفين على رأس الأولويات وجعلتهم سعداء وراضين في العمل فسوف يجعلون العملاء سعداء وراضين". ونجد إن فيدرال اكسبرس تؤكد فلسفة الإنسان -الخدمة- الربح فإذا تم الاهتمام بتطوير الإنسان فإنه يمكن الحصول على خدمة عالية المستوى وبالتالي يمكن الحصول على أرباح أعلى.

على الإدارة العليا أن تخلق رؤية وأهدافا للشركة تفجر الطاقات الخلاقة لدى العاملين وتجعلهم يشعرون إن هذه الرؤية تستحق الجهد والتفاني في العمل والشعور بالفخر والاعتزاز بالمنتجات والخدمات التي يؤدونها.

عقود التوظيف

عد الحديث عن الموظف والإنتاج لايد من بحث موضوع الأمان والاستقرار الوظيفي. ففي الشركات التقليدية كان الاستقرار الوظيفي جزءا هاما من الحوافز التي تدعو الموظف للالتحاق بشركة ما ، وكثيرا ما كان الموظفون يتقاعدون من

الخدمة دون تغيير الشركة التي يعملون بها. ولكن هذه الفلسفة كانت سببا في بروز ظاهرة مقاومة التغيير وخوف القديم من الجديد . وفي السنوات الأخيرة بدأت جدران قلعة الاستقرار الوظيفي تتداعى تحت ضغط المنافسة الحادة وتطبيق مبدأ تقليص العمل "Sizing Down" وكثرت حالات إنهاء الخدمة بالجملة . ومع بدء عصر السايبرناتية الذي يتسم بالتغيير السريع أصبح مبدأ الاستقرار الوظيفي يشكل قيودا على التغيير وسرعة التكيف . إن على الشركة السايبرناتية أن تشجع التغيير والتعلم المستمر وفي نفس الوقت تقوم ببناء الكوادر التي تشكل نواة التميز والمحافظة عليهم وعلى تطورهم. وعليها أن تربط الأمان الوظيفي بقدرة الموظف على التكيف مع متطلبات التغيير وعلى العمل المستمر لرفع مستوى كفاءته ومهاراته وان لا يكون التناقض في الخدمة هو الأمان . وفي الواقع نجد أنه من المنطق أن يتم تقسيم الموظفين إلى عدة فئات وأن يكون لكل فئة ميزات وفوائدها الخاصة بها. ومن أمثلة هذه التقسيمات:

1. فئة الموظفين الذين لديهم مهارات مميزة ويشكلون نواة فرق معارات القيمة لدى الشركة. هؤلاء يجب إتباع جميع الوسائل للحفاظ عليهم وعلى ولائهم سواء عن طريق إعطائهم اختيارات تشجيعية لشراء أسهم في الشركة، منافع طويلة المدى، خطط توفير واستثمار، المشاركة في الأرباح أو أي وسائل تساعد على جعلهم يشعرون بأنهم جزء مهم من الشركة.
2. فئة الموظفين الذين يكون استبدالهم مكلفا مثل ذوي الخبرات التي يتطلب الحصول عليها وقتا وكلفة عالية، وذوي الأداء الممتاز في العمل وفي العلاقات مع العملاء. هؤلاء يجب إعطاؤهم مكافآت تشجعهم على البقاء وإعطائهم كما في الفئة الأولى الاطمئنان على وظائفهم حتى في حالة إعادة التنظيم حيث وان انخفاض مقدار المكافآت ، فان استمرارية الوظائف لهذه الفئة تكون مضمونة.
3. فئة الموظفين الذين يمارسون أعمالا يمكن أن يتعاقد على أدائها مع جهة خارجية (OutSourcing) فينبغي التعامل معهم على أساس عقود عمل محددة ، وأن يتم إقناعهم بأنهم يتنافسون مع المصادر الخارجية ، وأن بقائهم يعتمد على ربحية الأقسام التي يعملون بها.
4. فئة الموظفين الذين لا يملكون مهارات مميزة والذين يمكن إيجاد البديل لهم بسهولة ، ومثل هذه الحالات يستحسن التعاقد معهم للعمل على المشاريع

وليس بالضرورة على أساس الدوام الكامل ويمكن أن تتم محاسبتهم على الساعة أو اليومية.

السلم الوظيفي

كثير من الموظفين في الشركات التقليدية يمشون الجزء الأكبر من حياتهم الوظيفية بانتظار الترقية من موقع لآخر ، وخاصة حين يكون الراتب مرتبطاً بالموقع الوظيفي. وحين بدأت الهياكل التنظيمية الهرمية في التقلص أصبح موضوع الترقية وعدم توفر الفرص لصعود السلم الوظيفي مزعجاً للموظفين . وأصبحت المعايير في الشركات السابرناتية تقوم على مبدأ الربط بين العائد المالي للموظف وبين مقدار القيمة التي يضيفها إلى الوظيفة أو المنتج أو الخدمة وقدرته على زيادة مهاراته ومتابعته للتدريب والتعلم لتحسين أدائه.

ويساعد تطبيق مبدأ التنظيم حسب مسارات القيمة في تحديد المنافع التي يجنيها الموظف حيث يمكن قياس الأداء في كل مسار من مسارات القيمة. وعلى الإدارة في الشركة أن تشرح للموظفين سياستها بوضوح وان تستمذج آراءهم في هذا الشأن. وقد وجد من كثير من الدراسات أن مشاركة الموظفين تؤدي إلى الحصول على آراء قيمة وتزيد من ولائهم للشركة وبذل جهد أكبر في العمل .

تقسيم العمل

ذكرنا سابقاً أهمية تنظيم الشركة السابرناتية على أساس مسارات القيمة، وأن يتم اختيار فريق مسار القيمة من بين الدوائر التنظيمية المختلفة ، إلا أن ذلك لا يعني أن جميع الكفاءات المتميزة سوف يتم استيعابها ضمن فرق مسارات القيمة ، ففي عصر السابرناتية المبني على الإلكترونيات وشبكات الاتصالات تجد أفراداً لا يستطيعون العمل ضمن فريق وإنما يبدعون عند العمل منفردين. والمحافظة على أمثال هؤلاء مهم للشركة ، وعلى المسؤولين الاستفادة من الإمكانيات الفردية ومن قدرتهم على الاكتشاف والبحث المنفرد وخاصة في المجالات التي يمكن عزلها كمهام مستقلة. ففي مجال أمن أجهزة الكمبيوتر سيكون من المفيد وجود شخص بارع في مداخل نظم التشغيل و طرق حل كلمات السر وكتابة برامج الفيروس ليعمل على وضع الحلول الفنية التي تضمن عدم حصول مثل هذه الأخطاء.

الحاجة إلى التعلم المستمر

من صفات العصر السابرناتي أنه لا توجد أسرار ، وأن وجدت فلفترة قصيرة من الزمن ، إذ سرعان ما تنتشر الأخبار بسرعة البرق. وعندما تضع شركة يدها على فكرة جيدة فسرعان ما ينسخها الآخرون في آخر أطراف العالم. وما لم يكن الاختراع أو الفكرة من النوع الذي يصعب تقليده والخوض فيه سواء نتيجة عدم توفر المهارة اللازمة لدى المنافسين أو نتيجة للحاجة إلى استثمار ضخيم لاخرجه لحيز الوجود، فإنه في اللحظة التي يعلن فيها عن المنتج سرعان ما ستجد منافسين ينتجون مثله أو مقاربا له. وبالتالي فإن أهم ميزة تنافسية تكمن في قدرة المؤسسة أو الشركة على التعلم بسرعة أكبر من سرعة تعلم المنافسين . أن أهم خصائص الشركة السابرناتية هي مقدرتها على التعلم السريع على جميع المستويات وتطبيق النتائج المتحصلة من التعليم . وعليه يجب الاهتمام بخلق بنية تحتية من المعرفة تستفيد من إمكانيات الانترانت والانترنت للمساعدة في الحصول على المعرفة وتحسينها وخرزنها وتنظيمها وجعلها في متناول كل مسن يحتاج إليها في المؤسسة.

ومن أجل الحصول على النتائج المتوقعة من التعليم ، و لكي يتم انعكاس التعليم على تحسين الإنتاج والقدرة التنافسية ، فلا بد من أن يتم تبني التعليم على جميع المستويات ابتداء من رئيس الشركة إلى موظف الاستقبال ولا بد من تحدي قدرات الموظفين وتحفيزهم لاستغلال أقصى قدراتهم في التحصيل والتطبيق . ويجب على الشركة السابرناتية استخدام أكثر من أسلوب للتعلم ومن هذه الأساليب:

استخدام أسلوب التعليم الشامل المستمر

يجب نشر وتشجيع روح التعلم بحيث يتمكن كل فرد في المؤسسة من تحسين كل ما يتعلق بعمله في كل الأوقات ، ومثل هذه الفلسفة تتبناها كبريات الشركات في اليابان ويقابلها في الغرب ما يسمى إدارة الجودة الشاملة (TQM) ، وهذه الفلسفة تستخدم وسائل كثيرة لتحقيق أهدافها ومن هذه الوسائل والأساليب:

- التحليل الكمي للمشاكل
- التحليل المتعمق لأسباب المشاكل

- الضبط النوعي الإحصائي
- برنامج منظم لمعالجة الاقتراحات
- جوائز وحوافز للاقتراحات والتصميمات
- الاهتمام بالحصول على رضى العملاء
- فرق التحفيز الذاتي
- مشاركة الإدارة العليا في تبنى فلسفة التعلم
- التعلم عن طريق إعادة التنظيم والابتكار

أن تغيير مسارات القيمة في الشركة أو ابتكار مسارات جديدة يؤدي إلى شكل من التعلم عن طريق الخبرة واستكشاف أفكار جديدة. وعندما يبدأ فريق ممار القيمة بالتنفيذ يجب تدريبهم على البحث المتواصل عن مبدل التحسين والتطوير.

استخدام أسلوب فرق التعلم

يجب تشكيل فرق للتعلم سواء لفترات قصيرة أو طويلة الأمد ، سواء في مجالات متخصصة أو في عدة مجالات مرتبطة مع بعضها ، بحيث يتم الحوار والمناقشة وتبادل الخبرات والأفكار بين أفراد الفريق لتعم الفائدة لجميع المشاركين . ويلاحظ أن الاستفادة تكون أكبر عندما تكون هناك مشاكل واقعية ، صعبة وملحة بحاجة إلى حلول عملية .

• استخدام أسلوب المحاكاة والنماذج

يمكن استخدام أسلوب المحاكاة (Simulation) في التدريب خاصة في المسائل المعقدة وفي الحالات التي تكون فيها التجارب على النماذج الحية غير ممكنة عمليا أو مكلفة . كما يمكن استخدام أسلوب النماذج (Prototypes) في التدريب حيث تكون النماذج مبسطة ويسهل السيطرة عليها ويمكن تطويرها خطوة خطوة بشكل يساعد في فهم طبيعة عملها وأثر التغييرات عليها ويعطي الفرصة للمتدربين لتتبع طرق تصميمها وتطويرها واستعمالها .

• استخدام أسلوب المراقبة والملاحظة

في بعض الأحيان يكون الأسلوب الوحيد المتاح للتدريب هو الملاحظة والتتبع ومراقبة العمل. ففي حالة تدريب المستعملين على استخدام منتج معين يكون مستحسنًا مراقبة المستعمل وتسجيل الملاحظات عن الصعوبات التي تواجهه في استخدام المنتج وعلى ضوء المشاهدة يتم عمل التحسينات على المنتج.

• التعلم بواسطة أسلوب ورشة العمل

أن ورشة العمل إذا أحسن إدارتها وتنظيمها تعتبر وسيلة جيدة للتعلم والتدريب على منتجات جديدة ووسيلة لتجميع آراء وملاحظات المشاركين فسي التصاميم والإجراءات المتبعة.

• دراسة حالات في نجاح وفشل المشاريع

أن دراسة أسباب الفشل والعمل على تلافيها في المستقبل من أنجح أساليب التعلم وكذلك دراسة أسباب النجاح لتعميمها على مشاريع أخرى.

• التعلم بأسلوب السيناريو

من الأساليب المساعدة لتوضيح الرؤية لفكرة معينة وخاصة للإدارة العليا هو استخدام أسلوب السيناريو ، حيث يمكن تحضير الخطط اللازمة لمواجهة الاحتمالات المتعددة التي يكشفها السيناريو.

• أسلوب الندوات والمؤتمرات

عندما يبحث المجتمعون في الندوات والمؤتمرات تجاربهم المتنوعة فإن كلا من الحاضرين يستفيد من تجربة الآخرين وقد تكون الندوات داخلية في الشركة أو خارجية بمشاركة شركات أخرى . كما يمكن استدعاء محاضرين متخصصين في مجال الندوة من خارج نطاق العمل.

• استخدام التعلم عن طريق الكمبيوتر

كثير من الإجراءات والحلول لمشاكل محددة يمكن برمجتها واستخدام وسائل التقنية لإتاحة الفرصة للموظفين الجدد للتدريب عليها. ويمكن استخدام تقنيات

نظم الذكاء الصناعي في هذا المجال والاستفادة من قدرة الكمبيوتر على تجميع المعلومات والخبرات وجعلها متاحة لمن يحتاج إليها بأسلوب مبسط وخاصة مع وجود شبكات الانترنت والانترنت.

• التعلم من التجربة والخبرة

أن أكثر أساليب التعلم فاعلية هو التعلم من التجربة والاستفادة من الخبرة السابقة ، فالإنسان عادة ما يعاود التفكير والتأمل بنتائج ما أنجزه ويتعلم كثيرا من مثل هذا التأمل والتفكير . وإذا نظرنا إلى أي شركة أو مؤسسة نجد أن للشركة أهدافا وتقاليد ونظم تحدد مجريات العمل فيها وهذه الرؤية والأهداف تتحول إلى أفعال ونشاطات كما أن الأفكار الجديدة تنتج أفعال ونشاطات تؤدي إلى نتائج على شكل منتجات أو خدمات معينة أو أفكار جديدة . وعندما يتم التأمل والتفكير في هذه النتائج يتوصل الإنسان إلى تبصر في الأمر وإلى زيادة في المعرفة يتوجب توثيقها والاستفادة منها في تطوير الأهداف والإجراءات . ولتعميم الفائدة يجب نشر نتائج التعلم والمعرفة المتحصلة مما يؤدي إلى تفاعل أُناس أكثر مع الخبرة وإلى مزيد من التأمل والتفكير وبالتالي التحسين والتطوير.

معوقات التعلم من الخبرة

أن أهم أسباب عدم فعالية مثل هذا النموذج تعسزي إلى عدم التطبيق الصحيح للأجزاء التي يتكون منها النموذج وفيما يلي بعضا من المعوقات والأسباب المحتملة لحصولها:

1. النقص بجهود الابتكار والإبداع

- عدم تشجيع المخاطرة
- عدم توفر الوقت للتجارب
- التشبث بالطرق القديمة
- معاقبة من يخطئ أثناء العمل
- النظرة المتعالية المتمثلة بالشعور بمعرفة الأفضل
- التمسك الحرفي بقواعد وإجراءات العمل الحالية

2. النقص في القدرة على اتخاذ القرارات

- عدم توفر الصلاحية لتجربة أشياء جديدة
- إحكام السيطرة على الأفراد وفرق العمل
- عدم وضوح الأهداف وكثرة الأولويات
- عدم توفر التمويل الكافي
- التأخير و رداءة التنفيذ للأفكار الجديدة
- الترهل و القبول بالأمر الواقع و إدارة الظهور للمشاكل
- عدم الارتياح للأساليب الجديدة

3 . النقص في القدرة على التأمل

- عدم تخصيص الوقت اللازم لدراسة النتائج
- عدم جرأة العاملين العاملين على ممارسة النقد
- الإنكار لوجود المشاكل و التركيز على النجاحات
- عدم شمولية و دقة التحليل
- عدم توفر المعرفة للتمكن من قياس النتائج
- عدم تشجيع التباحث خارج المجموعة
- عدم السماح بمعارضة الوضع القائم

4. عدم توفر التوثيق الملائم لنتائج التعليم

- عدم توفر ميزانية لتوثيق الأفكار النيرة
- عدم توجيه الإدارة بضرورة التوثيق
- عدم وجود الخبرة في كيفية توثيق الأفكار
- عدم وجود وسيلة لتوثيق الأفكار

5. عدم القدرة على بث ونشر نتائج التعلم

- عدم توفر الميزانية والتوجيه من الإدارة لنشر النتائج
- التنافس وعدم التعاون بين الدوائر في المؤسسة
- التردد في بحث حالات الفشل
- عدم توفر جسور الاتصالات بين أقسام الشركة
- الاعتقاد بأن ما يقوم به قسم يختلف عما يقوم به قسم آخر

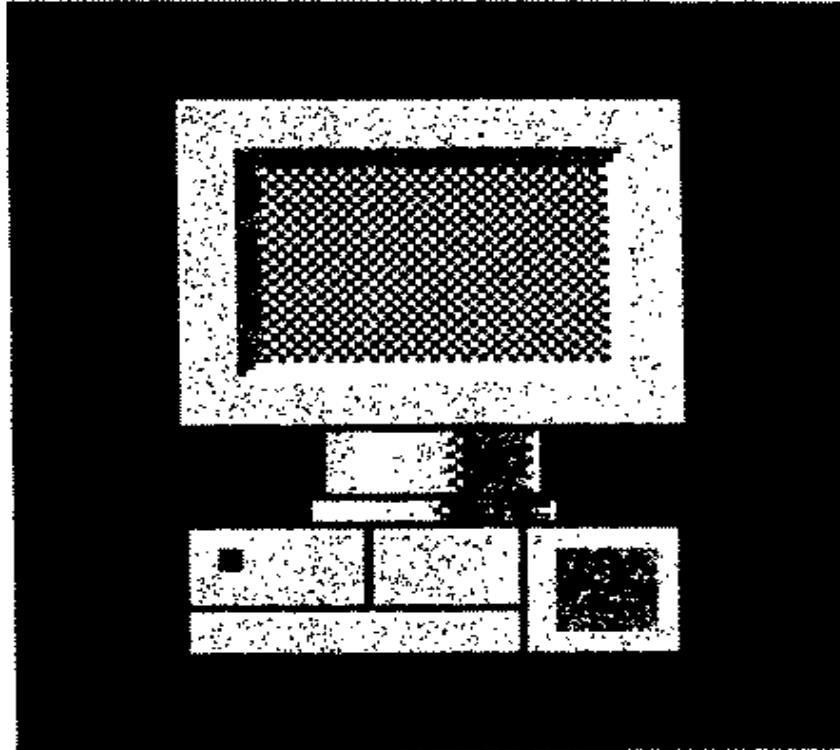
الجزء الثاني

تقنية المعلومات في عصر السايبرنتيه

الفصل السادس : مبادئ تقنية المعلومات المعاصرة

الفصل السابع : شبكة الاتصالات الداخلية في المؤسسة (الانترانت)

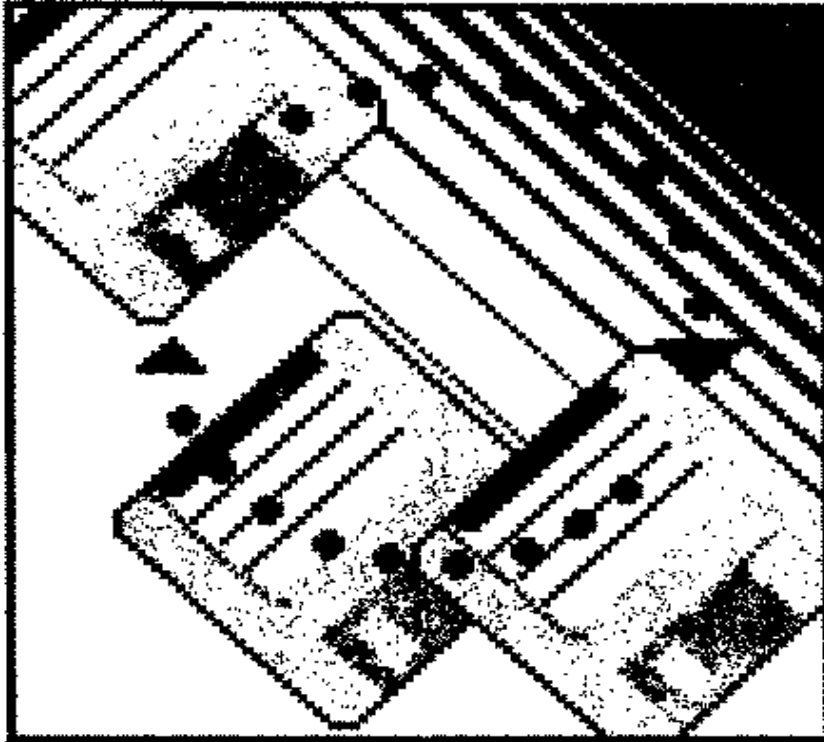
الفصل الثامن : شبكة الانترنت العالمية



الفصل السادس

مبادئ تقنية المعلومات المعاصرة

- ◆ مقدمة
- ◆ بنية الحاسوب
- ◆ نظم قواعد البيانات
- ◆ واجهة الالستعمال التصويري
- ◆ التحجيم المصغر والتحجيم للمناسب
- ◆ امللوب الخادمل/المستخدمل
- ◆ شبكات الحاسوب
- ◆ تطوير التطبيقات
- ◆ هندسة البرامج
- ◆ البرمجة الموجهة



مبادئ تقنية المعلومات المعاصرة

مقدمة

من الملاحظ أن كثيرا من المدراء العامين ... عندما يتعلق الأمر بأمور تقنية المعلومات ... يجدون صعوبة في التمييز بين الحقائق الموضوعية عن التقنية وبين ما يروج له من الموردين وما ينشر في بعض الإعلانات والصحف ، ويدرك الجميع أن السبب يعود إلى نقص في المعلومات عن أساسيات التقنية وأنه لا بد من سد هذا النقص ليتمكن المدراء العامين من أداء واجبهم على الوجه الأكمل .

Quotation

Twenty years ago, a conference called "The CEO in a wired world" would not have been possible. Twenty years from now it will not be necessary

Peter Drucker

Business Philosopher and author, 1969 -

يشتمل هذا الجزء على استعراض لمواضيع أساسية في التقنية تواجهها الإدارة عند اتخاذ قرارات تتعلق بالاختيارات المتوفرة من تقنية المعلومات . وليس هناك شك في أهمية استخدام مثل هذه التقنيات، إلا أنه يجدر الذكر بأن كثيرا منها عادة ما يثار ضجة كبيرة حوله مما يحيط الفائدة الحقيقية المتوقعة منه بالغموض . ويجب التذكر أنه عندما تعرض تقنية ما بشكل يوحي بأنها تقدم الحلول لكل الأشياء ولكل الناس فإنها في الواقع تلبي احتياجات القليل وتخيب آمال الكثير . والواقع أن التقنية شأنها شأن غيرها من الأدوات ، فهي مفيدة حين يتم تطبيقها في المهمات الملائمة لها . وعندما تعتبر تقنية ما فاشلة أو عاجزة عن أداء مهمتها ، فإن السبب غالبا يعود إلى الطريقة التي طبقت بها وإلى عدم ملاءمتها للمهمة التي استخدمت فيها .

كثيراً من المواضيع التي سنتطرق إليها قدمت على أنها الجواب لكل المشاكل التي تواجهها المؤسسات، وكثير منها أدى فعلاً "دورا" إيجابيا والكثير أيضا" لم تقدم سوى جزء من الإمكانيات والقدرات الموجودة ، كما أن بعضها قد فشل تماما" .

إن التعرف على هذه التقنيات مهم جدا ولو من أجل الدفاع عن النفس . وتشتمل هذه الموضوعات:

- بنية الحاسوب
- قواعد البيانات
- شبكات الحاسوب
- قواعد البيانات
- الإنترنت
- واجهة الاستعمال التصوري
- الإنترنت
- إعادة هندسة العمليات
- التحجيم المصغر والتحجيم المناسب
- إعادة هندسة العمليات
- التعاقد مع مصادر خارجية
- تقنية الخادم/المستخدم

بنية الحاسوب

COMPUTER PLAT FORMS

لم تعد الأمور تجري في مركز الحاسوب كما كانت في الماضي حين كان الحاسوب الرئيسي سيد الموقف دون منازع ، فظهور الحاسوب متوسط الحجم والحاسوب الشخصي زعزع السياسات التي بنيت عليها مراكز الحاسوب ووزع السلطة والصلاحيات على جميع الأطراف المستخدمة للتقنية .

لقد أصبح ممكناً الحصول على قدرات كبيرة بتكلفة قليلة بمقارنة الأداء والسعر . وفي نفس الوقت ، ظهرت تحديات كبيرة في إدارة الشبكات الحاسوبية ضمن المؤسسة لفتت انتباه كل من الإدارة العليا ودائرة التقنية . وفي الوقت الحالي نلاحظ إن أهم عناصر بنية الحاسوب المتمثلة في الأجهزة ونظم التشغيل لم تعد تلقى المستعملين من حيث دقة أدائها وقدرتها على استمرارية العمل دون توقف . وحبذا لو كان الأمر كذلك بالنسبة لنظم البرمجيات التطبيقية . ولكن الحقيقة إن البرامج التطبيقية لا تعمل بدون بنية سليمة للحاسوب . كما أن وجود حاسوب بدون تطبيقات لا فائدة منه . وطالما إن نظم التطبيقات سوف تعمل على واحدة أو أكثر من البنيات المتوفرة للحاسوب فلا بد من تقم مزايا وخصائص كل نوع منها وأهم هذه الأنواع :

1. الحاسوب الشخصي والمكتبي
2. النظم المفتوحة ونظام يونيكس
3. الحاسوب المتوسط الحجم
4. الحاسوب الرئيسي

1- الحاسوب الشخصي والمكتبي DESKTOP COMPUTR

انتشر استعمال الحاسوب الشخصي بسرعة كبيرة في مختلف أنحاء العالم خاصة وأنه في كل سنة تقريبا يمكن شراء حاسوب ذو قوة تعادل ضعف ما كان عليه وينفس القيمة . وفي سعي المؤسسات الكبيرة والصغيرة لتخفيض الإنفاق على التقنية بدأت بإدخال هذا النوع من الحاسوب بأعداد كبيرة لديها ، وتجد حاليا أنه تسعة من كل عشرة أجهزة حاسوب مباعه هي من نوع الحاسوب الشخصي . ونظرا لازدياد قوتها وقدراتها فإنه يتوقع أن يسيطر هذا النوع على بقية أنواع بنيات الحاسوب . ولعل أهم أسباب انتشار الحاسوب الشخصي هو اقتناع المستخدمين بأنه سهل تكيفه للتلائم مع رغبات المستعمل ومتطلباته . وقد ساعد ذلك في نشوء علاقة قوية منمرة بين الإنسان والآلة مدعومة بالتقنية الحديثة التي تسهل الاستعمال وتوحد أساليبه . وبالرغم من النجاح الهائل والانتشار الواسع فقد تبع ذلك وجود حشد كبير من الأجهزة في كل مؤسسة دون نسق موحد وسرعان ما اكتشفت الدوائر المستعملة إن الأنظمة المطبقة تصلح لدائرة معينة ولكنها غير متجانسة مع التطبيقات في الدوائر الأخرى وأن الأمور المتعلقة بالسرية وعملية اخذ النسخ الاحتياطية وتكامل البيانات مع بعضها والتمكن من الوصول إلى البيانات المركزية هي أمور بحاجة إلى خبرات خاصة وإلى إجراءات موحدة ومعايير ثابتة يصعب توفرها على مستوى كل إدارة

2- اليونيكس والنظم المفتوحة

لقد تبوأ نظام التشغيل يونيكس المقدمة في الاتجاه نحو توحيد المعايير ورغم وجود عدة أشكال لليونيكس (لا أنه نجح في إثارة الاهتمام بضرورة خلق تطبيقات يمكن تشغيلها ونقلها من جهاز لآخر دون الحاجة إلى إجراء تعديلات عليها وهذا ما يقدمه نظام يونيكس . ومن مزايا يونيكس أيضا "كونه قابلا للتوسع للأعلى فيمكن لمؤسسة إن تبدأ بتطبيقات بسيطة ثم تضيق إليها ما تحتاجه دون خوف من ضياع الاستثمارات الأصلية. وتتوفر نسخ من يونيكس على أجهزة الحاسوب الشخصية وعلى الأجهزة المتوسطة و الأجهزة الرئيسية ، كما إن تكلفته أقل بكثير من نظم التشغيل الأخرى المتوفرة على الأجهزة الكبيرة

. إلا انه لازلت هناك حاجة لتدعيم قدرات نظم يونيكس لتستطيع الحلول محسلة النظم الأخرى خاصة على الأجهزة الكبيرة وللتطبيقات المعقدة .

3 - الحاسوب المتوسط الحجم Midrange computers

انتشر استخدام هذا النوع من الحاسوب على مستوى الدوائر في المؤسسات الكبيرة وعلى مستوى الشركات المتوسطة والصغيرة الحجم . إلا ان ظهور شبكات الحاسوب الشخصي سرعان ما بدأت تهدد مواقع هذا النوع من الحاسوب . وقد دعا هذا الوضع الشركات المنتجة إلى التوجه نحو استعمال نظم تشغيل يونيكس لتكون هذه الأجهزة جزءا من بنية مفتوحة تعمل جنبا إلى جنب مع الحاسبات الشخصية ومع الأجهزة الرئيسية على حد سواء .

4 - الأجهزة الرئيسية Main frames

كثيرا ما يتردد السؤال هذه الأيام عما إذا كان عصر الحاسوب الرئيسي قد انتهى ، والجواب على ذلك انه ليتوقع حصول ذلك في القريب . لقد استثمرت المؤسسات الكبيرة بلايين الدولارات في برامج تطبيقية قامت وتقوم بتشغيل عجلة الاقتصاد في معظم الدول المتقدمة ، كما تم استثمار مبالغ طائلة في تدريب الموظفين على استعمالها وصيانتها وتحديثها ، لذا يقتضي الأمر الواقعية المحافظة على مثل هذه الاستثمارات والاستفادة منها قدر الإمكان بدلا من إهمالها . ومع ذلك لابد من إدراك الحقائق التالية :

- تنقلص مبيعات الأجهزة الرئيسية بمعدل 10% سنويا
- في نفس الوقت ، تزداد قوة وأداء هذه الأجهزة
- يقوم صانعو الأجهزة الرئيسية بتكويح إنتاجهم من الأجهزة لمواجهة النقص في مبيعاتها .
- يبدي الصانعون مرونة أكبر في التفاوض على أسعار الأجهزة الرئيسية

• وفي الواقع أن كثيرا من المؤسسات الكبيرة لا ترى مستقبلا للأجهزة الرئيسية لديها خاصة في ظل ازدياد قدرات الحاسبات

الشخصية وشبكات الاتصالات فيما بينها ، إلا أن هذا لا يعني إلقاء الأجهزة من الشبكات ، فلا زالت هناك أنواع من التطبيقات تقتضي استخدام حاسبات كبيرة مثل تطبيقات شبكات الهاتف ، المصارف الآلي لدى البنوك ، نظم حجوزات الطيران ، نظم التوزيع السريع للرسائل والشحن .

• وبالطبع فإن المهم ليس الجهاز الكبير بحد ذاته وإنما القدرات والعمليات التي يمكن تنفيذها بواسطته . ومن إغشال عصر الحاسبات الكبيرة أيضا تذكر المهارات والإجراءات التي فرضتها بيئة هذه الحاسبات والتي لا تزال هامة وقيمة في أي بيئة للحاسوب ومنها :

- الالتزام بالمعايير
- فرض نظام للتعامل بين الوحدات الفرعية والمركزية
- بناء سياسات الأمن والسرية على مستوى المؤسسة
- الالتزام بسياسات رخص استخدام البرمجيات
- توثيق جميع الأعمال المتعلقة بالتقنية وتطبيقاتها
- فرض سياسات وإجراءات خاصة بأخذ النسخ الاحتياطية
- فرض التكامل في البيانات بين جميع أجزاء المؤسسة .

نظم قواعد البيانات

دأبت المجتمعات منذ القدم على استخدام وسائل لتنظيم البيانات لديها بشكل سهل تحويلها إلى معلومات يستفاد منها . ولا تختلف متطلبات هذا العصر عن متطلبات العصور السابقة . فهدف قواعد البيانات لا يزال يتمثل في استخدام طريقة منطقية لتخزين البيانات من أجل التمكن من استرجاعها بسهولة وبسرعة . والفرق في العصر الحالي يكمن في وجود حجم هائل من البيانات لم يسبق إن تجمع مثله في التاريخ وفي أن هذه البيانات يلزم معالجتها لاستخدامها في العمليات اليومية .يوماً بعد يوم يتضح إن القدرة على إنتاج وتقديم منتجات وخدمات جديدة مبنية على معلومات جديدة وإخراجها للموق بسرعة هي الحكم الفاصل بين ازدهار المؤسسات أو تدهورها .

خلال الربع الأخير من هذا القرن استأثر موضوع الوصول إلى قواعد البيانات باهتمام العاملين في مجال تقنية المعلومات وظهرت عدة طرق وتركيبات لقواعد البيانات . وبالرغم من استخدامها طرقاً مختلفة لتنظيم البيانات ولكيفية الوصول إليها ، إلا أنها جميعاً تعمل لنفس الهدف و هو تمكين المستعمل من الوصول إلى معلومات محددة بدقة وبسرعة . و من أشهر أنواع قواعد البيانات :

نظم قواعد البيانات الهرمسية :

وتتمثل هذه النظم في تخزين البيانات على شكل سجلات مرتبة ومرتبطة ببعضها بشكل هرمي فنجد بيانات الموظفين مثلاً مرتبة حسب الدائرة ثم القسم ضمن كل دائرة ثم أسماء الموظفين مرتبة أبجدياً ضمن كل قسم . وعندما يلزم الإطلاع على سجل أحد الموظفين يتم إدخال مفتاح يتضمن رقم الدائرة والقسم واسم الموظف فيقوم الحاسوب بتفتيش قاعدة البيانات حتى يجد السجل المطابق للمفتاح . وهذه الطريقة فعالة جداً ، إلا إن وسائل البرمجة اللازمة لتحقيقها ليست سهلة أو مباشرة كما قد نتصور .

نظم قواعد البيانات العلائقية :

تستخدم هذه النظم جداول ومصنوفات مصممة لمساعدة المبرمجين وتسهيل عملية الوصول إلى البيانات . و تصنف البيانات في جداول مؤلفة من صفوف وأعمدة وهذه الجداول مرتبطة مع بعضها البعض . وبهذا الأسلوب يمكن للمتعامل البحث عن أي سجل لدى معرفته أي حقل من حقول هذا السجل . ففي دليل الهاتف مثلا" يمكن إيجاد سجل شخص ما بالاستعلام عن الاسم ، أو العنوان ، أو رقم الهاتف . . . وهكذا .

لقد استطاعت نظم قواعد البيانات العلائقية السيطرة على السوق خلال العشر سنوات الماضية . ويعود ذلك إلى توفر قدرات عالية لمعالجات الحاسوب وزيادة سعة الذاكرة الرئيسية مع انخفاض أسعارها ، مما ساعد النظم العلائقية على العمل بكفاءة تعادل النظم الهرمية . والأهم من ذلك ظهور معايير واضحة لتعريف و تخزين البيانات واسترجاعها من النظم العلائقية ونذكر على وجه الخصوص ظهور معايير اللغة SQL تمكن جميع النظم المبنية على هذه اللغة من التخاطب مع بعضها رغم اختلاف الموردين والمنتجات .

وبالرغم من هذا الانتشار فلا زالت بعض التطبيقات تعمل بالطريقة الهرمية القديمة وفي غالب الأحيان تعمل جنباً إلى جنب مع نظم قواعد بيانات علائقية في نفس المؤسسة . وليس في هذا أي غرابة إذا كنا مقلعين بضرورة إتباع أسلوب التطور وليس الثورة عند تطبيق التقنيات الجديدة .

هذا وقد بدأ ظهور نوع جديد من قواعد البيانات مبني على برمجة الأشياء الموجهة Object programming وهنا نواجه السؤال التقليدي . ماذا نفعل باستثماراتنا في نظم قواعد البيانات العلائقية ؟
هنا يأتي دور كل من المدير العام ومدير التقنية لتقييم تطبيقات المؤسسة وتقرير أفضل المسبل لتطوير العمل وخاصة ما يتعلق بمسارات القيمة الاستراتيجية في المؤسسة .

واجهة استعمال التصويري

Graphic User Interface (GUI)

منذ ظهور الحاسوب والهالة التي أحاطت به والجدران الزجاجية التي بنيت حوله وجو العزلة الذي ساد بين التقنيين والإدارات الأخرى ، كان تركيز مطوري التطبيقات على جعلها تعمل بكفاءة دون اعتبار كبير للمستخدم النهائي في الدوائر المستفيدة ، وبالتالي كانت واجهات استعمال التطبيقات مصممة بطريقة يسهل التعامل معها من قبل المبرمجين والمشغلين للحاسوب بالدرجة الأولى . ومع ظهور الحاسوب الشخصي و التصاقه أكثر وأكثر بالمستعمل النهائي ظهرت واجهات استعمال مبسطة تستعمل الأشكال والصور والأيقونات ويتم تنفيذ العمليات باستخدام الفأرة للتحريك من خيار لآخر والتأشير على عملية ما ثم النقر بواسطة الفأرة فيتم تنفيذ ما يلزم . ويستخدم المعيار الوافد على الشاشة تمكن المستخدم من الإطلاع على أكثر من وثيقة وعلى تنفيذ أكثر من تطبيق في نفس الوقت حيث تظهر نتائج كل منها في نافذة خاصة على نفس الشاشة ، وقد ساعد ذلك المبرمجين على توحيد شكل واجهة الاستعمال للتطبيقات المختلفة كما ساعد المستخدمين على سهولة التدريب على استخدام التطبيقات عند انتقالهم من دائرة لأخرى أو من شركة لأخرى .

استخدام الوسائط المتعددة Multimedia

تعتبر الوسائط المتعددة من أكثر مواضيع التقنية إثارة . وفي الواقع أنه لو نظرنا إلى كل واحدة من الوسائط لوجدناها موجودة ومطبقة منذ زمن بعيد ، ولكن الجديد في الأمر هو جمع هذه التقنيات وتمكينها من العمل مع بعضها . إن مصطلح استخدام الوسائط المتعددة يعني ببساطة تمكين الحاسوب من التعامل مع النصوص ، الخرائط ، الصوت ، الصور الثابتة ، والصور المتحركة فسي أن واحد بطريقة سهلة تساعد في عرض المعلومات بصورة أكثر فعالية وتساهم في تسهيل عمليات التدريب وإعطائها حيوية وتنوعاً أكثر جانبية .

ومن تطبيقات الوسائط المتعددة الواسعة الانتشار حاليا" نذكر تطبيقات المؤتمرات الفيديوية . وتظهر أهمية مثل هذه التطبيقات لدى المؤسسات التي تعمل على مستوى عالمي حيث يمكن استخدام التلفاز الموجود عادة في كل مكان كوسيلة لعرض المعلومات بالوسائط المتعددة . ومع زيادة توفر شبكات الاتصالات وخطوط الاتصالات عالية السعة والسرعة ومع توقع انخفاض تكاليف الاتصالات ، فإن التطبيقات الفيديوية ستزداد انتشارا" واستعمالا" فسي مجالات التسويق العالمي ، التدريب ، إدارة المشاريع ، العلاقات العامة ، وفي عقد المؤتمرات والاجتماعات الفيديوية . ويدعم مستقبل مثل هذه التطبيقات لانتشار الانترنت واستعمالها.



التحجيم المصغر والتجسيم المناسب

Downsizing and Rightsizing

التحجيم المصغر : يطل هذا المصطلح على عملية نقل تطبيق معين — غالباً ما يكون أحد التطبيقات الاستراتيجية في المؤسسة — يعمل على بيئة الحاسوب الرئيسي إلى بنية للحاسوب أصغر حجماً وأكثر كفاءة .

التجسيم المناسب : يطلق هذا المصطلح على عملية نقل تطبيق معين من بنية تقليدية للحاسوب إلى بنية أفضل وأكثر ملاءمة لطبيعة المهمة التي يؤديها التطبيق . وعادة (وليس دائماً) تكون البنية الجديدة أصغر حجماً من البنية الحالية .

إن التحجيم للأصغر أو أياً كان المصطلح المستعمل يؤدي إلى التغيير الذي ينجم عنه شيء من الإرباك والخلخلة الاقتصادية ضمن المؤسسة . ويلاحظ إن المؤسسات التي تسعى لخفض التكاليف والتي لديها الاستعداد لتحمل القليل من الإرباك وقبول قدر محدود من المخاطرة ستكون الأكثر استفادة من تبني هذا الاتجاه . وعلى موظفي دائرة التقنية و مطوري النظم إدراكه أنه شاعوا أم لم يـوا فإن التحجيم للأصغر هو الواجهة الجديدة لتقنية المعلومات ، وأن الذين لا يشاركون في هذا التوجه سوف يتخلفون عن الركب . ومن الناحية العملية فإن التحجيم للأصغر يتضمن نقل التطبيقات الهامة إلى بنية أصغر غالباً ما تكون مبنية على أساس قواعد البيانات وأسلوب الخادم / المستخدم بحيث يتم تجزئة القدرات و المهمات التي كانت مجمعة في الحاسوب الأساسي وتوزعها على شبكة تضم المئات وربما الآلاف من الحاسبات الصغيرة . وبالطبع فإن المؤسسات لا تقبل على هذا التغيير بهدف التصغير فقط ، بل لأن التصغير يؤدي للمؤسسة منافع محددة تتراوح من توفير في التكاليف إلى إجراء تغيير

جذري في الإجراءات والأساليب التي يتم العمل بها في المؤسسة بحيث تؤدي إلى زيادة في الإنتاجية ومرونة في أداء العمل والقدرة على التنفيذ والتحرك في الوقت المناسب إضافة إلى تخفيض التكلفة .

إن اختيار الحجم المناسب لبنية الحاسوب بحيث يتوافق مع متطلبات وتطلعات المؤسسة هو الذي يؤدي إلى الفوائد المذكورة .

إن كل من استعمال الحاسوب الشخصي في تطوير التطبيقات أو كمحطة عمل ذكية يدرك الفوائد التي تقدمها الإمكانيات المتوفرة في واجهات الاستخدام التصويرية وزمن الاستجابة السريع التي تؤدي إلى تحسين كبير في الإنتاجية .

إن المرونة المتمثلة في إمكانية الحصول على النظام المناسب للمهمة المناسبة ولحجم العمل الملائم يساعد على اطراد نمو المؤسسات التي تعتمد هذا الأسلوب . كما أن القدرة على تطوير و تنفيذ التطبيقات المصغرة تمثل الفائدة القصوى التي تسعى المؤسسات لجني ثمارها .

أما من حيث خفض التكلفة الذي يروج له كثيرا" كفائدة رئيسية للتحجيم المصغر . فقد لا يكون بالقدر الذي يتصوره البعض . فمع أن تكلفة الأجهزة اللازمة للتطبيق المصغر قد تكون أقل من تكلفة الجهاز الرئيسي ، إلا أنه يجب التذكر إن تكلفة الأجهزة لا تتجاوز عادة ثلث التكلفة الكلية لبنية التطبيقات الحاسوبية .

أسلوب الخادم / المستخدم

Client / Server Approach

أسلوب الخادم / المستخدم يقوم على أساس تقسيم معالجة المعلومات بين حاسوب يطلب أداء خدمة و حاسوب آخر يؤدي المهمة اللازمة لإنجاز الخدمة باستخدام جهاز ملائم وقادر على أدائها .

لقد غير مفهوم الخادم / المستخدم طبيعة نظم المعلومات تغييراً " جذرياً " . منذ بداية التسعينات لم يكن من السهل التصور أن استخدام عدة شبكات من الحاسوبات الشخصية و محطات العمل يمكن أن تعطي قدرات حاسوبية اقوى من النظام المركزي الضخم وبأسعار للأجهزة أقل . وكان التنكير في البداية أن قدرة هذا الأسلوب في تنفيذ تطبيقات محدودة لا شك فيها ، إلا أن البعض كان يشكك في قدرته على تنفيذ التطبيقات الإستراتيجية . ولكن إذا نظرنا إلى الوضع في يومنا هذا ، نجد أن الكثير من تطبيقات الخادم / المستخدم تقوم الآن بتنفيذ أكثر التطبيقات تعقيداً وأكثرها طلباً للقدرة والأداء الفائق . وفي الواقع أن هذا الموضوع من التقنية هو أكثر الموضوعات سرعة في النمو و للتطبيق ومسبقي معنا إلى مدة أطول من غيره من التقنيات . ويجب التأكيد هنا أيضاً أن البعض يتجاوزون بأن ميزة تخفيض التكلفة باستخدام هذا الأسلوب مبالغ فيها كمسأ هو الحال في غيرها من التقنيات الجديدة ، لأن احتساب التكلفة الكلية يتضمن تكلفة البرامج و الإدارة والتدريب وغيرها من التكاليف المخفية الغير مباشرة .

وأسلوب التقنية هذا يطرح مرة أخرى السؤال عما إذا كانت بيئة الحاسوب المركزي قد انتهى وقتها ، والجواب أيضاً لا ، فلا يزال هناك دور للحاسوب المركزي يلعبه ضمن بيئة الخادم / المستخدم لتخزين ومعالجة مستودعات البيانات التي يزداد حجمها يوماً بعد يوم .

إن إدخال أسلوب الخادم / المستخدم لا يؤثر على تقنية الأجهزة وبنيتها فحسب بل يتعدى ذلك إلى التأثير على طريقة العمل وطريقة إدارة المؤسسة و أسلوب تحديد الصلاحيات والى الحاجة إلى إعادة تدريب للتقنيين والمستخدمين . فالبرمجة على سبيل المثال تختلف كلياً في بيئة الخادم / المستخدم عنها في بيئة الحاسوب الرئيسي كما تختلف واجهات الاستعمال وإجراءات الرقابة والمسؤولية عن المعلومات .

لاشك أن الدول المتقدمة وإن كانت قد قطعت شوطاً كبيراً في إدخال أسلوب تقنية الخادم / المستخدم في عملياتها ، إلا أن الطريق أمامها طويل للتمكن من جني الثمار المتوخاة . أما بالنسبة لدول العالم الثالث فلا زالت في بداية الطريق ولا زال الغموض حول الأسلوب وحول التطبيقات اللازمة لمثل هذه التقنية سائداً في أوساط الإدارة وفي أوساط دوائر التقنية ولا بد من التجربة والخطأ في محاولة نقل وتطبيق هذه التقنية. ولا بد هنا من الإشارة إلى أن الوضع العام فيما يختص بأسلوب تقنية الخادم / المستخدم يشبه إلى حد كبير أوضاعاً أخرى مرت في حياة الإنسان وفي تطور حياة بعض المواضيع المثيرة للاهتمام والتي تحتاج إلى الخبرة والتجربة لإنضاجها وينطبق عليها كثير من النقاط التالية :

- الكل يفكر فيها طوال الوقت
- الكل يتكلم عنها طوال الوقت
- كل واحد يفكر بأن الآخرين يستعملونها
- في الغالب أن الذين يستعملونها فعلاً قلائل جداً
- كل واحد لديه اهتمام مشوب بالقلق بشأن حجم مكوناتها
- القلائل الذين يمارسونها يستعملونها بشكل غير جيد
- القلائل الذين يمارسونها لديهم كفاية بأنها ستكون أفضل في المرة القادمة
- القلائل الذين يمارسونها لا يتوفر لديهم الأمان عند استعمالها

- معظم المشاكل يمكن إرجاعها إلى أسباب تتعلق بمشاكل في الوصلات
- كل واحد يفتخر بنجاحاته وانتصاراته ، مع أن قليلا " جدا" منهم يكون قد نجح فعلا"

Quotation

If at first you don't succeed, you will get a lot of free advice from people who didn't succeed either.

Charles Wang,

Chairman and CEO, Computer Associates International.

شبكات الحاسوب

Network computing

أتاحت شبكات اتصال الحاسوب الفرصة للمستخدمين للوصول إلى مجال واسع من المعلومات والتطبيقات وموارد التقنية دون قلق بالنسبة لمكسبان توأجدهما أو للطريقة الموصولة بعضها مع بعض . كما ساعدت الشبكات المؤسسات في مسد تطلعاتها إلى خارج المؤسسة نحو العملاء و الموردین الذين أصبحوا جزءاً من شبكة واحدة لأول مرة . كما وفرت الشبكات الأرضية لانتشار تقنية الخادم / المستخدم وأتاحت للمجال لتوزيع بنيات الحاسوب في المؤسسة خلافاً لما كان عليه الحال في الماضي من اعتمادها على بنية واحدة من مورد واحد في الغالب . وقد ساعدت هذه التقنيات من تزويد كل دائرة مستخدمة بالبيئة التي تناسب عملها ، وفي نفس الوقت فهي تتيح للدوائر المختلفة بالبنية المشاركة في الوثائق والخرائط والملفات الموجودة على ملفات إلكترونية يستطيع الجميع الوصول إليها . بالإضافة إلى ذلك فقد ساهمت شبكات الحاسوب في استخدام أحدث التقنيات بأقل تكلفة ممكنة وتوفير القدرة على التوسع عند الحاجة والمرونة فسي اجراء التعديلات على بنية وتطبيقات الحاسوب لتتوافق مع متطلبات نظم المعلومات ومع احتياجات الإدارة في المؤسسة .

ومن شبكات الحاسوب:

1. الشبكات المحلية LAN: التي تطورت حالياً إلى ما يعرف بالانترانت .
2. الشبكات الواسعة الخارجية WAN: التي تطورت إلى ما يعرف بالانترنت .

تطوير التطبيقات

عندما يتحدث الناس عن التحديات التي تفرضها تقنية المعلومات ، فغالباً ما يفكرون بعملية برمجة التطبيقات . إن تطوير التطبيقات يعتبر أضعف حلقة في عملية تطوير البرامج التي تشمل أيضاً على التصميم والفحص والتنفيذ والصيانة . فالمؤسسات تنظر إلى البرمجة على أنها فن عجيب تتم ممارسته من قبل أناس غريب الطباع يستعملون لغات غامضة . ومنذ بداية تطبيقات الحاسوب والإدارات تبحث عن طريقة تمكنهم من الاستغناء عن هؤلاء المبرمجين . لقد تكونت لدى الإدارات في بعض المؤسسات قناعة بأنه لو كان الناس يبنون بيوتهم كما تبنى نظم المعلومات الاستراتيجية في المؤسسات ، لانهارت المدنية لدى هبوب أول ريح .

ومنذ بدأ رجال الأعمال استخدام الحاسوب في التطبيقات في مؤسساتهم شجعوا ظهور لغة خاصة تهدف إلى وضع برمجة الحاسوب في أيدي رجال الأعمال والقضاء على الحاجة لوجود مبرمجين متخصصين . وعلى هذا الأساس صممت لغة الكوبول الموجهة نحو رجال الأعمال ، ولكن لم يحصل شيء مما كان متوقفاً فلم تكن اللغة سهلة بما فيه الكفاية للبرمجة بواسطتها مسن قبل غير التقنيين ، ولم تستطع أجيال اللغات التي تلتها من تحقيق هدف الاستغناء عن المبرمجين حتى يومنا الحاضر .

ومننظر فيما يلي إلى أسلوبين لتطوير التطبيقات أثير حولهما ضجة كبيرة في أوساط التقنيين والإداريين على حد سواء وهما أسلوب هندسة البرامج بمساعدة الحاسوب (CASE) وأسلوب البرمجة الموجهة للأشياء (Object- programming Oriented

تطور البرامج بمساعدة الحاسوب (CASE)

إن معظم تطبيقات الحاسوب لازالت تصمم اعتمادا على أداء فرضيات وأساليب تقنية لا تختلف كثيرا عن الأسلوب الذي ابتدعه هنري فوردي في صناعة الموديل "تي" للسيارة حين كان شعاره انه يمكنك اختيار أي لون للسيارة ما دمت تفضل اللون الأسود . فالكثير من الحواسيب لازالت تتسم بعدم المرونة تفرض تركيبها على المشتري بوقليل من المشتري يحصلون على ما يحتاجون فعلا .

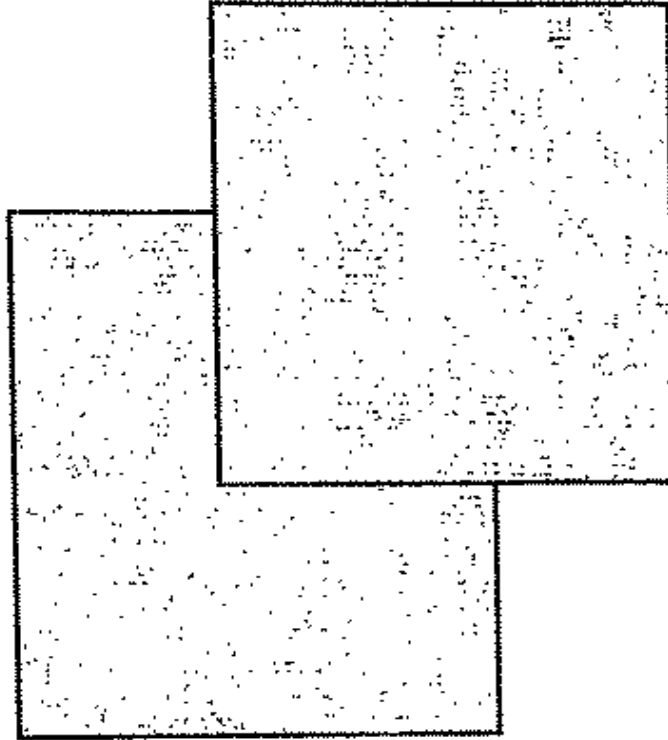
من أساليب تقنية تطوير التطبيقات الكثيرة التي ظهرت حديثا ، لم يواجه أي من هذه الأساليب من النقد والمرارة مثل مساهمته أسلوب (CASE) لتطوير التطبيقات . وتجد كثيرا من مطوري تقنية CASE قد أسسوا استعمال هذا المصطلح بهدوء ، حتى أن المجلة التي خصصت لشؤون هذه التقنية ومسميت باسمها CASE Trends قد غيرت اسمها ليصبح Applicant Development Trends

إن من المهم التعرف على أسلوب تقنية CASE ليس فقط كدرس نتعلم منه عما يحصل عندما يبلغ كثيرا بما يتوقع من تقنية ما ، وإنما لأن المبادئ التي قامت عليها من حيث التصميم الجيد المحكم لا يزال صالحا وجديرا بالدراسة .

الفصل السابع

شبكة الاتصالات الداخلية

(الانترنت)



نظام شبكة الأعصاب في الشركة السايبرناتية

The nervous System in the Cybercorp

من أجل أن تصبح أعمال الشركة السايبرناتية شبيهة بطرق عمل الكائنات الحية ، لابد للشركة من نظام شبكي شبيه بشبكة الأعصاب في الكائنات الحية. وقد ساهمت شبكة الانترنت العالمية في سرعة تطور وإمكانية تطبيق مبدأ الشركة السايبرناتية وخصوصا في مجال المعاملات التجارية. وقد بدأ الكثير من الشركات في الاستفادة من الانترنت لأغراض الدعاية والتسويق والتجارة ، إلا أن الإدارات العليا لم تترك بعد الأثر الأهم للانترنت وهو أن هذه الشبكة قد حطمت الجدران بين الشركات على مستوى العالم وأنها أحدثت تغييرات في تركيبة الشركات وطرق التعامل بينها بدون حدود جغرافية .

تمكن الشركة السايبرناتية من تحقيق أهدافها لابد من وجود نوعين من أنظمة الشبكة العصبية : النوع الأول شبكة خارجية تصلها مع العملاء والموردين والجمهور بشكل عام من خلال اتصالها بالانترنت العالمية ، النوع الثاني شبكة داخلية خاصة محمية مبنية باستخدام نفس التقنيات المستعملة في الانترنت ومعزولة عن الخارج بواسطة جدار ناري يسمح للمصرح لهم فقط الخروج إلى الانترنت أو الدخول إلى البيانات داخل الشركة.

ومن مزايا الانترنت أن جميع الحاسبات تستطيع استعمالها بغض النظر عن موديلها أو صنعها، كما أنها تحرر المعلومات من الحدود الجغرافية. وقد أصبحت الانترنت مدينة عالمية فيها مجتمعات عديدة متنوعة و لكل مجموعة خصوصيتها واهتماماتها .

لوحات الإعلانات

يمكن تشبيه لوحات الإعلانات على الانترنت بلوح الإعلانات في المكتب حيث تعلق عليه الملاحظات والنشرات والإعلانات . إلا أنها في حالة الانترنت تعلق

من قبل أي فرد في العالم وتقرأ من قبل أي فرد في العالم متصل مع الانترنت .
وبعض هذه اللوحات مفتوح أمام الجميع وبعضها محدد لمستخدمين معينين .

ومسائل الاتصالات :

بالإضافة إلى خطوط الهاتف العادية ، تتوفر حالياً لدى الشركات طرق
عديدة سريعة للاتصالات من أهمها :

1- الانترنت : وقد أصبحت أهم قنوات الاتصال السريعة مع العالم
2- الانترنت : وهي قناة الاتصال داخل الشركة وتعتبر صورة مصغرة من
الانترنت

3. شبكة الاتصال داخل الشركة : وسيلة للاتصالات ييسر موظفي الشركة
وليست بالضرورة مبنية على خراز الانترنت

4. خطوط الهاتف الخاصة: وتكون عادة مستأجرة من شركة الهاتف ومحسدة
الاستعمال للمستأجر فقط

5. الشبكات الخاصة لخدمة جهات متعددة مثل شبكة خدمة الجامعات أو شبكة
خدمة البنوك

6. شبكات الخدمة الرقمية المتكاملة (ISDN) التي تعمل على سرعة أعلى من
سرعة خطوط الهاتف لتصل إلى (64000 أو 128000 بت/الثانية مقارنة
بخطوط الهاتف 28,800 بت/الثانية).

وتسمح للمستخدم بالتعامل مع البيانات النصية والصوتية والمرئية .

7. شبكات أطر التحويل (Frame relay) وتسمح لربط فروع الشركة مع المركز
أو لوصل شركات ببعضها لنقل البيانات بسرعة هائلة تقاس بملايين البتات/
الثانية وبذلك تصلح في تطبيقات مؤتمرات الفيديو بالإضافة إلى التطبيقات
الأخرى.

8. الاتصال بالانترنت عن طريق السلك التلفزيوني:

أصبح التلفزيون وسيلة لعرض المواد من الانترنت شاملة النصوص والصور
والموسيقى وأجزاء من برامج يمكن تنزيلها من شبكة الانترنت.

برعة وسائل الاتصال مع الانترنت:

يمثل الجدول التالي عدة طرق للوصول مع الانترنت والوقت الذي يستغرقه تنزيل ميجابايت واحد من المعلومات :

الرقم	طريقة الوصول	السرعة/ (بت/ الثانية)	الوقت اللازم لتنزيل ميجابايت واحد
1.	خط تلفون مع موتم	14,400	9,3 دقيقة
2.	خط تلفون مع موتم	28,800	4,6 دقيقة
3.	شبكة رقمية تكلمية ISDN	128,000	1,0 دقيقة
4.	خط عن طريق الساتلايت	128,000	1,0 دقيقة
5.	خط T1	1,440,000	5,5 ثانية
6.	كابل تلفزيوني مع موتم	4,000,000	2,0 ثانية
7.	الأكيان الضوئية	80,000,000	0,1 ثانية

ويجدر هنا ملاحظة أنه في حين تمثل الميجابايت الواحدة حوالي 500 صفحة من لنصوص أو البرامج فإنها تمثل حوالي 5 ثوان من الصور التلفزيونية الجيدة لصورة أو حوالي 1 دقيقة من الموسيقى أو 5 دقائق من رسالة صوتية.

الانترانت: حماية الطريق إليها الانترنت العالمية

A company's Intranet is the first essential step toward Global Internet

مقدمة

يتعامل الكثيرون هذه الأيام الخطوات الضرورية والاعتبارات الواجب مراعاتها من أجل تركيب نظام لشبكة داخلية Intranet في المؤسسة تمهيداً لربطها بشبكة Internet العالمية.

إن الانترانت وسيلة رائعة للحصول على المعلومات ومشاركتها مع الآخرين ، فهي تؤدي إلى زيادة الإنتاجية نظراً لتسهيل الاتصال بين المشاركين ، كما إنها توفر المعلومات بطريقة يجدها الموظفون سهلة وجذابة وفي الوقت الذي يحتاجونها . إنها وسيلة مرنة وتسمح بمزيد من الحرية في التصميم والنمو والتوسع في التقنية واستخداماتها في المؤسسة.

إن الشبكة في العادة تزداد نمواً بشكل مطرد حيث أن هذه التقنية مسن السهولة بحيث يستطيع المستعملون فهمها بسرعة مما يؤدي إلى توجيههم لتطوير نظم للمعلومات خاصة بهم. ومن منظار المسؤولين عن تقنية المعلومات في المؤسسة فإن هذا الوضع يخلق جواً من القلق من حيث سرية البيانات ومن حيث تحديد صاحب الحق في السيطرة على المعلومات. إن الجواب على مثل هذا القلق يكمن في ضرورة الاعتراف بالحقيقة الجديدة وهي أن السيطرة على المعلومات تنتقل عملياً إلى جهة أخرى حيث أن البيانات على الحاسوب هي ملك للوحدات الإدارية التي تستعملها وليست ملكاً لدائرة الحاسوب . إن الأسلوب التقليدي يحدد ما يستطيع المستعمل رؤيته وما يستطيع عمله وذلك بتحديد التطبيقات الموجودة على الحاسوب المكتبي وتحديد الطريقة التي يستطيع بها هذا الحاسب الوصول إلى البيانات المركزية . ويؤدي مثل هذا الأسلوب التقليدي في الغالب

إلى تقييد النمو وإلى عدم المرونة ، فكلما احتاجت المؤسسة إلى نظام أو حل جديد فإن ذلك يؤدي في الغالب إلى تغييرات مكلفة في تركيبات البيانات والنظم، مما يؤدي في النهاية إلى التخلي كلية عن نظم قديمة وضياع الاستثمار فيها والبدء بالاستثمار بنظم جديدة . وما لم يتغير هذا الأسلوب فإن العملية ستدور في نفس الحلقة وتتكرر كل بضع سنوات.

إن ظهور طريقة الانترنت/ ويب قد أحدث تغييراً جوهرياً في العملية والأسلوب. فقد اتفق موردي الأجهزة والبرامج على استخدام لغة واحدة لربط الطول ببعضها وأصبح كل مورد يبني هذه اللغة الموحدة ضمن أجهزته وبرامجه. إن استخدام أرضية مشتركة للاتصالات مثل TCP/IP على سبيل المثال لا الحصر جعل عملية ربط منتجات متنوعة مع بعضها ممكناً وميسوراً. فتجد إن حاسوباً يستخدم Web browser قادراً على الوصول إلى معلومات مخزنة في أي نوع من الأجهزة أو قواعد البيانات وبذلك انتقل تركيز وانتباه دوائر المعلومات والتقنية إلى الشبكة ذاتها. إن شبكة الانترنت تبدو سهلة عند البدء باستعمالها ولكنها تحتاج إلى جهود كبيرة لجعلها تعمل بهذه السهولة مثل الجهود اللازمة لتصميم الشبكة، تخصيص العناوين للمشاركين ، توحيد بيئة المنتجات، تنفيذ الشبكة، ربط قواعد البيانات، الرقابة على الوصول إلى الانترنت، وغير ذلك.

إن مشروع تنفيذ الانترنت في أي مؤسسة يتطلب قبل البدء بالتنفيذ الأخذ بالاعتبار كيفية تصميم الشبكة الموجودة داخل المؤسسة حالياً، الاحتياجات المستقبلية للربط مع الانترنت الخارجية، وعمل تجارب ابتدائية على الشبكة من أجل تسهيل عملية النمو والتطور للشبكة في المستقبل. وبذلك تعتمد عملياً التوسعة في المستقبل على توفر المعرفة لدى الموظفين بالشبكة والتطبيقات اللازمة استخدامها، مما يؤكد الحاجة إلى سياسة واضحة للتدريب المستمر . وفيما عدا ذلك فإن الاحتياجات المتبقية عادة تتعلق بربط تقنيات مختلفة مع بعضها مما يتطلب كتابة برامج خاصة للربط. وتتوفر حالياً وسائط كثيرة لإنجاز مثل هذا العمل إما عن طريق لغات موجودة ضمن منتجات شبكة وب أو بواسطة لغات خاصة مثل لغة البرمجة سي أو غيرها.

وفي الحقيقة انه من الصعب وجود خطة وتصميم مثالي للانترنت، فما أن تنتهي الخطة من مرحلة التنفيذ حتى تبدأ خطة أخرى. إن فوائد الانترنت يلمسها المستعملون بسرعة كبيرة، فحالما يرون الفوائد من مشروع واحد تبدأ بقية الدوائر والأقسام في طلب تنفيذ حلول ومشاريع خاصة بها. ومن جملة الفوائد المتوفرة كونه يمكن بث مزيج من النصوص والبيانات والصوت والفيديو من خلال الانترنت. كما أن التطبيقات في مجال التعليم عن بعد ، التعاون بين أعضاء الفريق الواحد، الاستخدام في المؤتمرات واجتماعات الإدارة العليا وغيرها بدأت في الظهور إلى حيز الوجود.

تعريف الانترنت

الانترنت عبارة عن شبكة اتصالات داخل المؤسسة أو الشركة تستخدم التقنيات المتوفرة في الانترنت العالمية للقيام بأعمالها اليومية . إن سوق الانترنت ينمو بسرعة كبيرة، فحين بلغت مبيعات برمجيات الانترنت فقط حوالي 142 مليون دولار في عام 1995م وحوالي 500 مليون دولار عام 1996 ، فإنه ينتظر أن يصل الرقم إلى 1.2 بليون دولار عام 1997. وهذا سوف يؤثر على مبيعات المنتجات الأخرى مثل لوتس نوتس المنتشرة الاستخدام كوسيلة للتواصل داخل المؤسسات وغيرها ، ففي حين كانت مبيعات لوتس حوالي 330 مليون دولار عام 1995م فإنه لا يتوقع أن تصل المبيعات عام 1997م إلى أكثر من 800 مليون دولار. وبسبب ذلك فإن المستخدمين القدامى سوف يجدون تحديث المنتجات الأخرى المستعملة أقل كلفة إلا أن الدائرين الجدد إلى هذا الميدان سيجدون أن البدء بشبكة داخلية مبنية على الانترنت أكثر سهولة وأقل كلفة وأكثر السجماً وتوحيداً مع شبكة وب العالمية.

إن نوعيات وأحجام الشركات التي تستخدم تقنية الانترنت تتزايد ، ففي دراسة شملت 170 شركة من الحجم المتوسط والكبير وجد أن 23% يستعملون أو في مرحلة استعمال نظم وب وأن حوالي 20% منها تدرس فكرة الاستخدام. وهذه الشبكات الخصوصية تختلف كثيراً عما يراه الجمهور على شبكة الانترنت العالمية من خلال الصفحات المخصصة لكل شركة لتبين شرحاً مصوراً منمقياً

عن الشركة وإدارتها. إن ما تحتويه الانترنت من معلومات تقبع على أجهزة خاصة بالشركة محجوبة عن الجمهور بوسائط حماية ورقابسة وأمن محكمة بواسطة ما يسمى بالحائط الناري "Firewall" وهي معلومات عن الأعمال اليومية الفعلية التي تدور داخل الشركة والتي تمكن للموظفين داخل الشركة وضمن نظم اتصال ورقابة شديدة الإطلاع والتعامل مع هذه المعلومات ويمكنهم استخدام البريد الإلكتروني فيما بينهم وتحديث سجلات الموظفين وأرقام هواتفهم وطبيعة أعمالهم والتسجيل للدورات التدريبية والإطلاع على الأنظمة التشريعية الخاصة بعملهم.

لقد مكن نظام الانترنت من حل مشكلة تاريخية تكمن في تنوع البيئة التي يعمل فيها كل مستخدم فأصبح باستطاعة أي مستعمل الوصول إلى المعلومات المركزية سواء كان لديه حاسب شخصي من نوع أي . بي . أم أو ماكنتوش أو يوليكس فقد أصبح بإمكان جميع هذه الأنظمة استعمال لغة موحدة مع النظام على الجهاز الرئيسي.

وعلى سبيل المثال نجد أن 40000 موظف داخل شركة لوكسهد يستطيعون بواسطة استعمال برمجيات الانترنت الإطلاع على آخر أخبار الشركة ومنتجاتها وفي شركة ديجيتال الأمريكية يستعمل موظفو الشركة الانترنت للعمل المشترك وللحصول على المعلومات عن منتجات الشركة ومواصفاتها وأسعارها وغير ذلك. وتشمل الانترنت في ديجيتال حالياً ما يزيد على 90000 نقطة تزويد بالمعلومات وما يزيد على 1100 جهاز شبكي محمل عليها أكثر من 900000 صفحة ، وإن أكثر من 3 ملايين رسالة يتم تبادلها شهرياً بالبريد الإلكتروني بين موظفي شركة ديجيتال. وقد أصبحت الانترنت لدى ديجيتال الوسيلة الرئيسية للاتصال بين الشركة وعملائها والموردين لها. وقد استعملت الشبكة داخلياً لتوحيد طرق الوصول إلى المعلومات التي توجد على اكسثر من 300 قاعدة بيانات. ونتيجة هذا الاستخدام المكثف استطاعت الشركة إن توفر حوالي 5 مليون دولار سنوياً.

كما نجد إن شركة أوراكل قد قامت بنقل جميع الوثائق الخاصة بمنتجاتها إلى شبكة انترنت مركزية وبذلك تكون قد حلت مشكلة وصول أكثر من 20000

موظف فيها إلى مثل هذه الوثائق كل حسب الصلاحيات المخولة له . كما جعلت في متناول الموظفين المعلومات الخاصة بالتأمينات الصحية وجداول السفر ومصاريف التنقلات وخطط لتوحيد طرق والتقاعد وغيرها.

تنفيذ الانترنت في المؤسسة

1. تحديد الاستراتيجية

من المهمات الرئيسية للجهة المسؤولة عن تقنية المعلومات في الشركة أن توفر للمستعملين الخدمات التي يحتاجونها في الزمان والمكان المناسب لتمكينهم من أداء أعمالهم بشكل لا يدعو المستعملين للتفكير في خلق تطبيقاتهم الخاصة بطبيعة عملهم بأنفسهم مما يحدث بيئة من العمل يصعب توحيدها ومراقبتها كما يحصل في كثير من المؤسسات التي تغفل عن هذه الناحية. تبدأ أول خطوة فسي تحديد استراتيجية مبسطة للشركة مثل تحديد الأهداف والفوائد الاستراتيجية. وفيما يلي بعضاً مما يجدر أخذه بعين الاعتبار في هذه المرحلة.

الأهداف الاستراتيجية

- تخفيض التكاليف وتحسين الاتصالات داخل المؤسسة وفروعها والعالم المحيط بها.
- وضع أساس للتقنية في المؤسسة يمكنها من مجابهة احتياجات العمل في القرن الحادي والعشرين.
- الاستخدام الأمثل للمعلومات المتوفرة على شبكة الانترنت العالمية والاستفادة منها كوسيلة لتحسين الأداء بتوفير الإمكانيات التقنية للانترنت والشبكة العالمية لكل موظف يستفيد من استخدامها.
- تحديد شخصية المؤسسة وتميزها للموظفين داخل الشركة وللموردين والعملاء خارجها.
- الاستفادة من الانترنت بوضع المعلومات على الشبكة لتمكين الآخرين من الإطلاع عليها.

الفوائد الاستراتيجية

- ترشيد الأنفاق باستخدام منهج لتحسين الأداء.
- المشاركة في المعلومات والخبرات.
- تغيير المعلومات في الوقت والمكان الملائم.
- خلق هوية متميزة للشركة: شركة موحدة بصوت واحد، وصوره واحدة.
- اقتناص الفرص والإبداع في تقديم خدمات ومنتجات جديدة.

2. تطبيق نموذج للانترانت

الخطوة الثانية بعد تحديد الاستراتيجية تتمثل في اختيار أحد مجالات العمل التي يمكن أن تستفيد من خدمات شبكة الانترانت والتي تبحث بإيجابية عن حل لمشكلة تواجهها. ويمكن أن يكون النموذج الأول للتطبيق في مركز للأبحاث والمعلومات يزود المشتركين بالمعلومات حسب تصنيفات متفق عليها لم تسبق تغطيتها مسبقاً من قبل إدارة نظم المعلومات في الشبكة الحالية، والتي يشعر المستعملون بحاجة إليها. مثال ذلك:

- إنشاء قاعدة بيانات عن الموظفين تبين تفصيلات عن كل موظفسي تشمل العنوان ، تلفون المنزل ، خط تلفون المكتب، مسمى الوظيفة ، طبيعة العمل ، الخبرة المتميزة ، أهم المشاريع التي شارك بها، المؤهل، ... الخ.
- إنشاء خدمة تمكن بعض الموظفين من الاتصال بشبكة الانترانت من الخارج إذا كانت طبيعة عملهم تتطلب ذلك.
- تمكين مجموعة محددة من الموظفين من الاتصال بشبكة الانترانت العالمية إذا كانت طبيعة عملهم تتطلب ذلك.
- تطبيق نظام البريد الإلكتروني بين مجموعة مختارة من الموظفين كنموذج للمساعدة في وضع خطة عامة تشمل جميع الموظفين مستقبلاً.

- إن فوائد اختيار نماذج محدودة ومهولة للتطبيق في هذه المرحلة تشمل :
- تمكين الموظفين من اكتساب الخبرة في التعامل مع شبكة الانترنت مستقبلا من خلال التجارب في استعمال الانترنت.
 - تقييم التكلفة مقابل الفوائد بسهولة كمؤشر لما سيكون عليه الحساب عند تعميم التطبيقات في جميع مجالات العمل في الشركة.
 - فحص قدرات الشبكة والتعرف على المشاكل قبل الانتقال للخطوات اللاحقة .
 - دراسة السياسات والإجراءات المتبعة في الشركة فيما يختص بالوصول إلى المعلومات والسرية الاستثمار تبني سياسات مبنية على الواقع.

دراسة المتطلبات للتطبيق

- بعد تحديد مجالات التطبيق الأولى يجب القيام بدراسة شاملة للمتطلبات والتحقق مما يلي:
- التأكد من وجود شبكة الاتصالات الداخلية وأنها تتوافق مع بروتوكول الاتصالات TCP/IP وأنه تتوفر سعة كافية على الشبكة لملاممة الاحتياجات الحالية والمستقبلية ، حيث أن الانترنت والشبكة ستفرض واقعا يتطلب لموا مطردا في الاحتياجات ، وأي قيود في الشبكة الداخلية ستؤثر على سرعة الاستجابة مهما كانت السعة المتوفرة على الشبكة العالمية كبيرة.
 - تحديد سياسة إعطاء العناوين والأجزاء التي يتكون منها العنوان لتكون موحدة الأسلوب ومحددة لكل قسم ومستعمل. إن سياسة العنونة والتطبيق الفعلي لها لا يمكن أن يطبق على دفعات بل يجب أن يبدأ التطبيق الفعلي متكامل منذ اليوم الأول وحسب متطلبات الانترنت العالمية لتسهيل عملية الوصل مستقبلا ، وبالتالي يجب تعيين جهة داخل الشركة مسؤولة عن هذه المهمة.
 - دراسة القدرات المتوفرة على الحاسبات الشخصية التي متوصل مع الشبكة ورفع هذه القدرات إن لزم الأمر.

- إقرار نوعية النظام والبرمجيات التي مستخدم لتخاطب المستعمل مع الشبكة لتوحيدها بين جميع المستعملين وتسهيل التدريب والرقابة عليها. فعلى سبيل المثال إذا كان المستعمل يستخدم ويندوز 95 فإن ميكروسوفت تضمن برامجها بروتوكول TCP/IP كما تزود المستعملين بمتصفحات معربة. ومن الواجب أن يتم منذ البداية اتخاذ قرار استراتيجي بالخيار بين منتجات مايكروسوفت أو منتجات نت سكيب وتوحيد ذلك لجميع المستعملين.
- تحديد مصادر المعلومات داخل المؤسسة ، أنواع نظم التشغيل الموجودة ، قواعد البيانات المستعملة، الأنظمة التطبيقية لدى المؤسسة . كما يجب تحديد كيفية الوصول إلى المعلومات حالياً ومستقبلاً ودرجة تكرار طلب هذه المعلومات وأوقات استخدامها لكل قسم ومستعمل . إن مثل هذه المعلومات تفيد في تحديد حجم الجهاز اللازم لاستخدامات الانترنت والانترنت.
- تحديد الجهة المسؤولة ضمن المؤسسة عن تصميم وتنفيذ وتحديث مركز المعلومات وخدمات الشبكة.
- تحديد الجهة المسؤولة عن التدريب والعقود والعلاقات مع الموردين.
- تحديد البيئة التي سيعمل عليها نظام الشبكة من حيث نظم التشغيل وأكثر هذه النظم استخداماً هي نظام UNIX ونظام NT .
- مراجعة السياسات والإجراءات الخاصة باستخدام الحاسب الآلي لدى المؤسسة لمناقشتها وتعديلها لتتلاءم مع البيئة الجديدة لدى إدخال الانترنت.

أمثلة من تطبيقات الانترنت

لا يوجد حدود لأنواع للتطبيقات التي يمكن وضعها على الانترنت . وبعض هذه التطبيقات عامة تلزم معظم المؤسسات ، كما أن بعضها خاص يتعلق بطبيعة عمل المؤسسة والنشاط الذي تخصص فيه . ومن أمثلة التطبيقات على الانترنت ما يلي :

1- معلومات القوى العاملة

في غالب الأحيان نجد أن أول الدوائر المستفيدة من شبكة الانترنت ضمن المؤسسة هي دوائر القوى العاملة ويعزى ذلك لسببين : السبب الأول يعود

إلى كون نطاق عمل الدائرة أوسع بكثير من نطاق عمل غيرها من الدوائر في المؤسسة . فهي مسؤولة عن أشياء كثيرة ابتداءً من السياسات والإجراءات إلى التقيد بالمعايير المعتمدة من قطاع النشاط الذي تعمل فيه المؤسسة والقوانين الحكومية ، إلى إصدار النشرات الخاصة بالتقاعد والتأمينات الاجتماعية للموظفين . والسبب الثاني يعود لكون طبيعة عملها تتطلب إصدار الكثير من التقارير الورقية التي يكلف تحضيرها وطباعتها وتوزيعها الكثير من الجهد والوقت المال . ومن خلال الانترنت يمكن تجميع البيانات من العاملين في المؤسسة وفروعها كما يمكن توزيع التقارير والمعلومات على جميع العاملين أينما كانوا بأقل التكاليف وبسائل قدر من المطبوعات إضافة إلى التأكد من وصولها بالسرعة المطلوبة .
وفيما يلي أمثلة من استعمالات دائرة القوى العاملة التي يمكن وضعها على الانترنت :

- أدلة السياسات والإجراءات في المؤسسة
- تفاصيل البرامج الصحية والمناقص المتاحة للعاملين
- معلومات عن أسهم المؤسسة وإمكانية شراء الموظفين لها
- تفاصيل سياسات الحوافز والمكافآت
- فرص العمل المتوفرة داخل المؤسسة وفي الخارج
- تفاصيل وصف الوظائف وفرص الارتقاء في السلم الوظيفي
- الهياكل التنظيمية في دوائر المؤسسة
- معلومات عن الموظفين الجدد الذين يلتحقون بالمؤسسة
- أخبار النشاطات الاجتماعية في المؤسسة
- القوانين والمعايير الحكومية المتعلقة بأعمال المؤسسة
- الإجراءات اللازم إتباعها في حالات الطوارئ

2- معلومات الدعم الفني

يشمل الدعم الفني في بعض المؤسسات مدى واسعا من النشاطات ابتداءً من مكتب الاستعلامات والمساعدة للإجابة على استفسارات من داخل المؤسسة إلى دائرة خاصة بالدعم الفني في حالات المؤسسات التي تسود تقنيات متطورة للعملاء . لذا فإن هذا الموقع على الانترنت يعتمد على طبيعة عمل المؤسسة والنشاطات الفنية التي تقدمها . ومن أمثلة الخدمات التي يمكن وضعها على الانترنت ما يلي :

- مكتب الاستعلام والمساعدة
- تتبع المشاكل وطرق حلها
- إجراءات الفحوص للمشاكل المتوقعة عادة والحلول المقترحة لها
- مكتبة الوثائق والأدلة الفنية
- إرسال التعديلات على البرامج والتحديثات وحلول المشاكل
- الإصدارات الجديدة من البرامج والملاحظات عليها
- طلبات التغيير على المواصفات
- نتائج فحوصات المنتجات
- الربط مع مواقع أخرى على الانترنت في المؤسسة
- المواصفات الفنية لكل من منتجات المؤسسة
- الرسوم الهندسية
- إجابات للأسئلة الكثيرة التكرار
- النماذج المستعملة في المؤسسة واستبيانات الرأي
- تجميع البيانات الإحصائية
- مساعدة الدوائر الأخرى في إنشاء مواقع لها على الانترنت
- عقد الندوات والمناقشات من خلال الانترنت

تعتبر الانترنت افضل مكان لحفظ جميع أنواع مواد التدريب ؛ حيث يمكن الاستفادة من تقنيات موجودة أصلا على الانترنت وربط مادة التدريب بليضاحات متوفرة من صور وأقلام ومواد سمعية . وفيما يلي بعضا مما يمكن وضعه على هذا الموقع :

- رؤوس موضوعات الدورة أو الندوة
- مواعيد عقد الدورات
- مادة التدريب
- مادة العرض
- قوائم القراءات المقترحة
- مصادر المعلومات عن كل مادة
- نماذج التسجيل في الدورات
- أسماء المحاضرين
- نماذج الاستبيانات
- تقارير فنية

تعتمد محتويات هذا الموقع بدرجة كبيرة على طبيعة المؤسسة ، التقاليد المتبعة في المؤسسة ، وعلى المهام المراد تنفيذها من خلال الانسئرائت .
وفيما يلي بعضاً مما يمكن وضعه في هذا الموقع :

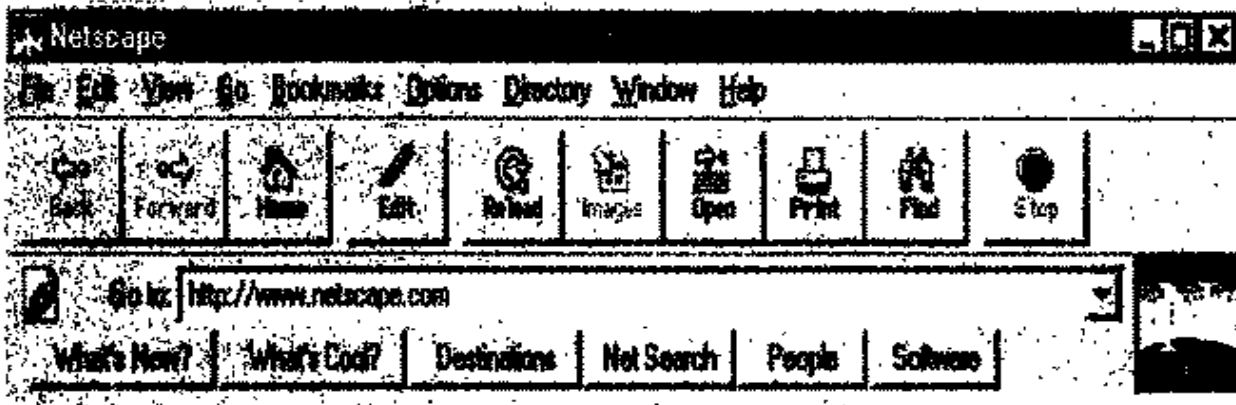
- الإعلان عن المنتجات الجديدة
- إعلانات تسويقية
- استبيانات للعملاء
- مواد مساندة للمبيعات
- معلومات عن الأسعار
- معلومات عن توفر المنتجات
- تحليل عن المنافسة للمنتجات
- آراء العملاء في المنتجات
- طرق توزيع المنتجات إلى العملاء
- مواصفات المنتجات
- قوائم بالعملاء الحاليين والمستقبليين
- عروض تسويقية
- إجابات للأسئلة لكثرة التكرار
- نشرات للعملاء والموردين

مكونات الانترنت

إن المطلوب لبناء شبكة انترنت يشبه إلى حد كبير متطلبات بناء شبكة لخدمة مستعملي الانترنت ، والاختلاف يأتي من حيث القدرات والسرعة والذاكرة والتخزين نظراً لكون الانترنت يخدم شركة واحدة أو عدداً من الشركات المترابطة بينما يقدم جهاز الانترنت الخدمة لآلاف الشركات ومئات الآلاف من الأفراد. وفيما يلي نبذة عن المكونات الرئيسية التي تلزم لبناء شبكة انترنت متكاملة:

1) البرمجيات: وتشتمل على:

برامج التصفح *web browsers*



إن الاختيار الصحيح لبرامج التصفح يساعد في تطوير الخدمات التي ستؤديها الشبكة ويحتوي كل من هذه البرامج على إمكانيات عديدة. ويظهر العديد منها إلى الأسواق بشكل متواصل ، سواء كانت منتجات جديدة أو تحسينات على منتجات سابقة. والبرامج التي تتمتع بالصدارة حالياً هي: برامج التصفح والاستكشاف من كل من نت سكيب وميكروسوفت والمعروفة باسم Netscape

• Microsoft Explorer • Navigator



برامج خدمة الشبكة Web servers

إن تحديد طبيعة الاستعمال يسهل اختيار نوع الخدمات التي يتوقع أن توفرها الشبكة. وفي العادة يوجد نوعان من الخدمة : خدمة اعتيادية وخدمة محكمة خاصة بالمعاملات التجارية.

برامج البريد/ خدمات نطاق الاسم DNS/Mail Servers

لا بد من تحديد نطاق الاسم لتمكين شبكة الانترنت من العمل. وهذا يساعد المستخدمين من إرسال المعلومات أو الحصول عليها من مصدر معين دون الحاجة لمعرفة العنوان الكامل للمصدر. وتعمل هذه الخدمة كمقسم أو دليل للانترنت بحيث لا يتطلب الأمر الاحتفاظ بكامل العناوين على كل جهاز من الأجهزة المرتبطة بالشبكة وفي العادة تشمل هذه الخدمة على عناوين المشتركين بحيث يرسل البريد إلى العنوان الإلكتروني القلي للمستخدم.

خدمات المشاركة Collaborating Servers

تستطيع خدمات الشبكة أن توفر طريقاً مزدوجاً لتوصيل المعلومات ، وهذا يسمح للمستخدمين عن بعد بإدخال المعلومات إلى الشبكة بصورة ميسرة . وبإضافة خدمات أخرى يمكن للشبكة أن توفر للمستخدمين القدرة على المشاركة في المعلومات والمناقشات والاقتراحات بشأن منتجات جديدة أو لتحديث وثيقة أو العمل المشترك في مشروع أو فكرة.

Tunneling/Virtual Private Networks أنفاق الشبكة الغير مرئية

تسمح الأنفاق للمستخدمين عن بعد أو للشبكات المحلية البعيدة من الاتصال بأمان مع شبكة خصوصية من خلال الانترنت . وتستخدم الأنفاق أساليب محكمة للتعرف على المتصلين والمصادقة على شرعية الاتصال وكذلك يمكن استخدام التشفير للتأكد من الشرعية الخصوصية لجميع الاتصالات . ويعتبر أسلوب الأنفاق الشبكية بديلا لخطوط الاتصالات المؤجرة الخاصة و أقل تكلفة منها

Fierwalls الجدران النارية

الجدار الناري عبارة عن نظام أو مجموعة من الأنظمة التي تفرض سياسة رقابية محكمة بين شبكتين . ويمكن تصور الجدر الناري كبوابتين إحداهما تمنع المرور والأخرى تسمح بالمرور . إن أهم ما يلزم من تذكره عن الجدار اللاري انه ينفذ سياسة رقابية على تبادل المعلومات .

FTP, Telnet, etc. نقل الملفات والدخول عن بعد

عند البدء بتطبيق الانترنت لابد من التذكر أن هناك تطبيقات كثيرة تساعد على الاستفادة من الانترنت العالمية ، وتأتي مثل هذه التطبيقات في بعض الأحيان مكملة لتطبيقات موجودة لدى المستخدم مثل التطبيقات المضافة إلى ويندوز 95 . لذا يجب اعتبار هذه التطبيقات ومتطلباتها وأثرها على سعة الشبكة التي يتم بناؤها .



عندما يتزايد استخدام الانترنت وتضخم المعلومات المتوفرة من خلال الشبكة وتعدد مصادر المعلومات؛ فإن طريقة البحث عن مصدر أو عنوان أو شخص أو ملف وسرعة إيجاده تصبح مهمة جدا. ويصبح اختيار خدمة البحث أساسيا للتأكد من الحصول على نظام باحث سريع وفعال.

(2) الأجهزة

إن أهم خاصية يجب النظر إليها عند اختيار الأجهزة هي قوة وقدرة وسرعة أداء الجهاز حيث يجب توفر القدرة الكافية لخدمة المستخدمين وأداء هذه الخدمة بسرعة . تزداد أهمية هذه الخاصية في الأجهزة المستعملة لتزويد الخدمات على الانترنت ISP حيث تتطلب القيام بخدمة سريعة لمئات الآلاف من المشتركين باختلاف أحجامهم . كما يتطلب أن تكون هذه الأجهزة قابلة للتوسع وقابلة للتشبيك مع بعضها بطريقة Clustering .

ومن الأمور الواجب دراستها عند الاختيار ما يلي:

- ♦ كون الجهاز معتمد على RISC أم لا
- ♦ نوع شريحة المعالج (Chip) 64 بت أم 32 بت.
- ♦ أقصى سعة للذاكرة الرئيسية.

- ♦ أقصى سعة لذاكرة الكاش
- ♦ عدد المعالجات وأداء كل منها
- ♦ القابلية للتشبيك Clustering
- ♦ القابلية لتوسعة المعالج ضمن نفس الكابينة
- ♦ سرعة وحدة المعالجة المركزية
- ♦ أقصى سعة لأقراص التخزين داخليا
- ♦ أقصى سعة لأقراص التخزين خارجياً
- ♦ الحد الأقصى لعدد I/O Slots
- ♦ الخصائص المساعدة لاستمرار عمل الأجهزة رغم حصول بعض الأعطال.
- ♦ High availability and redundancy features
- ♦ سعة أجهزة النسخ الاحتياطي
- ♦ أنواع نظم التشغيل المتوفرة وقدرتها على تدعيم 64 بت أو 32 بت
- ♦ قدرة المورد على صيانة الأجهزة والنظم
- ♦ وجود تطبيقات انترنت/انترانت عاملة ومجربة على الأجهزة والنظم.



(3) الخدمات الإضافية

يؤخذ في الاعتبار قدرة الشركة الموردة على مساعدة الشركة الممستعملة عن طريق تقديم خدمات في مجالات تصميم وتنفيذ شبكة الانترانت مثل تصميم صفحات الويب ، التدريب على أدوات التطوير المتعلقة بالشبكة ، وجود نظام

للمحاسبة للمشاركين في الشركة وإصدار الفواتير أو تحديد قيمة استعمال كل مشترك إذا لزم الأمر، المساعدة في تركيب برامج الجدار الناري وبرامج الأمان والسرية والرقابة على الاستخدام.

4) القدرة على تقديم حل متكامل

وفي النهاية يتم النظر إلى قدرة الجهة الموردة على توريد حل متكامل من الأجهزة ونظم التشغيل والاتصالات والبرمجيات الخاصة بالإنترنت/الإنترنت والتدريب والاستشارات فيما يتعلق بنطاق العمل الحالي والمستقبلي.

5) نظم التشغيل

أكثر نظم التشغيل المستعملة لخدمات أجهزة الإنترنت أو الإنترنت والمتوفرة لدى كثير من موردي الأجهزة هي نظام UNIX ونظام NT ، ونظام TCP/IP . ويكون الخيار في النهاية على من تعتقد الشركة أنه قادر على تدريب الموظفين وعلى تدعيم وصيانة نظم التشغيل وعلى أي نظام تشغيل يدعم بفعالية قدرات الأجهزة الحديثة المبنية على 64 بت التي تعتبر عاملاً هاماً في الوصول إلى الأداء والسرعة المطلوبة لمثل استعمالات الإنترنت.

نظام التشغيل ويندوز 95

يشتمل ويندوز 95 على دعم واسع للشبكات ويتسم بسهولة التركيب والاستعمال . كما أنه يدعم عمليات متعددة ويتضمن تدعيماً لاستخدام TCP/IP الذي يأتي مع نظام تشغيل ويندوز 95 . ويمكن استخدام نظام التشغيل لبرنامج شبكات الإنترنت صغيرة لبضعة مستعملين وبذلك تكون التكلفة محدودة .

نظام تشغيل ويندوز إن تي

يعتبر نظام تشغيل ويندوز إن تي فقرة واسعة مقارنة بـ ويندوز 95 من حيث القدرات ومن حيث السعر أيضاً . إن الخادم NT جيد التصميم والأداء ويعتبر إجراء مهام متعددة لعدد كبير من المستعملين وبالتالي فهو قادر على تشغيل

شبكة انترانت كبيرة . وقد أصبحت النسخة الرابعة منه تستعمل نفس واجهة استعمال ويندوز 95 المسهلة والواسعة الانتشار .
ويأتي نظام التشغيل NT في صورة مصغرة أيضا تصلح لشبكات الانترانت الصغيرة ومحطات التشغيل وبالتالي يتوفر التوافق بين محطات التشغيل (Client) مع الخادم الرئيسي Server . وقد اصبح واضحا أن لويندوز NT مستقبل باهر حيث تم تحقيق الموافقة التامة بين الحاسوب الشخصي الذي يستعمل ويندوز 95 ومحطة التشغيل التي تستخدم ويندوز NT والجهاز الرئيسي الذي يستخدم ويندوز NT أيضا . ويزيد من فرص نجاحه ما تقدمه شركة مايكروسوفت من منتجات وبرامج متكاملة في مجال الانترنت تعمل على بيئة ويندوز NT ابتداء من برامج تجهيز صفحات إلى برامج التصفح والبحث والبرمجة .

بروتوكول TCP/IP

ظهر مقترح البروتوكول لأول مرة عام 1973 ولكنه لم يتسم بتطويره واعتباره معيارا تم تبنيه على نطاق واسع حتى عام 1983 حيث أصبح الوسيلة الرسمية للتواصل مع شبكة APRA التي أصبحت فيما بعد الأساس للانترنت . وقد بدأ العمل الأصلي على البروتوكول في جامعة بيركلي بكليفورنيا في نفس الوقت الذي كان علماء الحاسوب هناك يطورون نسخة يونيكس الخاصة بالجامعة ، وقد تم إضافة TCP/IP إلى نسخة يونيكس وتوزيعها على بقية الجامعات .

ومنذ ذلك الحين استمرت عائلة TCP/IP في النمو مدعومة بجهود الحكومة الأمريكية في تطوير فحوص المطابقة والتأكد من أن مطوري النظم لا يغيرون ولا يضيفون على المعايير المعتمدة ما يحد من الفتح للنظام ليعمل مع أي بيئة للحاسوب أو البرامج . وعندما بدأت وزارة الدفاع الأمريكية تعريف و تثبيت بروتوكول TCP/IP كانت الأهداف الموضوعية للتصاميم تشمل :

- أن تكون مستقلة تماما عن موردي الأجهزة والبرامج
- أن تحتوي على قدرة جيدة على الاسترجاع الذاتي في حالة فشل بعض أجزاء الشبكة حتى الرئيسية منها .
- أن تتمكن من معالجة نسبة أخطاء عالية والتمكن من أداء خدمة موثوق بها رغم ذلك
- أن تتمكن من أداء خدمة عالية المستوى باستخدام بيانات قليلة
- أن تسمح بإضافة شبكات جديدة بدون انقطاع أو تأثر الخدمة

يتكون بروتوكول TCP/IP من خمس طبقات مترابطة تبدأ من الأعلى بطبقة :

التطبيقات ، نقل البيانات ، الانترنت ، الربط مع الشبكة ، أجهزة الشبكة . وكل طبقة من الطبقات مبنية على اسماء الطبقات الأسفل منها .
أن طبقة نقل البيانات هي التي يشار إليها باسم TCP اختصاراً من Transmission Control Protocol وهي التي تضمن اعتمانية ومصدق البيانات المتبادلة بين الحاسوبات الرئيسية على الشبكة . فتقوم بتجزئة البيانات إلى أجزاء متعددة وتغلف كل جزء بالبيانات اللازمة لضمان وصولها إلى الجهة المقصودة وتقسوم في الجهة المستقبلية بتجميع الأجزاء .
أما طبقة الانترنت فيشار إليها بالاسم IP اختصاراً من Internet Protocol وهي التي تقوم فعليا" بنقل البيانات من نقطة إلى أخرى بعملية تسمى Routing .

حماية الانترنت

يعتبر موضوع الحماية المتوفرة على الانترنت/الانترنت من أهم المحاذير ومن أهم أسباب التخوف لدى المؤسسات التجارية لاستخدام الانترنت كوسيلة لإجراء المعاملات التجارية. وبالطبع فقد سارع قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات بالرد على هذه المحاذير بطرح مجموعة من المنتجات والتقارير والإرشادات لأحسن الوسائل لتأمين حماية الشبكة ، لاشك أن مهمتهم شاقة وكبيرة حيث أن الشبكة عندما أنشأت لم تكن الحماية عليها بالشكل الذي يتطلبه القطاع التجاري من أساسياتها وأولوياتها. لقد تم بناء الشبكة أصلا بواسطة منحة من الحكومة الأمريكية لمشاركة البيانات بين الجامعات ، ومعاهد البحوث ولم يعط موضوع الحماية أهمية كبيرة بسبب محدودية الاستعمال في ذلك الوقت. وقد كان هذا الافتتاح في الانترنت هو العامل الرئيسي لانتشارها ولجعلها سهلة الاستعمال ولكنه في الوقت نفسه جعلها سهلة لسوء الاستعمال.

إن مستخدمي الشبكة يتعرضون إلى مختلف المخاطر واحدة منها هي عمليات اختراق الشبكة والتي كانت مشكلة منذ إنشاء الشبكة إلا أنها أصبحت مشكلة أكبر مع انتشار الاستخدامات التجارية . لقد زاد تجسس الشركات على بعضها من خلال الشبكة مما أدى إلى استئجار بعض الشركات لمتخصصين فسي اختراق الشبكات والحصول على معلومات تجارية سرية. ومن المخاطر الأخرى التي تواجهها الشركات هي احتمال قيام بعض الموظفين لدى الشركة بصورة عرضية أو مقصودة بتغيير بعض المعلومات المتوفرة من خلال الشبكة.

مخاطر عدم الحماية للشبكة

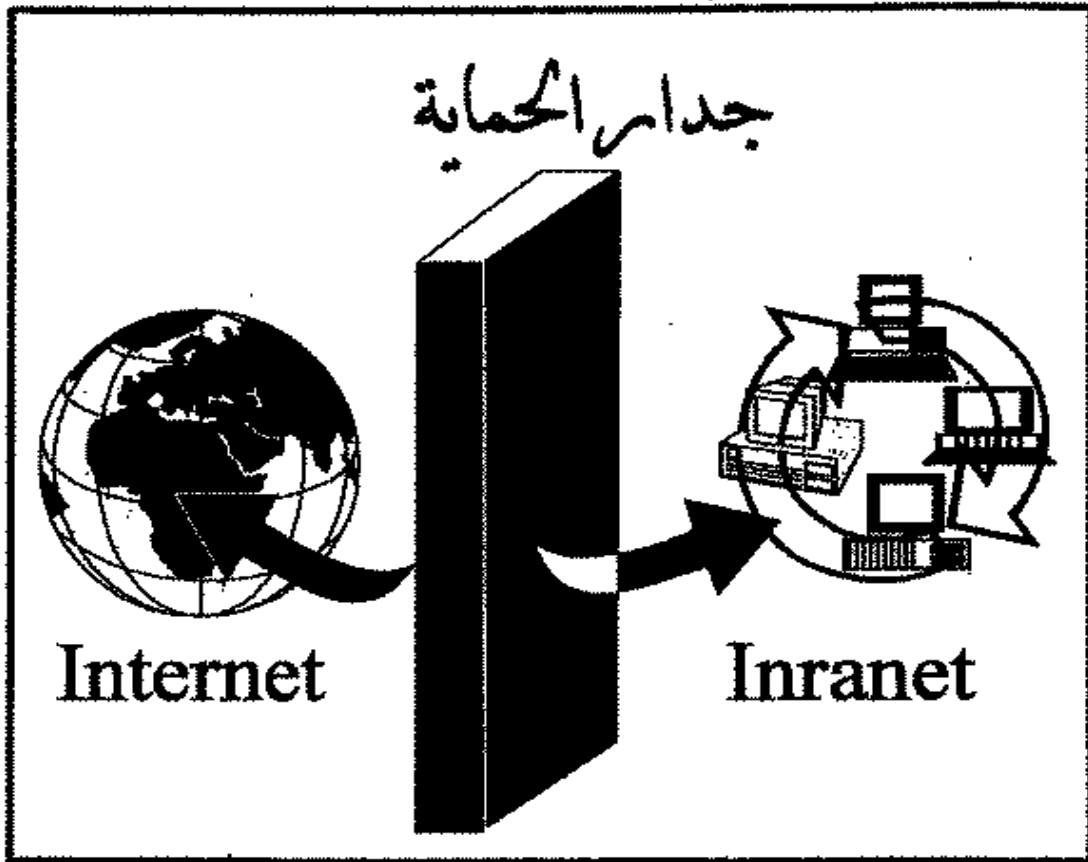
في دراسة عن ضرورة حماية شبكة الانترنت قامت بها المجموعة الأوروبية للحماية تم تحديد عدد من المخاطر وكيفية حصولها وأمثلة على آثارها المحتملة ومن هذه الأمثلة:

المخاطر	كيفية حصول المشكلة	مثال على الأثر الناتج
1. تسرب المعلومات	اختراق الشبكة الداخلية للمؤسسة المرتبطة مع الانترنت والتمكن من الوصول لقواعد البيانات	تصميم منتج جديد تقع في أيدي المنافسين أو المسحقة
2. الوصول غير المشروع	معرفة كلمة السر عن طريق الثغرات على شبكة الانترنت استغلال مخرب الشبكة لنقطة ضعف في أحد البرامج تمكنه من التلاعب في البرامج	التمكن من الوصول إلى المعلومات على كل نقطة من نقاط الشبكة في المؤسسة مسح بيانات هامة أو تعطيل عمل البرنامج الخاص بها.
3. تعديل أو إلغاء المعلومات	استخدام مخرب للشبكة لأدوات للتطوير لبعض البرامج القمص شخصية مستعمل حقيقي.	نقل كمود المخلة بسالاداب أو برامج تحتوي على فيروسات وتخزينها على قواعد البيانات في الشركة
4. توقيف الخدمة	اعتراض بعض الرسائل وتغييرها وإعادة إرسالها. تعديل المعلومات على شبكة الشركة أو تغييرها أثناء إرسالها من مكان لآخر. إرسال بيانات لا تالدة منها إلى جهاز الشركة تملأ للذاكرة ووحدات التخزين ونقل عمل الأجهزة.	تغيير طلب شراء أو بيع أو تعديل في أحد العقود. تغيير لائحة أسعار لمنتجات أو مسجها لهاثيا بعض الأنظمة الأساسية للشركة تعطيل عن العمل.

ويتوفر حالياً العديد من الحلول الفعلية للمساعدة في مجابهة هذه الأخطار والتالي تطمين القطاع التجاري لتوسعة نشاطاته من خلال الشبكة . ومن هذه الحلول ما يسمى الجدران النارية ، أجهزة التعرف على المستعمل، أجهزة تشغيل البيانات، والتوقيع الرقمية.

الجدار الناري

تعتبر الجدران النارية من أكثر الحلول خاصة للمؤسسات الكبيرة والمتوسطة الحجم، وهي عبارة عن حل مبني على مزيج من الأجهزة والبرامج تقسّم بين الشبكة الداخلية للمؤسسة وبين شبكة الانترنت. يقوم الجدار الناري بمهمتين الأولى تحجب المرور لتغير المسموح لهم والثانية تسمح بالمرور للمصرح لهم. ومع ذلك فإن الجدار الناري لا يشكل الحل المتكامل للحماية فلا بد من إتباع إجراءات دقيقة للحماية على الشبكة الداخلية في المؤسسة نفسها. وتقدر الدراسات أن الإنفاق على برامج الجدران النارية وخدماتها سوف يزداد من 1.1 بليون دولار عام 1995 إلى 16.2 بليون دولار عام 2000. ومن الجدير بالذكر أن استعمال الجدران النارية على مستوى التطبيقات التجارية يتطلب إجراء تعديلات على برامج التطبيقات ذاتها. وحيث أن الحماية يجب توفرها على جميع مستويات النقاط المكونة للشبكة، فإن الشركات الصغيرة بحاجة إلى نوع ولو بدائي مسن الجدران النارية لحماية معلوماتها الداخلية ولتظمين الشركات الكبيرة التي تتعامل معها على الشبكة بأنها محمية تماما لأن المتخصصين باختراق الشبكات يبحثون دائما عن حلقة الوصل ضعيفة الحماية يقومون باختراقها ومن ثم يتوصلون إلى اختراق الشبكات الكبيرة المتصلة بها.



تركيبية نظام الحماية

توجد عدة طرق لتأمين الحماية للبيئة التي تعمل فيها الشبكة وتعتمد التقنيات والإجراءات الممكن استعمالها على عدة عوامل منها:

- ♦ احتياجات وتوقعات المستخدمين لمستوى الحماية المطلوبة.
- ♦ درجة الأخطار التي ترغب في تجنبها.
- ♦ الميزانية المخصصة لتنفيذ نظام الحماية.

ومن أجل تنفيذ حماية قوية يلزم النظر إلى كل وحدة من الوحدات التي يتكون منها نظام الشبكة وتوفير الحماية على مستوى كل وحدة من هذه الوحدات . وبعد ذلك يتم فحص النظام ككل وتحديد مواطن الضعف والوحدات التي تحتاج إلى مزيد من الحماية. ويجب أن نتذكر دائما أن أساس شبكة الانترنت كان مبنياً على

الثقة والافتتاح لذا فهي عرضة للأخطار خاصة أن معظم مواصفات معايير وأدلة استعمال الأجهزة المتعلقة بالانترنت موجودة للإطلاع عليها من خلال الانترنت ، وعليه فإن هذه المعلومات تساعد من يرغب في الوصول الغير المشروع للشبكة وإساءة استعمال الأجهزة الغير محمية.

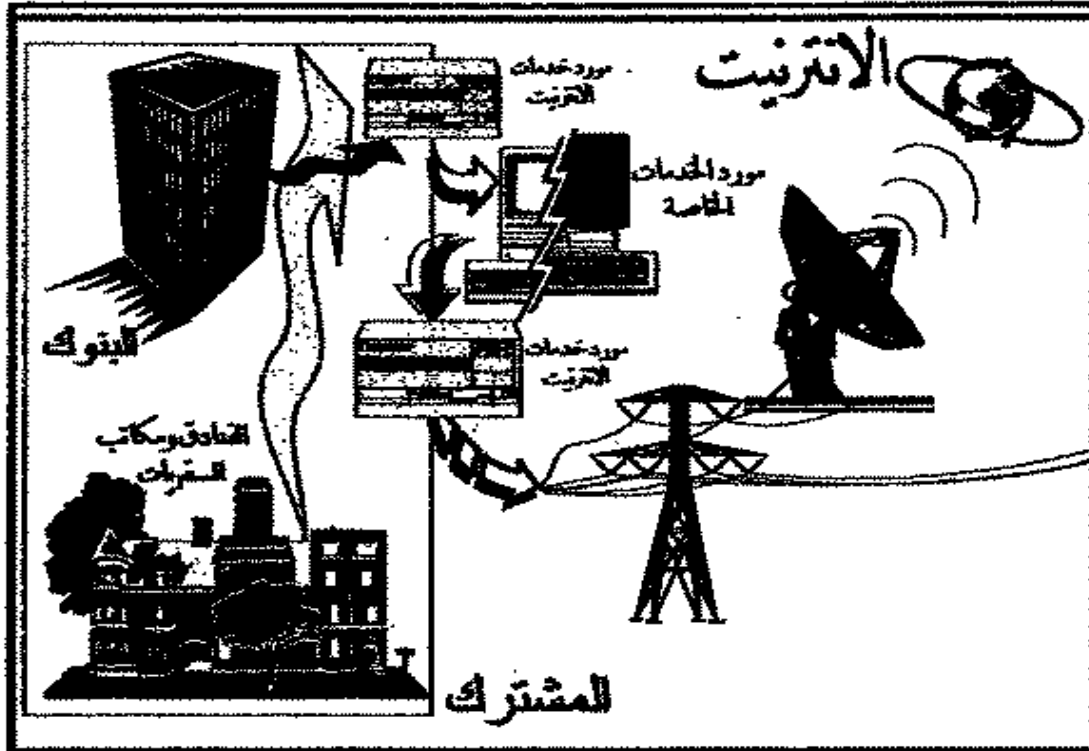
يستمتع بعض الناس بمحاولة اختراق الشبكة كهواية وبعضهم يعتمد إلى اختراق الشبكة من أجل الحصول على أجر مقابل بيع المعلومات التي يحصل عليها . تظهر بعض المشاكل التي يكون مصدرها موظفو المؤسسة الحاليون أو السابقون أو ممن يدخلون الشبكة بطريق مشروع ثم يبدأون في تقصي نقاط الضعف فسي أي وحدة من الوحدات واستغلالها.

لذا يجب أخذ موضوع توفير الحماية اللازمة بأقصى درجة من الجدية أخذين بالاعتبار التوائد مقابل التكاليف والأخطار الحقيقية المحتملة مقابل الاحتمسالات النظرية البحتة. وللمحافظة على نظام الحماية المتبع في الشركة يلزم تدريب الموظفين على إجراءات السلامة والوسائل المستخدمة للحصول على المعلومات الخاصة بالحماية، توعية الموظفين على الأخطار المحتملة وتغيير كلمات السر وطرق المعالجة باستمرار وإلغاء الحسابات القديمة وكلمات السر الغير مستعملة . واخيراً لا بد من فحص نظام الحماية بين فترة وأخرى باستخدام برامج خاصة مهمتها تحديد مواطن الضعف في الحماية وأن يتم ذلك الفحص من قبل عدد محدد وموثوق به من المختصين حتى لا يساء استخدام مثل هذه الأدوات.

الفصل الثامن شبكة الانترنت العالمية

- مقدمة
- استخدامات الانترنت في المعاملات التجارية
- الويب العالمية
- البريد الإلكتروني
- تصفح الويب
- البحث والتفتيش في الانترنت
- أعداد الصفحات التابلية

شبكة الانترنت العالمية



مقدمة

انتشر استعمال الانترنت في جميع أنحاء العالم على درجات متفاوتة وتعتبر الدول الصناعية أكثر الدول استفادة واستعمالا للانترنت. وبالرغم من هذا الانتشار الهائل إلا أن الكثير من الناس - رغم حديثهم المتواصل عن الانترنت - يجهلون ما هيها أو يختلفون في تعريفها فالبعض يعتبر الانترنت شبكة تربط بين المستخدمين والكمبيوتر سواء كانت شبكة محلية ضمن مبنى واحد أو تربط عدة مباني مع بعضها، والبعض يتكلم عن الانترنت من خلال بعض تطبيقاتها. ولنبدأ بالنظر إلى بعض الحديث الشائع ونؤكد : -

- ♦ الشبكة المحلية في أي مؤسسة مهما كان حجمها ليست الانترنت.
- ♦ الشبكات الدولية مهما كان حجمها مثل America on line, CompuServe ليست الانترنت.
- ♦ البريد الإلكتروني داخل المؤسسة أو بين مؤسسات في أنحاء العالم ليست الانترنت.

ولكن ما هي الانترنت ؟

الانترنت عبارة عن : -

- ♦ وسيلة تتواصل عبرها الكمبيوترات في جميع أنحاء العالم.
- ♦ كائن يحد ذاتها لها بروتوكولات خاصة لربط شبكات الكمبيوتر مع بعضها وللاتصال بها من أي مكان ولها لغة تسهل التخاطب معها.
- ♦ مجموعة من الطرق المختلفة لتبادل المعلومات أو لحفظها بطريقة يمكن استرجاعها بسهولة.
- ♦ غير مملوكة من أحد ولا أحد يشغلها أو يستطيع وقف اشتغالها.
- ♦ الانترنت لا تهتم بنوع الحاسوب الذي يستخدمه المستعمل.

وقبل البدء بالحديث عن تفاصيل تتعلق بالانترنت والعمل عليها سنبدأ بتعريف بعض المصطلحات التي سيتناولها الحديث :-

أمريكا بالاتصال المباشر (AOL) America On-line

هي شركة أمريكية تؤدي خدمات على الانترنت ولها أجهزة حاسوب عملاقة وشبكة اتصالات خاصة بها ولها مظهر خاص ومحتوى خاص وخدمات خاصة لأعضائها. وبالإضافة إلى ذلك توفر للأعضاء الاتصال بالشبكات الأخرى المكونة للانترنت ومثلها في ذلك مثل شركات تؤدي خدمات شبيهة مثل : -
.....Microsoft Network, Prodigy, CompuServe

مورد خدمات الانترنت (ISP): Internet Service Provider

هي مؤسسة تقدم فقط خدمة النفاذ إلى الانترنت ولها أجهزة الحاسوب ووسائل الاتصال بينها وبين المستخدم وبينها وبين الانترنت ولكنها لا تقدم خدمات خاصة للمستخدمين وإنما تيسر لهم استخدام جميع خدمات الانترنت.

المنتدى الإلكتروني :-

هو مكان عمومي يضع فيه الناس رسائلهم وملاحظاتهم وآرائهم، ويمكن لأي إنسان أن يطلع على هذه المحتويات إذا وصل إلى هذا المكان. ويمكن الرد على الرسائل والآراء ويتواصل النقاش على هذا النحو.

يسمى هذا المنتدى على الانترنت "مجموعات الأخبار New groups وهناك تسميات أخرى لنفس المعنى لدى الشركات المؤدية لخدمات الانترنت، فمثلا يسمى فسي شركة AOL باسم Discussion Group أو Bulletin Board ويسمى فسي شركة CompuServe باسم Forum .

البريد الإلكتروني: E-Mail

تقل الرسائل باستخدام الحاسوب وبرامج خاصة من مكان إلى آخر عبر ومسائل الاتصالات وقد يتم تبادل الرسائل بين محطة طرفية وأخرى داخل شركة مسا لو بين المستخدم وأي محطة طرفية أخرى في أي مكان في العالم.

بوابة المرور: Gateway

هي عبارة عن جهاز حاسوب وبرامج تتولى عملية نقل الملفات من شبكة إلى أخرى.

الروزنت: Usenet

هي شبكة مؤلفة من شبكات أخرى كالمستندات الإلكترونية والحواسيب التي ترتبط فيما بينها وفقا لاتفاقيات بين مختلف أعضاء الروزنت على مشاركة الأخبار وتبادلها.

نقل تي بي سي: File Transfer Protocol (FTP)

بروتوكول نقل الملفات عبارة عن برنامج يستعمل لإجراء عملية تبادل الملفات بين حاسوب وآخر على الشبكة.

التلنت: Telnet

هو برنامج على حاسوب المستخدم يمكنه من الدخول إلى أي جهاز مربوط مع شبكة الانترنت ويأتي مثل هذا البرنامج ضمن نظم التشغيل مثل ويندوز وبيكس.

الجواسر: Gopher

هو برنامج يقوم على مبدأ التعامل بين برنامج وسوط وخادم ويسمح بالتكامل التام بين أنواع الليانات والبروتوكولات المختلفة بغض النظر عن نوع الحاسوب والبيئة التي يعمل فيها للوسيط. ويتخذ معاملات تسجيل الدخول عبر الانترنت وعمليات البحث وكافة خدمات الانترنت ويمتاز بالبساطة حيث يظهر كل شيء على شكل قوائم تختار منها.

استخدامات الانترنت في المعاملات التجارية

إن استخدامات الانترنت في الأعمال التجارية يؤثر على كل جزء من أجزاء الشركة، وفيما يلي بعض أنواع التطبيقات في المجالات المختلفة: -

1. المبيعات

- ♦ إنشاء المحلات والمجمعات التجارية الإلكترونية على المستوى العالمي
- ♦ وصول العملاء المباشر إلى الكتالوجات على الانترنت حيث يجنون وصفاً للمنتجات وتفاصيلها وأسعارها. ويتم تحديث المعلومات باستمرار وعرضها عالمياً.
- ♦ إصدار أوامر الشراء مباشرة من الانترنت.
- ♦ الاتصال بواسطة شبكة الانترنت (كوسيلة قليلة التكاليف) بالعملاء عالمياً.
- ♦ التوزيع الإلكتروني للبرامج والمطبوعات والموسيقى وغيرها
- ♦ إصدار دليل للمشاركين والموردين
- ♦ زيادة القدرة على البيع وزيادة حجم عدد العملاء الممكن الاتصال بهم.

2. تصميم المنتج

- ♦ الحصول على معلومات أفضل عن القطع المتوفرة وعلى معلومات حسن الموردين في أنحاء العالم.
- ♦ الحصول على معلومات عن أقل التكاليف لأمثلة ووسائل الإنتاج في بلدان بعيدة.
- ♦ الربط مع الموردين لعل مشترك في مجال التصميم والاستشارات.
- ♦ القدرة على البحث عن المعلومات وتبادلها مع المهتمين فيها على المستوى العالمي.

- ♦ التعاون مع الجامعات ومراكز البحوث
- ♦ البقاء على اطلاع بأخر الاتجاهات والاكتشافات في التقنية عالميا.
- ♦ التمكن من الوصول إلى اضعم أجهزة الحاسوب.

3. التسويق

- ♦ استعمال نوع جديد من الدعاية التفاعلية مع إمكانية التعديل عند الطلب.
- ♦ التمكين من التسويق الموجه لقطاعات محددة من المجتمع تتسلم مع احتياجاتها واثورتها وطبيعتها.
- ♦ التمكين من الحصول على ردود فعل المستهلكين بسرعة ومن جميع أنحاء العالم.
- ♦ توفير بيانات كثيرة لاستخدامها في البحوث والعلم عن المنتجات المشابهة
- ♦ القدرة على التنبؤ باستمرار عن حجم مبيعات الموزعين، خطط الإنتاج، مستويات المخزون وغير ذلك.

4. مساعدة العملاء

- ♦ إرشادات للمستخدمين بالاتصال المباشر عن طريق الانترنت
- ♦ الإسراع في حل المشاكل
- ♦ سرعة الوصول إلى الخبرات عند الحاجة
- ♦ أجوبة مباشرة على أكثر الأسئلة ترددا.
- ♦ تمكين العملاء من متابعة أوامر الشراء وموايد التسليم بأنفسهم.

5. الصناعة

- ♦ تحسين فرص اختيار الموردين، التعرف على القطع القليلة عالميا.
- ♦ التمكين من الاتصال المباشر مع الموردين
- ♦ التنبؤ المباشر والقدرة على متابعة المتوفر في المستودعات.

♦ المحادثة المباشرة مع مجموعات المستخدمين عن أية مشاكل أو حلول مقترحة.

♦ تبادل الخبرات والبحوث ونشر المعرفة.

6. القوى العاملة

- ♦ تجهيز وعرض السير الذاتية إلكترونيا
- ♦ الوصول إلى مصادر التعليم والتدريب الذاتي
- ♦ التعرف على فرص العمل المتاحة ضمن الشركة وخارجها
- ♦ استخدام موظفين عن بعد
- ♦ تشكيل فرق عمل اعتمادا على الخبرات بغض النظر عن مكان العمل.

7. أنظمة معلومات الإدارة العليا

- ♦ تمكين الإدارة العليا من الوصول إلى المعلومات الخارجية الهامة
- ♦ تحذير الإدارة في حالة الانحرافات عن خط الاتجاه العام
- ♦ الوصول إلى معلومات عن قطاعات العمل وبحوث التسويق والمؤتمرات الاقتصادية محليا وعالميا.
- ♦ المشاركة في التجمعات المهنية والعامه والتعريف على وجهات النظر الأخرى.
- ♦ المشاركة في تجمعات المستخدمين الخاصة بمنتجات الشركة.

8. الإدارة العامة في الشركة

- ♦ تصميم البريد الإلكتروني داخل الشركة.
- ♦ التخفيف من مصاريف الاتصالات الداخلية والخارجية
- ♦ استخدام أساليب مرنة في أوقات العمل، العمل من خارج المكتسب، وعدم الاعتماد على مكان التواجد

- التمكن من تواصل جميع أنواع الأجهزة والبرامج والشبكات
- التمكن من إجراء تحويلات العملة إلكترونيا
- الاستفادة من خدمات مؤسسات في بلدان أخرى حوسبت الرواتب وتكاليف المعيشة أقل تكلفة.
- استخدام الوسائل التعليمية المتوفرة على الانترنت.

الويب العالمية (www) World Wide Web

كثيرا ما يسمع الناس عن الوب وتستخدم أحيانا كمرادف للانترنت إلا أنها فسي الموقع جزء من الانترنت، إلا أنها جزء هام وكبير منها، فهي وسيلة للتنقل عبر جزء من الانترنت وتسهل الوصول إلى الأجزاء الأخرى من الانترنت، وهي نافذة على الانترنت أو معبر إلى الأماكن الأخرى التي يرغب المستخدم في الوصول إليها. وتمتاز الوب بما يلي :-

- ♦ تخفف من التعقيدات الناشئة عن كثرة العناوين على الانترنت والأوامر الخاصة بها
- ♦ تضم معظم مزايا الانترنت ضمن واجهة استعمال واحدة
- ♦ تمكن المستخدم من الوصول والاسترجاع للبيانات المرئية والمسموعة والأفلام التصويرية بالإضافة إلى النصوص العادية.

وقد حلت الوب مشاكل كثيرة كانت تواجه المستخدمين حين كانت الوسيلة الأساسية للدخول على الانترنت تتطلب معرفة جيدة بنظام التشغيل يونيكس وفهما عميقا لنظام الانترنت وكيفية ارتباط أجهزة الحاسوب بسه وعناوين الشبكات المرتبطة وما إلى ذلك من أوامر كثيرة ومعقدة، مما جعل استعمالها مقصورا على ذوي الخبرة في مثل هذه البرامج والأوامر.

وتستعمل الوب طريقة تدعى hypertext تخفي خلفها الأوامر والعناوين الكثيرة المستخدمة للتحرك داخل الشبكة وتمكن المستخدم من خلال برنامج تصفح الوب Web Browser الذي يعرض شاشة للمستخدم تحتوي على كلمات أو جمل افتتاحية مكتوبة بلغة بسيطة ومفهومة يتم تمييزها باستخدام الألوان والحروف المائلة. وحين يختار المستخدم أحد الخيارات المعروضة بنقرة من فأرة الحاسوب يقوم برنامج التصفح تلقائيا بإجراء اللازم (الاتصال بالحاسوب الذي يحتوي المادة

المطلوبة والتحدث معه بلغة الانترنت واستقدام الصورة أو البرنامج أو النص الملائم وعرضه على شاشة حاسوب المستعمل).

ثم تقدمت الوب مع تطور برامج التصفح الرسومية التي تتيح للمستعمل استخدام أساليب التأشير والنقر Point and click وخاصة برنامج التصفح Mosaic ومثل هذا البرنامج للتصفح يمكن أن يحل محل البرامج المتخصصة الصغيرة مثل وسطاء الجوفر، قارنات الأخبار وبرامج نقل (الملفات).

الوصول إلى الانترنت Internet Access

كثيرا ما يواجه الناس سؤالا مثل "هل أنت على الانترنت؟" ويعني ذلك فيما إذا كانت لديك القدرة على تصفح الوب والتراسل بالبريد الإلكتروني مع أي فرد أو شركة في العالم وربما تكون قد وصلت إلى مرحلة أوجدت لنفسك أو لشركتك صفحة دليلية Home Page على الوب تحفظ فيها معلوماتك ومعلومات شركتك ويصبح بإمكان الآخرين الإطلاع على هذه المعلومات إذا عرفوا عنوان هذه الصفحة. وللوصول إلى الانترنت يلزم فتح حساب خاص لدى أحد موردي الخدمة. ويوجد نوعان من موردي الخدمة: -

مورد الخدمات الشبكية الخاصة الذي يقدم خدمة خاصة عبر شبكة متخصصة لها محتوى خاص مع إمكانية الوصول إلى أعضاء الشبكات الأخرى. ومثل هذا المورد يحاول تحقيق هدفين دفعة واحدة (بيع المحتوى الخاص في شبكته وخدمة الوصول إلى الانترنت) وبذلك تكون التكلفة عادة أعلى من غيرها، إلا أنها تمتاز بوجود واجهة استعمال موحدة وبسيطة. ومن أمثلة هؤلاء الموردين AOL, CompuServe, ...

مورد خدمات الانترنت ISP وهو يقدم خدمة الوصول إلى الانترنت فقط دون أي محتوى خاص. وبعض الموردين يتعاملون على أساس دفع مبلغ شهري محدد بغض النظر عن مدة الاستعمال ووقت الاستعمال. وهم يقومون بدور بوابة العبور إلى الانترنت ويوجد منهم الآلاف.

العناوين على الانترنت

يواجه المستخدم للانترنت لأول مرة ارتباكاً في فهم العنوان الذي يريد الوصول إليه ولهم تركيبة العنوان على الانترنت يمكن التفكير بأرقام الهاتف فنحن نعلم أن رقم الهاتف يتألف من عدة أجزاء أو مفاتيح تحتل مفتاح الدولة، مفتاح المدينة داخل الدولة، رقم الهاتف داخل المدينة والرقم الفرعي أن وجد.

ف نجد رقم شخص بخط مباشر في أمريكا : 001 - 703 - 404 3491

رقم الهاتف المدينة البلاد

أو رقم شخص بخط على مقسم

404 3491 - 703 - 001 15 /

الخط الفرعي المقسم المدينة البلاد

وفي حالة الانترنت يتألف العنوان من عدة أجزاء تفصل بينها نقاط : -

الجزء الأول: رمز الدولة المسجل تحتها الجهاز أو الموقع على الانترنت ويحتف الرمز عادة في الولايات المتحدة الأمريكية.

الجزء الثاني: يرمز للنشاط الذي يمارسه الموقع (تجاري، تعليمي، شبكة،.....) مثل

domain ويسمي .Edu , .com , .net , .org مثل

الجزء الثالث: رمز المؤسسة أو الدائرة التي تملك الحاسب ويكون فريداً ضمن الدولة والنشاط المحدد.

الأجزاء الأخرى: تقسيمات داخلية حسب النظام الذي تتبعه المؤسسة.

ولنأخذ بعض الأمثلة : -

1 - على مستوى الانترنت :

(أ) الموقع على جهاز داخل أمريكا ونشاطه ضمن أمريكا باسم Globally ونشاطه

عجزة عن شبكة اتصالات يكون العنوان Globally.Net

(ب) الموقع على جهاز داخل أمريكا ونشاطه في السعودية في مجال التعليم

اسمه Kacst يكون العنوان Kacst.Edu.SA

2 - الموقع أعلاه في السعودية يستخدم من عدة دوائر أحدها دائرة اسمها IS

يصبح العنوان :

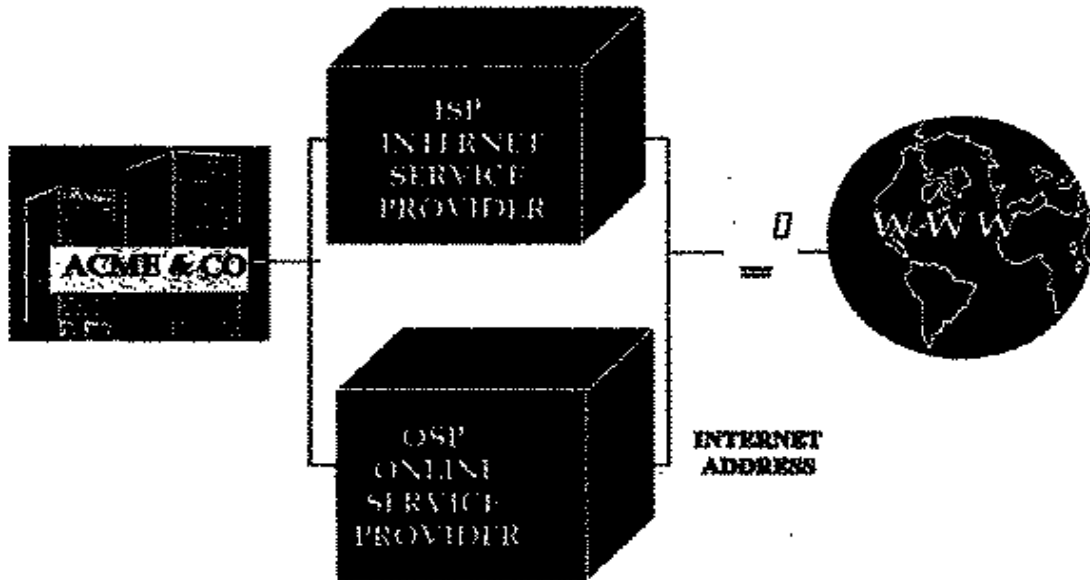
IS.Kacst.Edu.SA

وفي هذه الدائرة أفراد مصرح لهم باستخدام الانترنت اسمه OMAR فيصبح

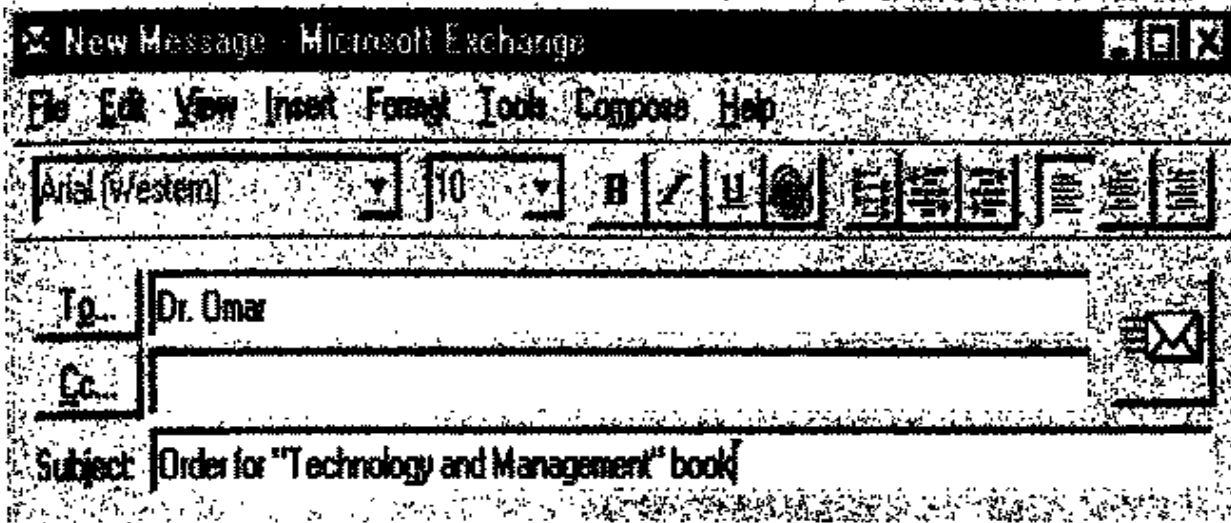
العنوان :

OMAR@IS.KACST.EDU.SA

البلد النشاط اسم الجهاز الاسم الفرعي المستعمل



البريد الإلكتروني



كما أن الدم هو وسيلة الحياة في شرايين الإنسان فإن البريد الإلكتروني هو مبعث الحياة في أعصاب الانترنت. فالملايين من الرسائل تمر عبر الشبكة يوميا لتصل ما بين الشركات والمؤسسات والأفراد في شتى أنحاء العالم. ونظرا لتوحيد الانترنت لطرق الوصول إليها بغض النظر عن نوع الجهاز أو البرامج لدى المستعمل، فقد زاد ذلك من انتشار استخدام الانترنت للبريد الإلكتروني. ويوجد حاليا عدد من البرامج الخاصة بإرسال وقراءة وحذف وصيانة البريد الإلكتروني ورغم وجود بعض الاختلاف بينها إلا إنها تشترك في الطريقة الأساسية للتعامل مع البريد الإلكتروني وفيما يلي أهم العمليات التي يمكن تنفيذها في البريد الإلكتروني :

1. تشغيل البرنامج

يمكن تشغيل برنامج البريد الإلكتروني مثله مثل أي برنامج آخر بواسطة التأشير والنقر على الرمز الذي يمثل البرنامج أو بانتقاء اسم البرنامج من قائمة التطبيقات المعروضة على الشاشة في حالة نظام ويندوز 95 .
يعرض البرنامج محتويات البريد الداخل وتظهر قائمة بكافة صناديق البريد المتوفرة لدى فتح صندوق البريد الداخل. ويوجد أيضا صندوق للبريد الخارج تحفظ فيه الرسائل الخارجة وعادة يوجد صندوق للبريد المحذوف حيث تحتجز فيه الرسائل إلى حين يقرر المستعمل التخلص منها نهائيا. وفي العادة تبيّن صناديق البريد اسم المرسل وملخص الموضوع وتاريخ الرسالة وعند التمشير على أحد الرسائل يتم عرض محتويات الرسالة ضمن نافذة خاصة بها.

2. إرسال البريد

عند تشغيل برنامج البريد يظهر أحد الأوامر أو الاختيارات في القائمة ليبدل على بدم أو تأليف رسالة جديدة وعند النقر على هذا الاختيار يفتح البرنامج نافذة جديدة فارغة. اكتب عنوان المرسل إليه أو اخذ العنوان مسن دفتر العناوين المحفوظ على الجهاز. ويراعى كتابة العنوان حسب نظام العناوين كما ذكرنا سابقا فمثلا :

MOHAMMED.OMAR@SCN.COM

النشاط طوان الموقع اسم المستعمل

لدى مورد الخدمة

وبعد كتابة العنوان ابدأ بكتابة الرسالة وعندما تنتهي من كتابة الرسالة انقر على الاختيار Queue لإحاقها بصف الانتظار ضمن الرسائل المعدة للإرسال.

3 قراءة البريد والرد عليه أو حذفه:

عندما تكون متصلا بالشبكة وترغب في قراءة البريد لاحظ على قائمة البريد المعروض أن الرسائل الجديدة التي لم تقرأ بعد مؤشّر عليها بعلامة أو أن موضوعها معروض بخط سميك، قم بالتشير عليها وانقر مفتاح Enter حيث يتم عرض الرسالة وبعد ذلك تقوم بإغلاقها أو الرد عليها. وإذا كنت لا تجد حاجة لحفظ الرسالة اختر مفتاح الحذف فيتم إحالتها إلى صندوق البريد المحذوف احين إقرار حذفها نهائيا.

والرد على البريد اختر أمر الرد Reply واكتب رسالة الرد وحدد العناوين للأشخاص الذين سترسل لهم الرسالة ثم اختر أمر الإرسال أو أمر وضعها في صف الانتظار للإرسال لاحقا.

4 مهمات أخرى في برنامج البريد: -

يمكن تمرير الرسالة المرسله إليك إلى شخص آخر باستعمال أمر التمرير Forward

يمكن إرسال الرسالة إلى عدة عناوين بإدخالها ضمن السطر To: أو CC: يمكن تحضير الرسائل بواسطة أي معالج كلمات ثم نقلها إلى برنامج البريد بواسطة أمر Copy.

يمكن حفظ قوائم بأسماء الذين ترسلهم باستمرار وقوائم خاصة لكل الذين ترسل لهم رسالة خاصة ويستخدم لكل عنوان اسما مختصرا بمجرد كتابته على سطر To: يترجم داخليا إلى العنوان الكامل دون حاجتك لكتابة العنوان.

يمكن الاستعلام عن عنوان شخص على الشبكة باستخدام المقتس الآلي Knowbot بذكر الاسم الأول واسم العائلة أو أي جزء من عنوانه البريدي. ومن أمثلة برامج البريد الإلكتروني للواسعة الانتشار عالميا : -

• برنامج بريد (OAL) America On-line

وهي أكثر الخدمات البريدية شعبية وتمتاز بواجهة سهلة الاستعمال لإرسال البريد إلى أعضاء مشتركين في شبكة OAL الخاصة أو إلى آخرين على الانترنت.

◆ برنامج بريد CompaServe

وهي ثاني خدمة شعبية خاصة بعد خدمة OAL وكثيراً ما تتشابه الأوامر في كل من البرنامجين

◆ برنامج بريد MS EXCHANGE

من شركة مايكروسوفت ويأتي ضمن نظام التشغيل ويندوز 95.

◆ برنامج CC: Mail

من شركة LOTUS وهو برنامج موجه للشبكات .

◆ برنامج Endora

وهو من أكثر برامج بريد الانترنت وثوقية ويسهل ضمن الشبكات عبر حساب الاتصالات PPP أو SLIP أو كقارئ بريد مستقل ضمن نظام تشغيل اليونيكس.

◆ برنامج NetCruiser

وهو برنامج متكامل للعمل في الانترنت من إنتاج شركة Netcom ويعمل في بيئي ويندوز وماكنتوش.

◆ برنامج Netscape Mail

وهو برنامج للبريد موجود ضمن برنامج Netscape Navigator الخاص بتصفح الوب.

◆ برنامج Pegasus Mail

◆ وهو برنامج مجاني للبريد يعمل ضمن الشبكات وضمن برامج الاتصال عبر الانترنت.

تصفح الوب Web Browser

الوب عبارة عن مجموعة ضخمة من مستندات مترابطة عبر نصوص مترابطة hypertext تتم قراءتها بواسطة برامج خاصة لتصفح الوب تمتاز بسهولة الاستعمال وتتولى توصيل المستعمل إلى جميع أنواع البيانات والأخبار والصور والمعلومات الصوتية دون الحاجة إلى معرفة مسبقة بالبروتوكولات وأوامر نظم تشغيل اليونيكس.

النص المترابطة في الوب عبارة عن نص يحمل وصلات Links والوصلات عبارة عن عناصر من مستندات للنصوص المترابطة يمكن انتقاؤها أو التاشير والنقر عليها من الفأرة، كما يمكن لهذه الوصلات نقل المستعمل إلى خوائم الجوفر، والتلنت، ومواقع نقل الملفات والى مجموعة أخبار اليوزنست، وتصل للمستعمل مع برامج أخرى ومع ملفات الصور والأصوات والفيديو وغيرها. لذا أصبح يطلق على النصوص المترابطة اسم Hypermedia بدلا من Hypertext .

عناوين الوب (URLs)

URL مختصر للمصطلح Uniform Resource Locator أي محدد مواقع الموارد المتجانسة الذي يدل على الموقع أو العنوان.
يبدأ عنوان الوب بأسم البروتوكول المتبع أي طريقة الاتصال بالمعلومات ويأتي غالبا على الشكل :

HTTP وهو مختصر HyperText Transfer Protocol

وهو بروتوكول نقل النصوص المترابطة.

فيما يلي ذلك عنوان الانترنت على الشكل التالي :

Site. Subdomain.domain

الحقل الحقل الفرعي الموقع

يلي ذلك أحيانا العلامة : مع رقم أحد المنافذ التي تسرد أسماء المجلدات Folders أو الدلائل Directories ويفصل بين كل مجلد أو دليل والآخر بعلامة الشرطة (/).

يلي ذلك أحيانا المصطلح HTML المختصر من HyperText Markup Language لتعني أن الملف مكتوب بلغة ترميز النصوص المترابطة.

أمثلة توضيحية للعناوين على الويب :-

(1) gopher : // Saudi.com. Globally. Net : 4322 / 5 / Omar.doc

اسم الملف الدليل الملفذ النشاط مورد الخدمة الموقع الفرعي البروتوكول

(2) http : // www.digital.com/info/isp.html

للوصول إلى ملف، اسمه isp مكتوب بلغة النصوص المترابطة تحت دليل info في موقع ديجيتال التجاري.

(3) http : //www.Signet.com.sg

للوصول إلى مورد خدمة في سنغافورة.

استعمال برامج التصفح

يستعمل مصطلح الصفحة الدليلية Home Page للدلالة على مستندات النصوص المترابطة التي تمثل المدخل إلى المعلومات عن المشترك على الويب. واتمكين المستعمل من تصفح هذه المستندات يلزم استخدام برامج خاصة للتصفح والتنشغيل مثل هذا البرنامج يبدأ المستعمل من صفحة دليلية يعرضها النظام عادة أو مسن صفحة دليلية يطلب المستعمل الوصول إليها مباشرة بكتابة عنوان الويب لهذه الصفحة.

وتتألف صفحات الويب عادة من نصوص وعناوين رئيسية وفرعية ورسوم وخلفيات فنية ومن وصلات سريعة hypertexts وتظهر غالبا باللون الأزرق كما تظهر مسطرة، وقد لا تتسع الشاشة لمعلومات الصفحة فيتم التحرك دخلها عن طريق Scroll bars أو إدخال أحد الكلمات المفتاحية باستخدام الأمر الخاص بذلك للفتيش عليها وعرضها.

وتحتوي برامج التصفح على أوامر تمكن المستعمل من التتبع أو الرجوع أو استعراض المسار الذي تتبعه المستعمل ويمكن التعليم على بعض الصفحات التي تود الرجوع إليها مستقبلا لتسهيل عملية البحث لاحقا.

ومن المواقع المفيدة على الانترنت التي تهم جميع المستخدمين : -
قوائم الأسئلة الكثر والتكرار FAQ وعنوانها

[http : //www.borstell.com/fag/](http://www.borstell.com/fag/)

الجامع للمعلومات المتعلقة بالوب W3 Consortium وعنوانه :

[http : //www.w3.org/](http://www.w3.org/)

متابعة الجديد من الصفحات الدليابة من خلال صفحة NCSA what's new وعنوانها

<http://www.ncsa.edu/sdg/software/mosaic/docs/whats-new.html>:

ولحسن الحظ أن معظم برامج التصفح تتيح للمستخدم مجرد التشير على زر أو أمر خاص بـ Whats new لوصله بما هو جديد دون حاجة لإدخال عنوان تلك الصفحة.

نماذج من برامج التصفح :

1. بواسطة AOL

يتم تشغيل برنامج التصفح من خلال البند Internet Connction والانطلاق من
الكلمة الافتتاحية Web

2. بواسطة CompuServe

يقدم مورد هذه الخدمة نسخة مرخصة من برنامج Mosaic للتصفح الرسومي ويتم
تشغيله من خلال الأمر Services

3. برنامج التصفح *Internet Explorer* من شركة مايكروسوفت

يعمل البرنامج مع شبكة مايكروسوفت أو كبرنامج مستقل ويظهر في بيئته ويندوز 95 في مربع بداخلة *The Internet*

4. برنامج *Net Cruiser*

يتم تشغيل البرنامج بالتأشير والنقر على صورة بيت العنكبوت فتظهر الصفحة العالمية لشركة *Netcom* ومنها ينطلق للتصفح.

5. برنامج *Netscape Navigator*

عد تشغيل البرنامج وأنت متصل مع الانترنت ينتقل المستعمل إلى الصفحة العالمية لشركة *Netscape* ومنها ينطلق للتصفح.

البحث والتفتيش عن مواضيع على الانترنت

من اجل تسهيل وصول المستعمل إلى مبتغاة قامت شركات متخصصة بإنشاء مواقع تساعد المستعمل في العثور على المعلومات في الوب. ويمكن تفتيش الوب باستخدام أحد أسلوبيين الأول باستخدام الدليل directory حيث تكون مواقع الوب مرتبة حسب المواضيع المترغة والأملوب الثاني باستخدام كلمة افتتاحية Keyword تعبر عن كل أو جزء مما تبحث عنه ثم تظهر نتائج التفتيش بالمواقع التي تتطابق مع ما تبحث عنه.

1. التفتيش عبر الدليل ياهو Yahoo

يمكن الوصول إلى الدليل ياهو على عنوان الوب

<http://www.Yahoo.com>

- التفتيش حسب الموضوع

عند النظر إلى الصفحة الدليلية نلاحظ أن المواضيع العامة مكتوبة بخط اسود عريض بينما تكتب المواضيع الفرعية بخط عادي. وعند تصفح المعروض يقوم المستعمل بالتأشير ثم النقر على الموضوع الذي يهمله.

- التفتيش حسب الكلمة المفتاحية

لإجراء عملية تفتيش محددة يقوم المستعمل بكتابة كلمة أو بضع كلمات لتحديد نطاق البحث داخل المربع المخصص أعلى الصفحة ثم ينقر المفتاح Search وبسرعة عالية يتم عرض للمواقع التي لها علاقة بالكلمة الافتتاحية ومن ثم يختار الباحث المواقع التي يرضى بالإطلاع عليها.

2. التفتيش بواسطة برامج تفتيش Search Engine

تستعمل برامج التفتيش لتسهيل عملية تفتيش كامل محتويات الشبكة ابتداء من موقع معين أو من برنامج تفتيش. وتختلف عن الدليل (مثل ياهو) أن موقع الدليل يشتمل على مواضيع مرتبة بشكل هرمي تحتوي على مختارات من المواد والمواضيع الفرعية، أما برامج التفتيش فهي تحاول احتواء كل صفحات الوب وتكون النتائج اشمل وعمليات الاستطلاع أوسع. كما تسمح برامج التفتيش بإدخال مواضيع بحث واستعلامات محددة ومعقدة تشبه عمليات الاستفسار المتبعة في قواعد البيانات كما يمكن إدخال كلمة أو كلمات مفتاحية لتقليص نطاق البحث.

ومن أكثر برامج التفتيش رواجاً :

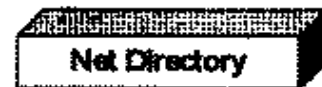
♦ ألتا فيزاتا من شركة ديجيتال Alta Vista ويوجد على العنوان :

<http://www.altavista.digital.com>

♦ برنامج لايكوس Lycos ويوجد على العنوان : <http://www.Lycos.com>

3. التفتيش من خلال برامج التصفح

يوجد في معظم برامج التصفح للوب أزرار خاصة تأخذ المستخدم عند النقر عليها إلى صفحات التفتيش المركزية الخاصة بهذا المتصفح فسي برنامج Navigator توجد الأزرار :



وكما في أي صفحة دليل أو صفحة تفتيش يمكن كتابة الكلمة أو الكلمات الافتتاحية فيتم التفتيش عنها وعرض المواقع التي تحتويها.

4. البحث عن مستخدمي الانترنت

-- استعمال Who is

صمم ال هو از أساسا للبحث عن أسماء الحقول (domains) مثل
...,Globally.net,Digital.com,Ibm.com
ويمكن أيضا استعماله للبحث عن عناوين البريد الإلكتروني ولكن ليس لعناوين
الأفراد.

-- استعمال Who Where?

يستعمل أساسا للبحث عن أسماء الأشخاص والمؤسسات ويمكن الوصول إليه من
خلال برامج التصفح على العنوان : -
<http://www.whowhere.com/>
تظهر الجملة طالبة كتابة اسم الشخص المطلوب البحث عنه وبعد كتابة الاسم
انقر على الزر Search.

5. البحث خارج نطاق الويب :

حيث أن الويب يشكل جزءا من الانترنت فإنه عند تفتيش مواقع الويب فقط لا
يعني انه تم الحصول على كل ما يتعلق بموضوع البحث على الانترنت جميعها.
ولاستكمال ذلك توجد برامج تفتيش وبوابات عبور مخصصة لإيجاد المعلومات
الموجودة خارج الويب مثل : -
- البحث في اليوزنت

حيث أن اليوزنت ومجموعات الأخبار التابعة لها عبارة عن منتديات إلكترونية
صومية على الانترنت فإنه يمكن البحث عن المواد ضمن المدة المقررة للاحتفاظ
بها.

ومن أفضل برامج تفتيش اليوزنت برنامج DejaNews الموجود على العنوان :

<http://www.dejanews.com/forms/dng.html>

ويكتابة الكلمة أو الجملة المطلوب البحث عنها ثم تقرر الزر Search يحصل
المستعمل على قائمة بالمقالات مع وصلات إلى محتويات المقالات وإلى المؤلف.

— البحث عن المكتبات الجامعية

يوجد برنامج خاص للوصول إلى المكتبات الجامعية يدعى Hytelnet على
العنوان:

<http://Library.usak.ca/hytelnet>

امدادات المتصفحات العالمية

Creating Web Pages

لغة ترميز النصوص المترابطة

HTML: Hyper Text Markup Language

لغة ترميز النصوص المترابطة عبارة عن نظام خاص بتوسيق الوثائق يشبه إلى حد ما التوسيق المستعمل في معالجات الكلمات وفي النشر المكتبي ، ويمتاز عنها بأنه أقل تعقيدا ومبني على معايير أكثر انفتاحا. ان اعداد صفحة دليله ليس برمجة في الحقيقة رغم أن بعض البرمجة قد يلزم في بعض الأحيان . ويتألف هذا النظام من وسوم Tags ورموز Codes من شأنها اطلاق برامج تصفح السوب على كيفية عرض المستندات . وقد صدرت حديثا مجموعة من البرامج الخاصة بتحرير اللوب لها القدرة على انخال رموز HTML اوتوماتيكيا ضمن النصوص العادية بحيث تغني المستعمل عن مراجعة هذه الرموز وحتى عن تعلم طرق اعدادها .

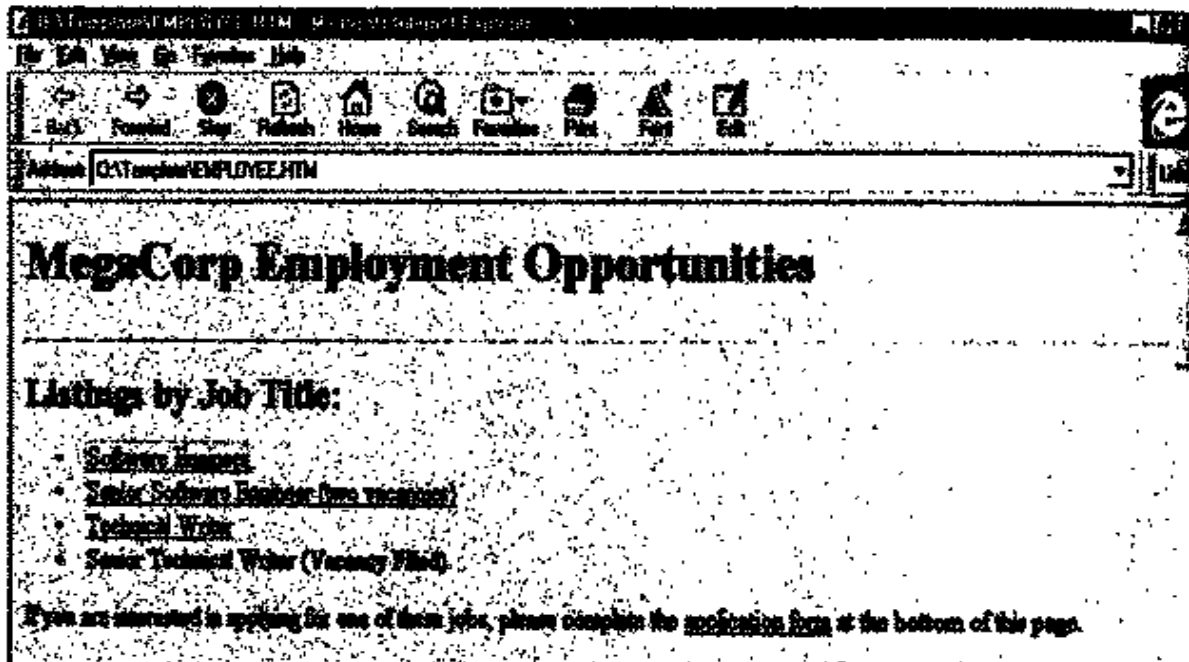
هذا ويوجد عدد من الجمعيات المهمة بالاشراف على معايير استخدام HTML ولكن هذه المعايير تتأثر بما يضيفه اليها مطوروها برامج تصفح اللوب.

الوصلات السريعة في النصوص المترابطة Hypertext Links

خلافًا للكثير من البروتوكولات والخدمات الخاصة بالانترنت فان خدمات السوب مبنية على مبدأ لاسترجاع المعلومات عن طريق النصوص المترابطة. ففي وثيقة النصوص المترابطة يتم تعليم بعض الكلمات ضمن النص بحيث تصبح هذه الكلمة وصلة الى مناطق أخرى ضمن الوثيقة أو الى وثائق أخرى . ويمكن أن تكون الوصلات كلمات نصية أو رسومية . وحين يؤشر المستعمل على الوصلة وينقر عليها فانه ينتقل الى الوثيقة التي تؤدي اليها الوصلة فيتم احضارها وعرضها على الشاشة وبذلك فان هذه الوصلات تعطي حياة للنصوص العادية تمكن المستعمل من التعمق في البحث حسب الحاجة .

صفحة الوب Web Page

تحتوي شبكة الوب العالمية على ملايين من صفحات الوب يتم استعراضها عن طريق متصفح الوب حين الحاجة. ان صفحة الوب عادة عبارة عن وثيقة واحدة من النصوص التي يمكن أن تشمل على نصوص، رسوم، ملفات صوتية، ووصلات سريعة. وعندما نستعمل كلمة صفحة فإننا لا نقصد هنا ما يعادل صفحة ورقية عادية فقد تحتوي صفحة الوب على كم من المعلومات يعادل مئات الصفحات العادية. وعند عرض صفحة الوب على الشاشة لا يتوقع أن تعرض كل المحتويات على شاشة واحدة ويتم الاستعراض لبقية المحتويات عن طريق تحريك مؤشر الصفحة للأسفل *Scroll down*.



موقع الوب Web Site

موقع الوب عبارة عن مجموعة من صفحات الوب تحسب إشراف وسيطرة شخص معين أو مجموعة من الأشخاص . ويؤدي موقع الوب خدمات تنظيمية للمعلومات فيمكن البدء بفهرس أو صفحة افتراضية تحتوي على وصلات سريعة

تقل المستعمل الى الاختيار الذي يريده أو تنقله الى مواقع وب أخرى أو الى خدمة أخرى من خدمات الأنترنت.

فوائد الوب

تستعمل صفحات ومواقع الوب كوسيلة قليلة التكاليف للاعلان والدعاية والتسويق والاتصال المباشر مع العملاء والوصول الى أنواع مختلفة من المعارف الفنية والتعليمية وغيرها . ويمكن للشركات الصغيرة والكبيرة الاستفادة من مثل هذه الامكانيات ، كما يمكن للتجمعات المهنية والتعليمية والاجتماعية استخدام الوب لبحث المعلومات لعضائها ودراسة آرائهم واقتراحاتهم.

عن طريق الاتصال المباشر ، كما يمكن استحداث صفحات للوب تمثل هويات خاصة للأفراد والجماعات كعبة الشطرنج وخلافها ويمكن أيضا عرض صفحات عن الأفراد وتخصصاتهم وطبيعة أعمالهم.

ومن الفوائد الهامة الأخرى مايتعدى مجرد عرض للمعلومات على صفحات الوب الى تصميم مواقع وب تقوم بدور الوسيط مع برامج لمعالجة البيانات ويطلق على هذا النوع من الاستعمال تطبيقات الوب Web Applications . فطسي سبيل المثال اذا تم تصميم موقع للوب لتمكين الباحثين في شركة من الوصول الى معلومات عن منتجات الشركة ومواصفاتها وأسعارها وتحضير العروض واجراء عمليات البيع والشراء، فانه باستخدام البرامج المناسبة للتصفح ووسائل الاتصال بالانترنت يتم ربط صفحات الوب ببرامج خاصة (CGI-BIN Scripts) باجراء المعالجة واستخدام قواعد البيانات في الشركة ومن ثم يتم عرض النتائج من هذه البرامج بصورة رموز النصوص المترابطة التي يتمكن المستعمل من مشاهدتها بواسطة المتصفح الي يستعمله.

ومن الأسباب التي تدعو الى استخدام الوب

- ♦ التمكن من عرض المعلومات باستخدام الوسائط المتعددة حيث يتصاحب النص مع الصور، الفيديو ، الصوت والمجسمات المتحركة.
- ♦ توفير القدرة على التخاطب المباشر والحصول على الاستجابة الفورية.

- ♦ السماح بالمرونة في تقديم الخدمات والقدرة على إجراء الإضافات والتعديلات بسرعة قياسية.
- ♦ استخدام تقنية عالية المستوى في التعامل مع الآخرين وفي تقسيم الخدمات حيث أصبح هذا الأسلوب الوسيلة الأفضل للتعامل ونجد بعض الموردين لا يقبل التعامل الا من خلال الانترنت حيث تم توديع الفاكس كما تسم توديع التلكس من قبل.

تطور لغة ترميز النصوص المترابطة

اضطرت لغة ترميز النصوص المترابطة الى التطور خلال السنة الماضية بسبب الاهتمام والاستخدام لها من قبل ملايين الناس وكبريات الشركات والفنانين والهواة . ففي البداية لم تكن تشتمل اللغة على ضوابط للهوامش والتفاف النص حول الصورة مثلا ولم تستقطب الحماس بسبب عدم وضوح هوية خاصة بسببها، فهي تعتبر في موضع بين البرمجة وبين معالجات الكلمات. فمنذ البداية بنيت اللغة على أنها ليست طريقة محددة لاستعراض الصفحات وبوجود كثير من الأوامر المخفية تركت مرونة كبيرة لبرامج التصفح للقيام بدور تنظيم النصوص وعرضها. ومن ثم قامت الشركات المنتجة لبرامج التصفح مثل نست سكيب وميكروسوفت اكسلورر بإضافة أوامر خاصة تسد النقص أو تحسن من طرق العرض في لغة ترميز النصوص المترابطة ، وقد أدت مثل هذه الإضافات الى اختلاف في طرق تطبيقها بين الشركات ويقوم تجمع الشبكة العالمية (W3C) بضبط هذه الإضافات وفق معايير تخضع لها جميع التطويرات .

وفي الوقت الحاضر يوجد معيار HTML 2.0 الذي يمكن من تطوير صفحات الويب المحتوية على نصوص وصور ووصلات سريعة ولكنها لا تشتمل على كثير من الوسوم (Tags) الخاصة بتنظيم النصوص والصور وتصميم نماذج الانخيل والجداول والأطر حول النصوص وماشابه ذلك.

وقد أصبح معيار HTML 3.0 أكثر انتشارا في الآونة الأخيرة خاصة مع وجود إمكانية تحويل من 2.0 الى 3.0 ويشمل معيار 3.0 خصائص متنوعة للخرائط والصور وتلوين خلفية الصفحة وعرض البيانات في جداول وغير ذلك وغيره

يجب على مطور صفحات الوب أن يترك للمستعمل خيارا يمكنه من قراءة المواد المصممة باستخدام المعيار القديم HTML2.0 إضافة الى المعيار الجديد. اعداد صفحات الوب

النص هو أهم مكونات الصفحة ولاعداد صفحة نصوص يلزم استخدام منقح نصوص ومتصفحا للوب لرؤية ماتجهزه بواسطة المنقح. ويجب التنكر أن صفحات النصوص المترابطة التي يشتمل ملفها على ملحق html . ماهي الا ملف للنصوص من نوع ASCII وعليه فإن أي برنامج يخلق ملفا من نوع ASCII يمكن استعماله لتحضير صفحة الوب وينطبق ذلك على معالجات الكلمات . و يوجد في الاسواق برامج جاهزه لتسهيل اعداد صفحات النصوص المترابطة. ولاستخدام لغة ترميز النصوص المترابطة يلزم التعرف على المكونات الأساسية لهذه اللغة والتي تشمل:

* الوسوم Tags في الوثائق

من خلال المثال التالي سيتم استعراض بعض الوسوم التي تلزم في تحضير الوثيقة :

يستحسن تحضير قالب Template عام يشتمل على الوسوم الشائعة الاستعمال في تحضير النصوص بحيث يمكن استعمال القالب دون حاجة الى كتابة الوسوم كل مرة حيث يتم تغيير النصوص ، كما يستحسن عمل عدة قوالب تمثل نماذج مسن النصوص التي يكثر استعمالها.

تحضير قسالب HTML

باستخدام منقح نصوص او معالج كلمات نبدأ بملف جديد و نحضر قسالب عام سهل:

<HTML>للدلالة على كونها صفحة نصوص حية

<HEAD>بداية لكتابة العناوين

<TITLE>	enter title here	</title>
بداية الوسم		نهاية الوسم

يظهر هذا العنوان على الجزء الايسر من السطر الأول المظلل للمتصفح الذي يكتب في وسطه عادة اسم الشركة المنتجة للمتصفح

</HEAD> لانهاء الوسم المحدد لجميع المتاورين

<BODY> بداية المحتوى

يتم كتابة النص هنا

</Body> نهاية المحتوى

</HTML> نهاية الوثيقة

ومن الوسومات الكثيرة الاستعمال :

الوسم	التفسير
<p> </p>	بداية ونهاية فقرة من المحتويات
< i >	لكتابه ملاحظات
 	نهاية السطر وبدء سطر جديد
<HR>	رسم خط افقي
<H1> </H1>	لتحديد عنوان رئيسي
<H2> </H2>	لتحديد عنوان فرعي
 	خط غامق
<I> </I>	خط مائل
<Address> </Address>	للظهور بشكل عنوان
 	اظهار الجملة بشكل بارز عادة بخط مائل
 	لاظهار الجمل بخط غامق مميز

مثال : استحضار القالب الذي حضرته و عدل عليه ليصبح :

```
<HTML>
<HEAD>
<TITLE> OMAR'S PAGE </TITLE>
<!-- Above title appears on the left corner of the first line of the browser frame -->
</HEAD>
<BODY>
<H1> welcome to Omar's home on the web </h1>
<P> hello there , the inter net is providing an excellent opportunity to introduce
myself and my type of business.</P>
<HR>
<H2> PERSONAL INFORMATION </H2>
<P> I graduated from Texas Tech Univ. 1979 with PHD. In Managment Information
Systems. I worked as a professor at Univ. Of South Carolina and University Of
Richmond, Virginia. I also worked in business as MIS executive manager at Arab
National Bank ,Riyadh General Manager at Computer & Communications Systems
Amman and as Information Technology Consultant for several major companies</P>
<H3> CURRENT WORK </H3>
<P> I am currently working as An Independant Consultant In Information Technology
Solutions With Emphasis On Intranet/Internet Design And Applications</P>
</BODY>
</HTML>
```


الوصلات المرئية من خلال النصوص المترابطة HyperText Links

الوسم <A> هو الوصلة الأساسية لاعداد وصلات للنصوص المترابطة والوصلات الى الومناط السمعية والبصرية ويتبع الوسم بوصف HREF ليظهر الكلمة أو الجملة التي تمثل الوصل عند عرضها من خلال متصفح الوب بلون خاص أو بخط تحتها للفت نظر القارئ الى أنها حلقة للوصل لمعلومات أخرى . وتكتب تعليمة الوصل بشكل عام كما يلي:

<1A> الجملة أو الكلمة < " URL العنوان التليي" = A AREF >

ويمكن أن يؤدي نقر كلمة الوصل الى أخذ القارئ الى جزء من صفحة الوب نفسها أو الى صفحة وب أخرى أو الى عنوان وخدمة أخرى على الانترنت وفيما يلي بعض الأمثلة

الانتقال الى جزء من نفس الوثيقة باستخدام الرمز #

< A HREF = " # Section Name " > Link to Another Section <1A>

الانتقال الى دليل آخر في موقع الوب بواسطة URL

 Our New Products

الانتقال الى خدمة أخرى في الانترنت مثل جوفر

< A HREF = " Gopher : // Marvel. loc.govl"> the Library of congress Gopher

اضافة الرسوم البيانية الى صفحة الوب

عند اضافة رسوم بيانية الى صفحة الوب ، فان اهم الاعتبارات الواجب التفكير بها اضافة الى استعمال الصيغة الصحيحة لهيأة الرسم هو حجم الملف الذي تحتاجه . ويجب التنكر أن المطلع على صفحة الوب قد يرغب في تنزيلها على جهازه أو طباعتها وهذا يؤثر حجم ملف الرسوم على سرعة اتمام عملية التنزيل أو الطباعة ،خاصة اذا كانت تشتمل على ألوان . ومن أشهر صيغ الرسوم واكثرها استعمالا صيغة GIF ، JPEG التي زاد استعمالها في تصميم صفحات الوب حيث معظم المتصفحات تستطيع قراءتها بدون برامج مساعدة ولكون ضغط البيانات فيها أكثر من غيرها مما يساعد على تصغير حجم ملفات الرسوم . ولتحضير الرسوم يمكن استخدام أي من البرامج للجهازه مثل برنت شوب أو

كورال درو . وبعد اكمال الصورة وحفظها في ملف خاص يمكن تضمينها في صفحة الوب عن طريق الوسم الخاص

مثال

```
< BODY.  
<HR>  
<p> This is an example of graph in the web page </P>  
<IMG SRC="Image1.gif">  
<HR>  
</Body>
```

لغة ترميز النصوص المترابطة في نت سكيب Netscape HTML منذ التاج أول نسخة من نت سكيب نافيجيتور كان هذا المتصفح يقبل ويدعم التعامل مع لغة ترميز النصوص المترابطة والاضافات التي لحقت بها ، ومسن جملة الوسوم التي اضافتها نت سكيب تلك الخاصة بتوسيط النص <Center> في السطر أو جعل كلمة أو جملة تظهر بصورة ومضية <Blink> أو اضافة خلفية ملونة الى صفحة الوب BGCOLOR

مثال

```
<Body BGCOLOR =# 000 000 TEXT=# FFFFFFF>  
<CENTER>  
<H2><BLINK> WELCOME ! </ BLINK> </H2>  
<P> message  
</P>  
</CENTER>  
</Body>
```

الاضافات في مايكروسوفت اكسبلورر

مع اشتداد المنافسة بين مايكروسوفت ونت سكيب فلا يكاد يظهر منتج من احدهما أو تحسين أو اضافة الا وتجد الآخر يتبنى شيئا مشابها . وكذلك الحال بالنسبة للاضافة على لغسة ترميز النصوص المترابطة . وقد أطلقت مايكروسوفت برنامج Explorer 3.0 الذي يدعم الاماليب المتبعة في نت سكيب

والإضافات الأخرى التي يشملها HTML 3.0 سواء من حيث اطرادات صفحة الوب والجداول والخلفيات والصوت والرسوم البيانية والتويدو .

لغة جافا JAVA

تعتبر لغة جافا لغة برمجة موجهة الهدف (OBJECT-ORIENTED) شبيهة الى حد ما بلغة ++C ويمكن استخدامها لبناء تطبيقات على الحاسوب وتلائم بيئة الانترنت . ويجب التفريق بين لغة جافا وبين نصوص جافا (JAVA SCRIPT) ، حيث أن استخدام نصوص جافا لا يتطلب من المبرمج خبرة في استخدام لغات البرمجة موجهة الهدف ويمكن اعتبارها وسيلة للتسليف وتنسيق النصوص. ويمكن اضافة برامج جافا (APPLETS) الى صفحات الوب مثلها مثل الإضافات الأخرى التي تتم على HTML وهذا الاسلوب الذي تتبعه نت سكيب وغيرها فسي متصفحاتها .

وفيما يلي مثال مبسط لكيفية ادخال جافا ضمن وسول HTML عند اعداد صفحة وب:

<Body>

<H3> This is how an applet tag is used </H3>

<APPLET CODE= "Clock2. class" HEIGHT = "150" WIDTH = "150">

</APPLET>

<HR>

<H3> This shows how to use the insert tag </H3>

<INSERT CLASSID = "Java: Clock2. Class" CODE = "Clock2.Class" WIDTH =

"150" HEIGHT = "150"

ALIGN= "LEFT">

</INSERT>

</BODY>

وحيث أن لغة جاوا كغيرها من لغات البرمجة لها قواعدها وطرق كتابة الاوامر الخاصة بها وهذه التفاصيل لا تدخل ضمن الهدف من هذه المادة لذا يرجى مسن المهتمين الرجوع الى الكتب الخاصة بتعليم جاوا.

الجزء الثالث

إدارة الجودة لتكثيف المعلومات

Quality Management for Information
Technology

مقدمة

نظرات في دائرة تقنية المعلومات

مبادئ إدارة الجودة الشاملة

إدارة الجودة والمعايير القياسية لأنظمة التطبيقات

الدليل في تطوير وإعادة هندسة النظام



إدارة الجودة لتقنية المعلومات

مقدمة

لقد تغير مفهوم الجودة كثيراً خلال السنوات الماضية ، فالعملاء هذه الأيام يتوقعون درجة عالية من الجودة ولا يقبلون بأقل من ذلك . ففي الماضي كان العملاء يتوقعون ويقبلون بوجود حد معين من العيوب أو الأخطاء في المنتجات والخدمات . فتعطل أنظمة الحاسوب أحياناً ووجود بعض الأخطاء في السيرامج كان طبيعياً . ولكن عملاء عصر السابيرناتية لا يتساهلون في مثل هذه الأمور . لذا أصبحت المؤسسات تعنى بإنشاء دائرة للجودة تحظى باهتمام الإدارة العليا للمؤسسة ، وأصبح رضى العملاء هو المقياس المعتمد لأي منتج أو خدمة وأهم أهداف دائرة الجودة . إن أهم الخصائص الأساسية لأي برنامج للجودة تتمثل في السعي المستمر لتحسين النوعية بالتخلص من جميع النشاطات التي لا تضيف قيمة حقيقية لعملية توفير جودة عالية . ومن الحكمة القول بأن انخفاض الجودة مكلف كثيراً على المدى الطويل وأن الجودة العالية تؤدي في الواقع إلى خفض التكاليف .

إن أي مؤسسة تعني بالجودة يجب أن تؤكد عزيمتها على :

- ♦ تقديم خدمات ومنتجات خالية من العيوب بالتعاون والمشاركة مع العملاء ومع العاملين في جميع دوائر المؤسسة .
- ♦ تحديد وفهم متطلبات الأعمال التي تؤديها والنظم التي تدعم هذه العمليات من أجل تحقيق الاحتياجات والمتطلبات المتغيرة للعملاء .
- ♦ الالتزام بالمتطلبات في الوقت المحدد وفي جميع الحالات والأوقات .

وأما كانت جميع نشاطات العمل في أي مؤسسة عصرية تعتمد إلى درجة كبيرة على تقنية المعلومات ، فإن كثيراً من مشاكل الجودة ونقص الكفاءة تكمن

في تطبيقات التقنية وما يرتبط بها . ومن هذا المنطلق سوف نركز في هذا الجزء على إدارة الجودة في مراحل تصميم وتطوير وتنفيذ وصيانة نظم تطبيقات تقنية المعلومات .

نظرات في دائرة تقنية المعلومات

قيل أن الإلتهابات والمرئيات عن شيء ما تحدد السلوك وطريقة التعامل مع هذا الشيء . ويظهر أن هذا القول يطبق إلى درجة كبيرة عندما يتعلق الأمر بتقنية المعلومات . فمن ناحية نجد المجتمع ينظر إلى تقنية المعلومات على أنها الحل للكثير من مشاكل عدم الكفاءة في عمل المؤسسات وعلى أنها سوف تخفف التكاليف وتزيد الأرباح ، ومن ناحية أخرى ، نجد الكثير من الكتابة والنقد لدائرة تقنية المعلومات على أنها سبب في عدم تحقيق الأداء الجيد وفي عدم تحقيق مردود مناسب للاستثمار الموضوع فيها . فمن وجهة نظر المستعملين لتقنية المعلومات نجد الكثيرين غير راضين عن التقنية ، وكثيراً من الأحيان غير مرتاحين لإدخال التقنية إلى مؤسساتهم . وعدم الرضى نابع من كون نظم التقنية غير قادرة على تحقيق تحسين ملموس في زيادة الكفاءة وحسن أداء العمل وأنه نادراً ما تحقق التقنية الوعود والأمال التي بنيت على تطبيقها . وعدم الارتياح يكون ناشئاً عن اضطرار المستخدمين لإيجاد وسائل تمكثهم من تحاشي نظم التقنية واللف من حولها من أجل إتمام بعض الأعمال . وكثيراً ما تروج الصحف الروايات حول الأخطاء الناتجة عن التقنية . وفي إحدى الدراسات عن رأي المستخدمين لنظم التقنية في مدى نجاح التطبيقات في مؤسساتهم كانت الإجابات كالتالي :

- ♦ حالات النجاح 20 %
- ♦ حالات النجاح الجزئي 40 %
- ♦ حالات الفشل 40 %

وعلى ضوء هذا الواقع زاد اهتمام الإدارة بضرورة تفحص كفاءة وفعالية نظم معلومات التقنية وزادت القناعة بضرورة مراقبة وإدارة الجودة في جميع مراحل تطوير النظم خاصة وأن تصحيح الخطأ الذي يكتشف في مرحلة متأخرة قد تكون تكلفته أكثر بألف مرة من التكلفة لو تم اكتشافه في بداية مرحلة التطوير كما يتبين ذلك من الجدول التالي :

المرحلة	تكلفة تصحيح الخطأ
تحديد المتطلبات وتصميم النظم	10 - 100 دولار
البرمجة	100 - 300 دولار
الفحص	500 - 1500 دولار
التنفيذ والصيانة	10.000 ملايين الدولارات

مبادئ إدارة الجودة الشاملة

يمكن تعريف إدارة الجودة بأنها عملية إدارية لخلق وتنمية ثقافة تتبنى التحسين المستمر في المؤسسة لتحقيق زيادة في الإنتاجية تتوافق مع معايير الجودة التي تتبناها المؤسسة .

وفيما يلي أهم المبادئ الأساسية التي تقوم عليها إدارة الجودة :

1- إدراك وجود حاجة لتحسين المنتجات والخدمات :

إن الاعتراف بالحاجة لتحسين الجودة يتمحور حول محاولة إقناع الناس بحقيقة أنه بالرغم من وجود اعتقاد داخل المؤسسة بارتفاع مستوى الأداء ، فلربما كان هذا المستوى غير مقبول من وجهة نظر العملاء . وكتوضيح لذلك دعنا نرى كيف يمكن أن نترجم القول بأن نسبة الدقة تساوي 99.9% أي أن احتمال الخطأ هو واحد من ألف . وهذا يعني أنه في بلد كالولايات المتحدة مثلا فإن :

- ♦ من أصل 20 مليون وصفة طبية فإن 20.000 منها تكون خاطئة .
- ♦ احتمال شرب ماء ملوث يكون بمعدل ساعة كل شهر تقريبا .
- ♦ احتمال ضياع 16.000 رسالة بريد كل ساعة .

فبالرغم من ارتفاع نسبة النجاح إلا أن المستفيد لن يكون راضيا عن احتمالات الفشل في مثل الحالات الواردة أعلاه ، مما يدعو إلى بذل اهتمام أكبر في الرقابة على الجودة . وهناك سبب رئيسي آخر يدعو إلى تبني مبدأ إدارة الجودة الشاملة وهو الحاجة إلى القدرة على التكيف بمواطن وحالات التغيير والتمكن من التكيف والتعايش مع التغيير حين حصوله ، وبذلك تكون أساليب إدارة الجودة جزءا أساسيا من استراتيجيات المؤسسة جنبا إلى جنب مع التخطيط الاستراتيجي وإدارة المخاطر في المؤسسة .

2- الاهتمام بالعمل للتمكن من تلبية متطلباته :

يشكل العمل المحور الأساسي في مبدأ إدارة الجودة ، حيث أن الهدف يتمثل في إيجاد قاعدة مشتركة لمفهوم الجودة بين كل من المؤسسة والعمل .
وبذلك يكون السؤال الذي يجب أن تطرحه المؤسسة عند تقديم خدمة أو منتج هو :
كيف سيحكم المستعمل على جودة المنتج أو الخدمة ؟ وهذا يطرح السؤال الآخر وهو : ما هو تعريف الجودة ؟ .

يوجد عدة تعريفات صنية للجودة نذكر أهمها فيما يلي :

- ♦ الجودة بالمقارنة : فأنت تعرف صفة الجودة في المنتج ، ولكن لا تستطيع تحديدها أو قياسها بدقة ، فتلجأ إلى المقارنة بأشياء مألوفة .
- ♦ الجودة المعتمدة على المنتج : تعرف صفة الجودة وتستطيع قياسها بدقة وكما توفرت الصفة بكثرة كلما زادت الجودة . وبالطبع كلما زادت الجودة زادت التكلفة .
- ♦ الجودة المعتمدة على المستعمل : فالجودة تتحدد بالدرجة الذي ينجح فيها المنتج في إرضاء الحاجات الخاصة للمستعمل .
- ♦ الجودة المعتمدة على الصنع : فالجودة تعني درجة مطابقة المنتج للمواصفات المنشورة حقه .
- ♦ الجودة المعتمدة على القيمة : الجودة ترتبط بالسعر وبالتالي يمكنك تحديد درجة الجودة إذا استطعت تحديد الثمن الذي أنت مستعد لدفعه .

3- خلق بيئة عمل خالية من الأخطاء (عمل الصحيح من أول مرة)

يشكل هذا المبدأ الهدف الأساسي الذي تعمل إدارة الجودة على تحقيقه وهو الدافع لاستمرار جهود التحسين وتفعيل طرق أداء العمل . ويمكن مقارنة هذه الأهداف بأفكار حديثة في الإدارة مثل : الإدارة بالأهداف ، الإنتاج بلا عيوب ، الميزانية المتوازنة ، دوائر الجودة ... الخ .

- ويجب الانتباه إلى أن فكرة البيئة الخالية من الأخطاء ليست مجرد حافز أو أسلوب للحث على الاجتهاد في العمل فقط ، وان التركيز لا يصب على عامل معين وإنما هي أسلوب عمل شامل يتضمن :
- ♦ السؤال عما حصل من أخطاء ، وليس عن قام بالخطأ .
 - ♦ الإدراك بأن عمل الصحيح من أول مرة يكون أقل تكلفة .
 - ♦ الاعتقاد بأن لكل خطأ سبب يمكن تحديده وتلافيه قبل وقوع الخطأ .
 - ♦ تنظيم وتخطيط كل مهمة عمل بهدف الوصول إلى بيئة خالية من الأخطاء .
 - ♦ التخطيط لخطوات التحسين المدروس الذي يؤدي إلى تحقيق هدف خلق البيئة الخالية من الأخطاء .
 - ♦ تنمية ثقافة عمل مبنية على أن الاعتراف بالخطأ فضيلة وأن العمل على تلافي الأخطاء فضيلة أكبر .

١- الإدارة الوقائية

أسلوب الإدارة بالوقاية هو الوسيلة التي تستخدم للتخطيط لخلق بيئة العمل الخالية من الأخطاء . لقد كنا ولا نزال نضع جهداً قليلاً في بداية التخطيط لأي نشاط وتترك عملية التفتيش واكتشاف الأخطاء لتقع على مسؤولية العميل وهذا ما يؤدي إلى عدم رضى العملاء كما رأينا سابقاً ويؤدي إلى اضطرارنا لبذل جهود كبيرة في تصحيح الأخطاء بعد تسليم المنتج وإلى كون تكلفة هذا التصحيح أعلى بكثير من تكلفة الجهود التي لو بذلت مقدماً لتحققت الوقاية من الوقوع في الخطأ .

إن تطبيق مبدأ الإدارة بالوقاية يؤدي إلى تخفيف الجهود وتوزيعها على مراحل الإنتاج بدلاً من مرحلة ما بعد الإنتاج ، كما يؤدي إلى تحسين صورة المؤسسة والمنتج أمام العملاء الذين يضمنون خدمة أو منتجاً صالحاً دون مشاكل .

إن أسلوب إدارة المشاريع يعتمد كثيراً على أسلوب الإدارة في المؤسسة ، فإذا كان الأسلوب السائد مبنياً على مبدأ رد الفعل وليس على مبدأ التخطيط المبكر فإن إدارة المشاريع ستتبع هذا الأسلوب أيضاً . وإذا كانت مواعيد تسليم مراحل المشروع موضوعة على أساس توقعات غير عملية أو منطقية أو على أساس

سياسية بهدف التسويق السريع ، فلن يكون هناك الوقت الكافي لتطبيق الإدارة بالوقاية . وفي كثير من الأحيان نجد الشروط التعاقدية غير مشجعة للتخطيط المصبق كما في حالة العقود ثابتة القيمة التي يجد المنفذ نفسه غير قادر على تخصيص وقت كاف للتركيز على الوقاية منذ البداية مما يضطره إلى تسجيل اكتشاف الأخطاء إلى ما بعد التسليم لكي لا يتحمل عقوبات تأخير يفرضها العقد . وعليه يجب أن تكون العقود مصاغة بطريقة تضمن تطبيق مبادئ الجودة وخاصة الوقائية منها.

5- تحديد تكلفة الجودة وطرق قياسها :

إن تكلفة الجودة عامل مهم في نجاح الإدارة الشاملة للجودة على المدى الطويل . وبينما تعلن بعض المؤسسات في تسويق منتجاتها بأن الجودة تأتي مع المنتج دون مقابل ، فإن هذا قد يكون صحيحاً لو كانت المؤسسة قد استثمرت مسبقاً في إدارة الجودة ووصلت إلى درجة أصبحت فيها الجودة معياراً ثابتاً مطبقاً بشكل تام في المؤسسة . إلا أن معظم المؤسسات لم تصل إلى هذه الدرجة بعد ، وبالتالي لا بد من احتساب تكلفة الجودة في البداية علماً أن الفوائد التي يمكن جنيها ستكون أكثر بكثير من التكلفة . إن عملية تحديد تكلفة الجودة ومراقبتها ستتيح الفرصة للتعرف على العمليات التي تحتاج اهتماماً وأولوية في برنامج المؤسسة لحل المشاكل في عملياتها.

إن عدم تحقيق الجودة المطلوبة له تكلفة سلبية تتمثل في الجهود الضائعة التي تضطر المؤسسة لبذلها لمجابهة وحل المشاكل . وتقدر مثل هذه الجهود بحوالي 25% من ميزانية المؤسسة . وهذا يعني أن إدارة الجودة بأسلوب صحيح يؤدي إلى توفير 25% من الميزانية يمكن الاستفادة منها في تحسين وزيادة حجم العمل والخدمات ، كما أن التكاليف الغير ملموسة مثل خسارة الشهرة ، خسارة الثقة ، عدم رضى العملاء سوف تقل باستخدام إدارة ممتازة للجودة .

6- قياس أداء العمليات :

إن تبني مبدأ القياس يقتضي جمع وتحليل البيانات التي تدعم عمليات التصحيح والتحسين في عمليات الشغل ، ويشكل أداة هامة في تمكين المؤسسة من معرفة اتجاه سير العمل لديها . ولدى محاولة قياس الأداء ، لا بد من التأكد مسن قسهم العاملين لمبدأ القياس فهما صحيحاً يبدد مخاوفهم من إمكانية استعمال القياس كوسيلة لمعاقبة الموظفين أو فرق العمل ، وأن يتم توضيح الهدف الأساسي المتمثل في تحسين العمل وليس في العقاب .

7- تبني أسلوباً للتصحيح وحل المشاكل :

يهدف هذا المبدأ من - خلال التحليل والدراسة - إلى معالجة أسباب المشاكل من جذورها وتطبيق الأعمال التصحيحية لمعالجة هذه الجذور وليس لمعالجة الأعراض فقط ، كما يهدف إلى تحقيق إمكانية استعمال التصحيح الخاص بمشكلة معينة كلما لزم الحاجة دون الرجوع إلى البداية من الصفر في كل مرة. ومن فوائد عملية حل المشاكل أنها توفر القدرة على تحديد آثار المشكلة على الوحدات الأخرى في المؤسسة والتأكد من أن الحل يأخذ هذه الآثار بالاعتبار . ومن أكثر الأساليب شيوعاً في حل المشاكل أسلوب حلقات النقاش والمشاركة في الأفكار .

8- الحصول على التزام الإدارة العليا بدعم مبدأ الجودة :

لا شك أن جميع المبادرات لتحسين العمل في أي مؤسسة تحتاج إلى دعم من الإدارة العليا . ومن الجهة الأخرى فإن أهم سبب للنشل لأي مبادرة يعزى لسي معظم الأحيان إلى عدم توفر الدعم اللازم من الإدارة العليا ، إلا أن الحصول على مثل هذا الدعم والالتزام أكثر سهولة في حالة إدارة الجودة للأسباب التالية:

إن إدارة الجودة الشاملة ليست نشاطاً منفصلاً يراد فرضه على عمليات الإدارة . إنها توفر تركيزاً واهتماماً بعملية التحسين والوقاية المستمرة للعمليات الإدارية الموجودة أصلاً .

توفر إدارة الجودة الشاملة للإدارة العليا منظارا جديداً تنظر من خلاله إلى جميع المبادرات والنشاطات في المؤسسة . إنها تفرض على كل نشاط حالي أو مستقبلي أن يبنى بطريقة إيجابية تتضمن إجابة على أسئلة الإدارة العليا التي تتعلق بـ :

- ما الذي سيقدمه هذا الفعل أو النشاط لتحسين جودة المنتجات أو الخدمات؟
- إذا لم يكن النشاط الحالي أو المستقبلي يساعد العملاء في الحصول على ما يطابق توقعاتهم من الجودة ، فلماذا تقوم المؤسسة بهذا النشاط ؟
- إذا لم يكن النشاط يساعد المؤسسة في تخفيض تكلفة الجودة ، فلماذا تقوم المؤسسة بهذا النشاط ؟

إن التزام الإدارة بدعم الجودة الشاملة يتمثل بالإجراءات والأفعال التي تضعها الإدارة موضع التنفيذ لإجراء تغيير في البيئة والثقافة السائدة في المؤسسة لتساعد إجراءات إدارة الجودة على الازدهار وحسن التطبيق . وهذا يقود إلى ضرورة مراعاة العوامل الإنسانية والسلوكية الذي لا يمكن للتطبيقات الفنية النجاح بدون توفرها .

9- اعتماد سياسة لإدارة التغيير :

- إن فلسفة التحسين المستمر في صلايات المؤسسة تهدف إلى :
- توفير الأدوات ، الوسائل ، التعليم ، والإدارة اللازمة لاستمرارية التحسين في الإنتاجية والجودة .
 - خلق بيئة من العمل تساعد كل فرد في المؤسسة على العمل ضمن فريق يسعى لتحقيق التحسين في الإنتاجية والجودة .

وإضمان نجاح تطبيق سياسة إدارة الجودة الشاملة لا بد من معالجة صحيحة للنواحي الفنية والنواحي السلوكية على حد سواء ، وإضمان النجاح في النواحي السلوكية التي تعتبر عاملاً أساسياً في نجاح الحلول الفنية ، لا بد من اعتماد

سياسة لإدارة التغيير . ومن أجل ذلك يلزم إنشاء لجان خاصة لمعالجة التغيير في سلوك وثقافة المؤسسة . ومن هذه اللجان :

اللجنة الإدارية :

تتولى البحث عن النشاطات والأعمال التي تدعم عملية تحسين الجودة وتؤكد من استمرارية مثل هذا العمل ومن تفهم العاملين في المؤسسة لجميع الأمور المتعلقة بالجودة . وتكون مسؤولة عن تحضير وتنظيم الاجتماعات والندوات والمناسبات التي تساعد على تأمين المشاركة في النشاط وعلى العمل كفريق واحد .

لجنة قياس الأداء :

تتولى تحديد المجالات التي تشملها عملية القياس وخاصة على المستويات العليا في المؤسسة . ومن هذه المجالات قياس مدى رضى العملاء .

لجنة التطعيم :

تتولى ترتيب دورات تدريبية على إدارة الجودة الشاملة لضمان تنفيذ إجراءات الجودة مثل التفكير الوقائي وحل المشاكل . كما تقوم بالتأكد من توفر التدريب على المهارات الأساسية الخاصة بالعمل ومن ملاءمتها للاتجاهات الفنية والنشاطات العمل في المؤسسة .

إن محصلة جهود إدارة الجودة الشاملة تؤدي إلى النتائج التالية :

- تصبح الاتصالات ميسرة وفعالة ضمن المؤسسة .
- تصبح العلاقات بين الموردين والعملاء على أحسن صورها .
- يمكن توقع المشاكل قبل حصولها والقضاء على معظمها قبل بسده النشاط
- تخفيف الوقت والجهد الضائع وزيادة الإنتاجية .

إدارة الجودة والمعايير القياسية لنظم التطبيقات

أولاً: كيفية نظم الجودة:

1- مسؤولية الإدارة

أ- سياسة الجودة :

تقوم الإدارة بتحديد وتوثيق السياسات والأهداف للالتزام بالجودة . وتقوم الإدارة بالتأكد من أن هذه السياسات مفهومة ومطبقة ويتم تحديثها باستمرار في جميع المستويات في المؤسسة .

ب- السطيم :

المستويات والصلاحيات :

يجب تحديد المسؤوليات والصلاحيات والعلاقات الداخلية بين جميع الموظفين الذين يقومون بإدارة وتنفيذ ومتابعة الأعمال التي لها أثر على الجودة ، وتشمل مهام مثل هؤلاء الموظفين ما يلي :

• وضع الخطط والنشاطات التي تكفل عدم اختلاف مواصفات المنتج الفعلي عن المواصفات المحددة أصلاً .

• مسؤولية مراقبة ومتابعة أداء المنتج وجودته .

• مسؤولية تقديم الحلول أو التحقق من تطبيق الحلول .

• مسؤولية مراقبة وضبط عملية معالجة المنتجات لمخالفة المواصفات .

التدقيق والتحقق :

يجب على الإدارة تحديد متطلبات التدقيق الداخلية وأن توفر الموارد المناسبة وأن تعين الموظفين المدربين على القيام بنشاطات التدقيق مثل :

- ♦ الكشف والفحص والمتابعة للتصاميم والإنتاج والتركيب والخدمات .
 - ♦ تصميم ومراجعة وتكثيق نظام الجودة .
- كما يجب مراعاة مبدأ الفصل بين الوظائف والمراجعون والمراجعون يجب أن يكونوا مستقلين تماما عن الذين يقومون بالإنتاج .
- ممثل الإدارة :

تقوم الإدارة بتعيين ممثل لها مسؤول عن تحديد المسؤوليات والصلاحيات والتأكد من أن المتطلبات يتم تنفيذها وتحديثها .

المراجعة الإدارية :

تقوم الإدارة بمراجعة نظام الجودة في فترات مناسبة للتأكد من استمرار صلاحيته وفعالته . ويتم توثيق وحفظ تقارير المراجعة .

ج- مسؤولية إدارة المشتريات :

تقوم إدارة المشتريات بتعيين ممثل لها لمناقشة الأمور التعاقدية مع الموردين ويتمتع هذا الممثل بالصلاحية اللازمة للتعامل بالشؤون التعاقدية مثل تحديد متطلبات المشتري ، الإجابة على الاستفسارات ، الموافقة على العروض ، توقيع الاتفاقيات ، تحديد إجراءات الاستلام والقبول ، واتخاذ ما يلزم بشأن بنود البرامج التي يثبت عدم صلاحيتها .

د - المراجعة المشتركة :

- تشكل لجنة مشتركة من المشتري والموردين لمراجعة الأمور المتعلقة بـ :
- ♦ مطابقة البرمجيات لمتطلبات ومواصفات المشتري المتفق عليها .
 - ♦ نتائج التكثيق .
 - ♦ قبول نتائج الفحوص لأجل الاستلام .
- ويتم توثيق تقارير المراجعة المشتركة بعد موافقة الطرفين عليها .

2- نظام الجودة :

أ- مقدمة :

يقوم المدير العام بإنشاء وتحديث توثيق كامل لنظام الجودة . وتقوم الإدارة بالتأكد ليس على حل المشاكل فقط بل وعلى منع عدم تكرارها في المستقبل. كما تقوم بالتأكد من التطبيق الفعال لنظام الجودة الموثق .

ب- توثيق نظام الجودة :

يجب توثيق جميع عناصر نظام الجودة ومتطلباته والحالات التي تتم مجابتهـا بأسلوب واضح ومنظم .

ج- خطة الجودة :

تقوم الإدارة بتحضير وتوثيق خطة للجودة لتنفيذ نشاطات عالية الجودة لكل عملية تطوير للبرمجيات حسب الأسس المحددة في نظام الجودة ، والتأكد من فهم الدوائر المعنية لها والتفيد بمضمونها .

د- المراجعة الداخلية على نظام الجودة :

تقوم الإدارة بإجراء مراجعة داخلية على نظام الجودة حسب خطة شاملة وموثقة للتحقق من مطابقة جودة النشاطات الفعلية للترتيبات والخطط الموضوعية وللتمكن من قياس مدى فاعلية نظام الجودة . ويتم توثيق نتائج هذه المراجعات ومناقشتها مع المسؤولين عن الدائرة التي تمت مراجعتها . ويتم إشعار الإدارة فوراً بأيسة عيوب أو نواقص تكتشف أثناء المراجعة .

هـ - الإجراءات التصحيحية :

- تقوم الإدارة بإنشاء وتوثيق وتحديث إجراءات خاصة للبحث عن أسباب عدم مطابقة المنتجات للمواصفات وبيان وسائل التصحيح لضمان عدم التكرار .
- ♦ تحليل جميع العمليات والسجلات لاكتشاف المسببات التي يحتمل أن تؤدي إلى عدم المطابقة والعمل على تلافيتها .
- ♦ وضع إجراءات وقائية للتعامل مع المشاكل حسب درجة الخطورة لكل مشكلة
- ♦ وضع وتنفيذ وسائل رقابية للتأكد من أن وسائل التصحيح قد استعملت وأنها فعالة في حل لمشكلة .
- ♦ تنفيذ وتسجيل التغييرات في الإجراءات نتيجة للأعمال التصحيحية .

ثاني أمور حيوية أنشطة تنظيم الجودة

تنظم مشاريع تطوير البرمجيات حسب نموذج دورة حياة المنتج . ويتم تخطيط وتنفيذ النشاطات المتعلقة بالجودة حسب طبيعة النموذج المستعمل . ومن النشاطات الرئيسية :

1- مراجعة العقود :

أ - مقعدة :

- تقوم الإدارة بإنشاء وتحديث الإجراءات لمراجعة العقود والتنسيق بين النشاطات . ويجب مراجعة كل عقد للتأكد من :
- ♦ تحديد وتوثيق مجال العقد وطبيعة العمل .
- ♦ تحديد الأخطار المحتملة .
- ♦ الاتفاق على المتطلبات والشروط الواردة في العقد .
- ♦ الاتفاق على معاني المصطلحات المستعملة في العقد .

ويتم تجهيز محضر وسجل للمحادثات والاجتماعات الخاصة بالعقود والاحتفاظ بالتقارير الخاصة بها وتحديثها باستمرار .

ب - بنود العقد الخاصة بالجودة :

معظم العقود يشتمل على بنود تتعلق بالجودة مثل :

- ♦ تحديد معايير القبول والامتثال .
- ♦ معالجة طلبات التغيير من المشتري على المواصفات خلال مرحلة التطوير .
- ♦ معالجة المشاكل التي تكتشف أثناء عملية القبول والامتثال .
- ♦ تحديد التسهيلات والخدمات والأدوات والبرامج التي سيوفرها المشتري .
- ♦ تحديد المعايير والإجراءات التي سيتم استخدامها .

2- مواصفات ومتطلبات المشتري :

أ - مقدمة :

يجب على الإدارة أن تحصل على مجموعة المتطلبات الوظيفية بشكل واضح وكامل بحيث تشمل على المتطلبات المتعلقة بالأداء ، الأمان ، الاعتمادية ، السرعة ، والخصوصية . ويتم توثيق هذه المتطلبات حسب المعايير والإجراءات ووفقاً لقواعد الرقابة الإدارية . كما يجب تحديد العلاقة وطرق ربط البرمجيات المطلوبة مع البرمجيات والأجهزة الأخرى بشكل واضح وصريح .

ب - التعاون المشترك :

أثناء عملية التطوير حسب مواصفات ومتطلبات المشتري يجب الاهتمام بما يلي:

- ♦ تعيين المسؤولين عن تحديد المواصفات .
- ♦ تحديد الطرق المتبعة للموافقة على المتطلبات وعلى طلبات التغيير .
- ♦ وسائل تجنب سوء الفهم بين الطرفين .
- ♦ تسجيل وتوثيق نتائج المحادثات بين الطرفين ومراجعتها .

3- خطة التطوير :

تشمل خطة التطوير تعريف المشروع والموارد المتوفرة لدى المؤسسة وجدولة المشروع ومراحل التطوير والخطط ذات العلاقة بالتطوير .
ويجب تحديث خطة التطوير حسب التقدم في عملية التطوير كما يجب مراجعتها والموافقة عليها قبل البدء بالتنفيذ الفعلي .

أ - مراحل التطوير :

تحدد خطة التطوير عملية منظمة لتمويل متطلبات المشتري إلى منتج . وقد يتطلب الأمر تجزئة العمل إلى عدة مراحل وبالتالي يجب تحديد :

- ♦ مراحل التطوير التي سيتم اتباعها .
- ♦ المتطلبات من المدخلات والمخرجات .
- ♦ أساليب وإجراءات التحقق والتدقيق .
- ♦ التحليل اللازم لكل مرحلة .

ب - إدارة المشروع :

تحدد خطة التطوير الطريقة التي سوف يدار بها المشروع ويشمل ذلك تحديد :

- ♦ الجدول الزمني للتطوير .
- ♦ الرقابة على التقدم في المشروع .
- ♦ تحديد المستويات ضمن المؤسسة .
- ♦ العلاقات الفنية والتنظيمية بين فرق العمل .

ج - طرق وأدوات التطوير :

تحدد خطة التطوير الطرق والأساليب التي تضمن التنفيذ الصحيح للنشاطات التي تتضمنها الخطة ويشمل ذلك : القواعد والأدوات وأساليب التطوير الفنية وتحديد بنية التطبيقات اللازمة .

د - الرقابة على تقدم العمل :

يجب التخطيط لعمل مراجعات دورية عن التقدم في المشروع وتوثيق نتائج المراجعات للتأكد من حل أية أمور معلقة خاصة بالموارد اللازمة لإنجاز المشروع وحل هذه الأمور والتأكد من التنفيذ الفعال للخطة .

هـ - المدخلات لمراحل التطوير :

يجب تحديد المدخلات المطلوبة لكل مرحلة من مراحل التطوير وتوثيقها . كما يجب حل أي نواقص أو غموض في المتطلبات مع المسؤولين عن تحديد المتطلبات .

و - المخرجات من مراحل التطوير :

يجب تحديد المخرجات والنتائج المتوقعة الحصول عليها من كل مرحلة من مراحل التطوير وتوثيقها والتأكد من مطابقتها لـ :

- ♦ المتطلبات الخاصة بكل مرحلة .
- ♦ المعايير الخاصة بالقبول والاستلام .
- ♦ التقيد بالأساليب الملائمة للتطوير .
- ♦ تحديد خصائص المنتج الضرورية لعمله الوظيفي .
- ♦ التقيد بالمتطلبات القانونية ذات العلاقة .

ز - التحقق من مراحل التطوير :

تقوم الإدارة بوضع خطة للتحقق من المخرجات في نهاية كل مرحلة من مراحل التطوير والتأكد من ملامتها لمتطلبات المدخلات المناظرة لها وذلك باستخدام وسائل رقابية تشمل :

- ♦ عمل مراجعات للتطوير على فترات مناسبة .
- ♦ مقارنة التصميم الجديدة بأخرى شبيهة ومجربة .
- ♦ عمل الفحوص والعروض الحية للنظام .

4- التصميم والتنفيذ :

أ - التصميم :

- تتضمن نشاطات التصميم خصائص مميزة أهمها :
- ♦ تحديد الاعتبارات الخاصة بالتصميم مثل قواعد التصميم ، تعريف نقاط الترابط الداخلية بين النظم ، بالإضافة إلى توصيات المدخلات والمخرجات.
 - ♦ استخدام أسلوب منظم للتصميم ملائم لطبيعة التطبيقات البرمجية التي سيتم تطويرها
 - ♦ الاستفادة من الدروس والخبرات السابقة في التصميم .
 - ♦ تصميم العمليات اللاحقة المتعلقة بمرحلة التصميم الحالية .

ب - التنفيذ :

- تتضمن نشاطات مرحلة التنفيذ خصائص مميزة تشمل القواعد المستعملة في البرمجة واللغات وطرق تنفيذ التطبيقات المطورة من قبل الإدارة .

ج - المراجعة :

- تقوم الإدارة بعمل مراجعة دورية للتأكد من أن المتطلبات والطرق المقترحة يتم تنفيذها بصورة صحيحة كما يتم تسجيل وتحديث تقارير المراجعة وحفظها .

5- الفحص والتدقيق :

أ - خطة الفحص :

- قبل البدء بعملية فحص النظم المطورة لا بد من تجهيز خطة للفحص تشمل تحديد وتحرير :

- ♦ المواصفات والإجراءات التي سيتم اتباعها .
- ♦ الحالات التي سيتم للفحص عليها والبيانات اللازمة للفحص .
- ♦ أنواع الفحوص التي ستستخدم .
- ♦ أدوات الفحص .
- ♦ المعيار الذي سيستخدم لقياس نتائج الفحص .
- ♦ وثائق دليل الاستعمال .
- ♦ متطلبات التدريب على النظام .

ب - إجراء الفحوص :

يجب تحديد المخرجات من الفحص وتوثيقها . كما يجب توثيق أي مشكلة تكتشف أثناء الفحص وإبلاغ الأطراف ذات العلاقة . يجب كذلك توثيق مدى ملامسة الفحص للتطبيق وتوثيق بيئة الأجهزة والبرمجيات المستخدمة في الفحص .

ج - التحقق :

قبل أن يتم تسليم المنتج ، على الإدارة أن تتحقق من عمل النظام المفحوص ضمن المشروع المتكامل .

د - الفحص النهائي :

يجب إجراء الفحص في الميدان عملياً ، وفي هذه الحالة يلزم تحديد مسؤوليات كل من المشتري والمورد في تنفيذ الفحوص وتقييمها ومسؤولية إعادة بيئة العمل لدى المستعمل كما كانت عليه قبل الفحوص .

6- القبول والاستلام:

أ - خطة القبول والاستلام :

على الإدارة مساعدة الدائرة المشتري في تحديد الجدول الزمني والإجراءات التي ستتبع في عملية القبول والاستلام ومعايير القبول والأجهزة والبرامج والموارد اللازمة .

ب - تجهيز النسخ :

يجب تحضير عدد من النسخ للبرامج التي تم تطويرها وتدوين نسوع البرامج والتوثيق المرافق لها وحقوق الملكية ، مكان حفظ النسخ الاحتياطية ، وتحديد المدة التي تلتزم الإدارة بها لتزويد المشتري بالنسخ .

ج - التسليم :

يجب اتخاذ الاحتياطات الكفيلة بضمان صحة وشمول نسخ البرامج الجاهزة للتسليم .

د - التركيب :

يجب تحديد دور كل من المشتري والمورد في عملية التركيب . ويجب التركيز على وضع خطة زمنية ، تحديد طريقة الوصول إلى بيئة العمل لدى المشتري ، التأكد من جاهزية الموظفين والأجهزة لدى المشتري ، وتحضير نماذج رسمية للموافقة على عملية التركيب لدى اكتمالها .

7- صيانة النظم:

أ - مقدمة :

تشتمل نشاطات صيانة النظم عادة على حل المشاكل التي تواجهه المستعمل ، التعديلات على ربط النظم مع بعضها ، توسعة المهام الوظيفية للنظام ، وتحسين الأداء . وأما بالنسبة لتفاصيل النشاطات المتعلقة بالبرمجسة ، قواعد البيانات وتركيبتها ، المواصفات ووثائق الاستعمال فيتم تحديدها في العقد .

ب - خطة الصيانة :

يجب تحضير خطة بالاتفاق بين المورد والمشتري تشمل نطاق العمل والنشاطات المتعلقة بالصيانة ، تحديد وضع النظم ومحتوياته حد الاستلام ، والاحتفاظ بالسجلات والتقارير الدورية المتعلقة بالصيانة .

ج - أنواع نشاطات الصيانة :

جميع التغييرات التي تتم خلال مرحلة الصيانة يجب أن تتم حسب نفس الإجراءات المتبعة عند تطوير النظم وأن يتم توثيق كل من هذه التغييرات . وتتضمن النشاطات التي تشملها الصيانة تحديد المسؤولية عن :

♦ حل المشاكل مثل : اكتشاف المشكلة ، تحليلها ، وتصحيح العيوب البرمجية .
♦ التعديل على برامج ربط النظم والأجهزة خاصة عند إجراء تغيير في الأجهزة .

♦ زيادة المهام التي يؤديها النظام .
♦ تحسين طريقة عمل المهام التي يؤديها النظام .

د - سجلات وتقارير الصيانة :

تشمل السجلات والتقارير ما يلي :

- ♦ قائمة بطلبات المساعدة أو التبليغ عن وجود المشاكل ووضع كل منها .
- ♦ الموظفون المخصصون للرد على الطلبات والأعمال التصحيحية التي يقومون بها
- ♦ تحديد الأولويات لعمليات التصحيح وطرق تنفيذها ونتائج التنفيذ .
- ♦ إحصائيات عن تكرار الأعطال وعن أنواع الصيانة الأخرى .

هـ - إجراءات إصدار النسخ الجميلة للنظم :

- يجب توثيق طرق وإجراءات تحديث نسخ البرامج لتشمل التعديلات والتصحيحات التي تمت عليها . ومن أمثلة هذه الإجراءات :
- ♦ القواعد التي تحدد فيما إذا كان يلزم إصدار برنامج تصحيحي للمشكلة فقط ، أم إصدار نسخة كاملة محدثة من البرامج .
 - ♦ وصف لأنواع الإصدارات حسب مرات حصولها وأثر ذلك على العمليات الفعلية .
 - ♦ الطرق والإجراءات التي ستتبع لإبلاغ المشتري عن موعد صدور الإصدارات الجديدة
 - ♦ الإجراءات التي تكفل عدم حصول مشاكل لدى تركيب الإصدارات الجديدة
 - ♦ وجود سجلات تبين متى تم تنفيذ التغييرات وفي أي المواقع .

و - الرقابة على الوثائق :

- على المورد اتباع إجراءات مراقبة جميع الوثائق وإجراءات الموافقة وإجراءات إحداث التغييرات .

11- أنواع الوثائق :

فيما يلي بعضاً من أمثلة الوثائق الواجب توفرها وحفظها :

- ◆ وثائق الإجراءات التي تتعلق بنظام الجودة المستخدم في دورة حياة تطبيقات تقنية المعلومات .
- ◆ وثائق الخطط وتقدم سير العمل في النشاطات المختلفة والمراسلات بين المشتري والمورد .
- ◆ وثائق التطبيقات وتشمل وصفا لكل تطبيق من حيث المدخلات والمخرجات ، خطط التدقيق ونتائج الفحوص ، الوثائق الخاصة بالمستعمل ، والوثائق الخاصة بنشاطات الصيانة .

البايل في

تطوير وإعانة جدارة النظم التطبيقية

تهدف الإرشادات التالية إلى تسهيل عملية تطوير النظم ، زيادة جودة المنتجات ، وتقليل الوقت والجهد اللازم لإنتاج نظم جاهزة للتسويق أو الامتثال وذلك باستخدام أسلوب التطوير على مراحل .

المرحلة الأولى : التخطيط الأولي وتحديد مواصفات المنتج

تهدف هذه المرحلة إلى تحديد احتياجات المستخدمين ، مواصفات المنتج المطابقة للإحتياجات ، تقدير أولي عن الموارد اللازمة لإنتاج يفي بالمواصفات . وتشمل النشاطات في هذه المرحلة تجهيز ما يلي :

1- تحليل متطلبات السوق :

تهدف هذه العملية إلى تحديد مستعملي المنتج ، المهام التي يؤديها ، خصائص المنتج وأية متطلبات أو قيود فنية .

المعطيات

دراسة تحليلية للسوق ، مقابلات مع العملاء ، استبيانات ، ... الخ .

المهام :

- ♦ مقابلة المشتري .
- ♦ تجهيز وثيقة متطلبات للمراجعة من قبل الدوائر المعنية .
- ♦ التعرف على المشاكل المحتملة وإيجاد الحلول لها .
- ♦ تحديث وثيقة المتطلبات .
- ♦ تكرار المهام السابقة إلى أن يتم التوصل إلى اتفاق بين المشتري والمسور
- ♦ على المتطلبات والتكلفة والجدول الزمني للتسليم .

- ♦ التوقيع على وثيقة المتطلبات من قبل الطرفين .

النتائج :

وثيقة المتطلبات

2- تحضير الميزانية التقديرية والجداول الزمنية :

تهدف هذه الخطوة إلى إعطاء تقدير عن التكلفة والوقت اللازم لتطوير وفحص المنتج مع الأخذ بالاعتبار الوقت اللازم للمراحل المتبقية .

المعطيات

وثيقة المتطلبات ، تقدير التكاليف ، الجداول الزمنية والتكلفة لمنتجات شبيهة .

المهام :

- ♦ مراجعة وثيقة المتطلبات .
- ♦ تقدير الزمن اللازم .
- ♦ مراجعة التقديرات مع دائرة الهندسة والتطوير والتسويق .
- ♦ تعديل الجداول ووضعها بالصورة النهائية .

النتائج :

وثيقة أولية للميزانية التقديرية والجداول الزمنية .

3- تقديرات تفصيلية لمواصفات ومتطلبات النظام :

المعطيات

وثيقة المتطلبات ، وثيقة الميزانية التقديرية والجداول الزمنية .

المهام :

- ♦ مراجعة وثيقة المتطلبات .
- ♦ تقدير الزمن اللازم .
- ♦ مراجعة التقديرات مع دائرة الهندسة والتطوير والتسويق .
- ♦ تعديل الجداول ووضعها بالصورة النهائية .

النتائج:

وثيقة التقديرات التفصيلية النهائية .

المرحلة الثانية : المواصفات الفنية والخطة التفصيلية

تهدف هذه المرحلة إلى تحديد متطلبات الأجهزة والبرامج والموارد اللازمة لتنفيذ خصائص المنتج المحددة في وثيقة متطلبات السوق .

1- تصميم وتطوير نموذج مصغر للنظام :

تهدف هذه الخطوة إلى التحقق من جدوى النظام وإلى التعرف على طرق ربط النظام بالأنظمة الأخرى وعلى الأدوات المستعملة ، وعلى سلامة المنطق التحليلي المتبع وتوافق النظام مع بيئة الحاسوب .

المعطيات

وثيقة المتطلبات ، وثيقة التقديرات التفصيلية النهائية .

المهام:

- ♦ تحديد التطبيق الملائم لتطوير نموذج له .
- ♦ اختيار جزء المتطلبات الذي يطور النموذج على أساسه .
- ♦ مراجعة جزء المتطلبات مع دوائر التطوير والهندسة والتسويق .
- ♦ تكرار المهام السابقة مع تسجيل للوقت والموارد المستخدمة في كل مرة .

النتائج:

- ♦ نتائج تطبيق النموذج .
- ♦ تقدير الوقت الفعلي لإنجاز النموذج .

2- تحديد متطلبات البرمجيات :

تهدف هذه المرحلة إلى تحديد تفاصيل المدخلات والمخرجات ومتطلبات التنفيذ التي تلبي المهام المطلوبة ضمن الشروط الفنية المتوفرة .

المعطيات

وثيقة المتطلبات .

المهام :

- ♦ تحضير مسودة مواصفات البرامج .
- ♦ توزيع المواصفات للمراجعة من الدوائر المعنية .
- ♦ تحديد المشاكل وإيجاد الحلول لها .
- ♦ تحديث المواصفات وتسليمها للإدارة لاعتمادها .

النتائج :

وثيقة مواصفات البرامج .

3- خطة تطوير البرامج :

تهدف هذه الخطوة إلى تحديد مسؤوليات الدوائر المعنية وأخذ موافقتها على تخصيص الموارد اللازمة لتطوير البرامج والالتزام بالجدول الزمني لذلك .

المعطيات

وثيقة المتطلبات ، وثيقة مواصفات البرامج ، نتائج تطبيق النموذج ، وثائق عن خبرات سابقة مشابهة .

المهام :

- ♦ تقدير الساعات اللازمة والجدول لكل مرحلة .
- ♦ تحديد التدخلات والعلاقات الداخلية والخارجية والمشاركة في كل مرحلة
- ♦ تحديد وسيلة تتبع التقدم في المراحل .
- ♦ تجهيز وثيقة خطة تطوير البرمجيات .
- ♦ مراجعة الخطة من الدوائر المعنية وحل أية إشكاليات وتحديث الخطة .
- ♦ تكرار المهام السابقة لحين الوصول إلى موافقة كاملة .

النتائج :

وثيقة خطة تطوير البرامج .

4- خطة التوثيق :

تهدف هذه الخطوة إلى تحديد محتويات ومصادر الموضوعات التي تشملها كسمل وثيقة والموارد المتاحة والجداول والترابطات بين الوثائق .

المعطيات

وثيقة متطلبات السوق ، وثيقة مواصفات البرامج ، وثيقة خطة التطوير .

المهام :

- ♦ تحديد الوثائق الواجب تحضيرها أو تعديلها .
- ♦ تحديد مصادر الموضوعات للوثائق الجديدة أو المعدلة .
- ♦ تحديد الموارد والجداول والمخاطر والترابطات بين الوثائق .
- ♦ تحضير مسودة خطة للتوثيق .
- ♦ مراجعة الخطة وأخذ موافقة الإدارة .

النتائج : وثيقة خطة التوثيق .

5- خطة فحص النظام :

تهدف هذه الخطوة إلى تحديد الفحوص اللازمة للتأكد من مطابقة المواصفات الوظيفية والفنية ومن أن النظام سيعمل كما هو متوقع .

المعطيات

وثيقة مواصفات البرامج ، وثيقة خطة التوثيق .

المهام :

- ♦ تحديد الأجهزة والبرامج اللازمة لإجراء الفحوص .
- ♦ وصف إجراءات التركيب والرقابة على بيئة الفحص .
- ♦ وصف كل حالة من الحالات التي ستستخدم في الفحص والموارد اللازمة لها .
- ♦ تجهيز مسودة وثيقة لخطة فحص النظام .
- ♦ مراجعة الوثيقة وحل المشاكل واعتمادها بشكل نهائي .

النتائج :

وثيقة خطة فحص النظام .

المرحلة الثالثة : تصميم النظام

تهدف هذه المرحلة إلى تحديد التصميم الوظيفي ، تصميم معالجة الأخطاء ، تحديد الحالات التي تستخدم في الفحص ، وتحضير قائمة محتويات الوثائق .

1- وثيقة تصميم النظام :

المعطيات

وثيقة مواصفات البرامج ، وثائق ربط النظام مع أنظمة من طرف ثالث إن وجدت

المهام :

♦ تجزئة النظام إلى برامج منفصلة ووصف المدخلات والمخرجات المعالجة لكل منها

♦ تجزئة كل برنامج إلى روتينات للتنفيذ .

♦ تصميم لأسلوب معالجة الأخطاء .

♦ تجزئة عمليات المستعمل إلى نوافذ وشاشات .

♦ تحضير خطة تصميم النظام الأولية .

♦ مراجعة الخطة وحل المشاكل والحصول على الموافقة النهائية .

النتائج :

وثيقة تصميم النظام .

2- وثيقة مواصفات الفحص الشامل للنظام:

المعطيات

وثيقة مواصفات البرامج ، وثيقة خطة فحص النظام ، وثيقة خطة التوثيق .

المهام :

♦ تحديد التفاصيل الخاصة لمواصفات : المدخلات / المخرجات ، إجراءات

الفحص ، النتائج المتوقعة ، الفرضيات والقيود ، أماكن حفظ تقارير

الفحوص لكل حالة من حالات الفحص الشامل .

♦ مراجعة ومواصفات الفحص التفصيلية من قبل الدوائر المعنية وحل الإشكاليات .

♦ استكمال تحديث مواصفات الفحص الشامل .

النتائج :

وثيقة مواصفات الفحص الشامل للنظام .

3- تجهيز حالات الفحص الشامل :

المعطيات:

خطة فحص النظام ، وثيقة مواصفات أنظمة التطبيقات ، وثيقة وصف المنتجات.

المهام :

♦ مراجعة خطة فحص النظام ومواصفات أنظمة التطبيقات .

♦ تحضير بيانات لاستخدامها في الفحص مجهزة للوفاء بشروط

المواصفات وتجهيز النتائج المتوقعة من الفحص .

♦ مراجعة نتائج الفحوص وحل أية إشكاليات .

النتائج :

وثيقة نتائج حالات فحص النظام الشامل .

المرحلة الرابعة : تنفيذ النظام

تهدف هذه المرحلة إلى تنفيذ البرمجيات والتوثيق وخطة تصميم فحص النظام للتأكد من عمل النظام في بيئة متكاملة .

1- الترميز والفحص على مستوى الوحدة .

المعطيات

وثيقة تصميم التطبيقات .

المهام :

- ♦ تنفيذ خطة التصميم .
- ♦ مراجعة البرامج
- ♦ تنفيذ فحوص على مستوى الوحدة .
- ♦ تصحيح الأخطاء في البرامج وإشعار فريق الرقابة .

النتائج :

وثيقة نتائج فحص مستوى الوحدة .

2- فحص التكامل الوظيفي:

المعطيات

مواصفات تصميم البرامج ، ووثيقات البرامج .

المهام :

- ♦ ربط وحدات البرامج تؤدي وظيفة معينة مع بعضها .
- ♦ عمل فحوص على مستوى الوظيفة .
- ♦ بناء نظام مبني على الوظائف .
- ♦ فحص وظائف النظام .
- ♦ تسليم البرنامج إلى فريق الرقابة .

النتائج :

وثيقة فحص التكامل الوظيفي .

المرحلة الخامسة : الفحص النهائي للنظام

المعطيات

وثيقة خطة فحص النظام ، وثيقة فحص التكامل الوظيفي ، البرامج .

المهام :

- ♦ تركيب البرامج على الأجهزة المخصصة للفحص .
- ♦ تشغيل حالات الفحص واستخراج النتائج .
- ♦ مراجعة حالات الفحص وتحديث وثيقة الفحص .
- ♦ تحديث وثيقة تصميم البرامج .

النتائج :

وثيقة نتائج فحص النظام .

المرحلة السادسة : تقييم النظام

تهدف هذه المرحلة إلى تقييم النظام من وجهة نظر المستعملين .

1- تقييم ألفا :

يتم التقييم في داخل المؤسسة التي قامت بتطوير النظام .

المعطيات

البرامج التي سبق فحصها والتي تشكل النظام ، إرشادات الاستعمال ، قوائم الأخطاء السابقة ، خطة التقييم .

المهام :

- ♦ تقييم مهمات النظام الوظيفية وخصائصها مقارنة بالمعايير المحددة في الخطة
- ♦ تسليم تقرير عن المشاكل إلى دائرة تطوير النظم لتصحيح الوضع .
- ♦ إعادة المهام أعلاه لحين استكمال التقييم .
- ♦ تجهيز تقرير عن التقييم النهائي .

النتائج :

وثيقة نتائج تقييم ألفا .

2- تقييم بيتا :

يتم التقييم في بيئة المستعمل النهائي للنظام لدى عملاء المؤسسة .

المعطيات

البرامج التي سبق فحصها والتي تشكل النظام ، إرشادات الاستعمال ، قوائم الأخطاء السابقة ، خطة التقييم .

المهام :

- ♦ تجهيز حزمة البرامج بعد إنهاء تقييم ألفا لها والتأكد من شمولها لكل ما يلزم .

- ♦ تجهيز الموقع لدى المستعمل للتمكن من إجراء تقييم بيتا .
- ♦ تدعيم المستعمل في إجراء نشاطات التقييم لديه .
- ♦ تصحيح أي أخطاء تظهر أثناء تقييم بيتا .
- ♦ مراجعة نتائج التقييم واستكمالها .

النتائج :

- وثيقة نتائج تقييم بيتا .

المرحلة السابعة : إصدار النسخة النهائية للنظام

تهدف هذه المرحلة إلى التأكد من أن النسخة الأساسية خالية من أي أخطاء أو مشاكل .

1- الإصدار للدائرة الإنتاج .

المهام :

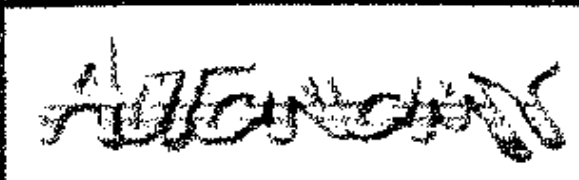
- ♦ تحضير وثيقة وصف لنسخة الإصدار .
- ♦ طباعة دليل محتويات النسخة .
- ♦ مقارنة دليل محتويات النسخة مع وثيقة وصف النظام .
- ♦ تسليم النسخة النهائية لعمل نسخ إضافية عنها .
- ♦ إنتاج الكمية المطلوبة للشحن والتوزيع .

2- الإصدار للعملاء :

بعد أن يتم التأكد من عمل النسخ بصورة سليمة يتم تجهيزها للشحن للعملاء .

Management & Technology

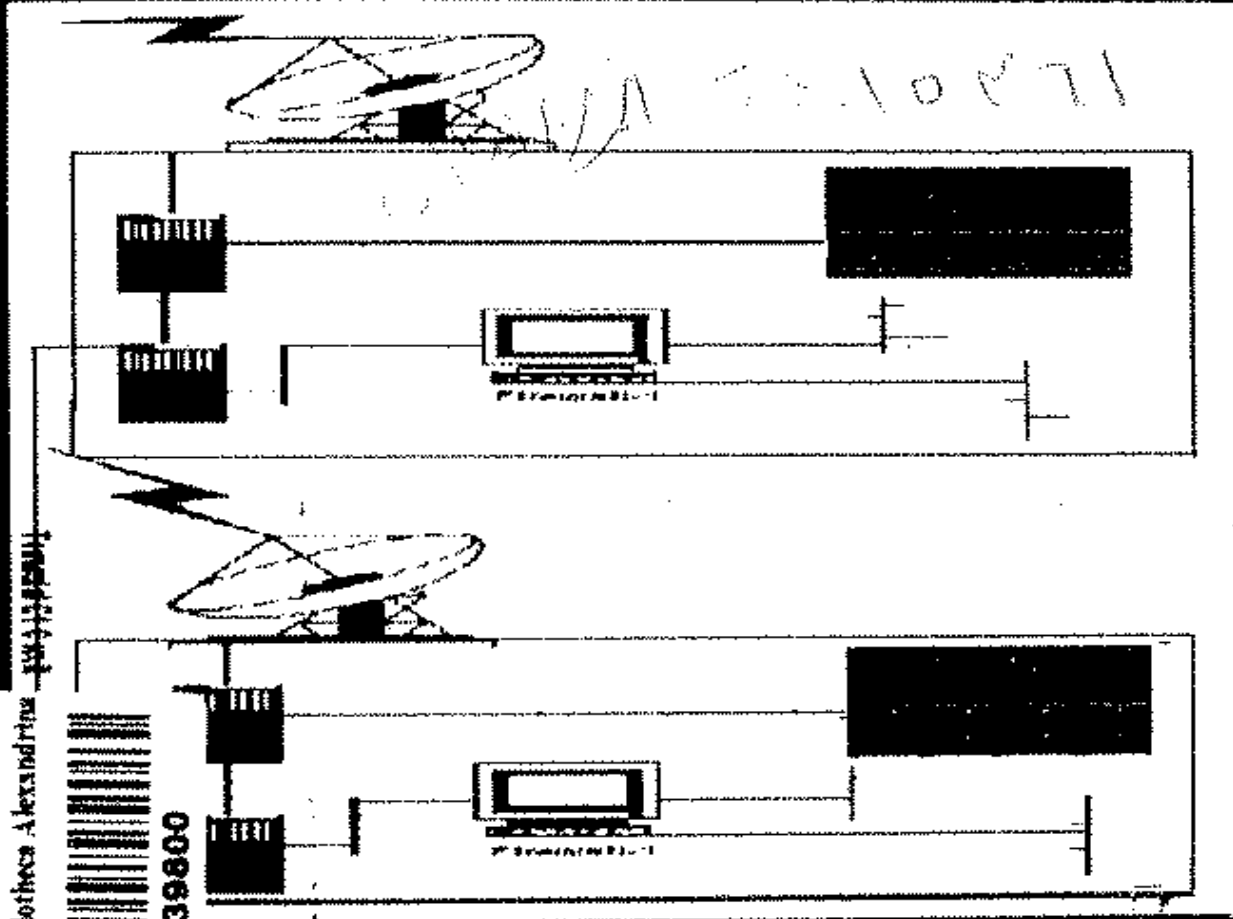
Partners for Survival in the Internet Age



www.agentware.com



www.globally.net



Bibliotheca Alexandrina
0339800

Mohammed H. Omar
Senior Consultant

Business & Information Technology Solutions

To: www.al-mostafa.com